

MBA人物：朱家良 - 从坏学生到亿万富翁 PDF转换可能丢失
图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/107/2021_2022_MBA_E4_BA_BA_E7_89_A9_EF_c70_107917.htm 从坏学生到亿万富翁 朱家良

8年创立显示器大品牌 朱家良是一个没有拿到学位的“坏学生”，一个没有学过计算机，却拿着10万美元到美国开办高科技企业闯天下的人。而今天，他已经是优派，美国显示器第一大品牌的董事长兼首席执行官“刚在美国创建优派时，优派还是一家小公司，我们要去跟这个市场的龙头竞争。当时的NEC市场占有率最大，我们花了8年时间把它赶下来。”朱家良说。整日奔忙的你我都在追求着各自所谓的成功，都在心目中盘算过成功者应该具备的条件。当我问你，一个念了两所高中都濒临留级、大学考了两次、好不容易进了大学却只读了3年便辍学的学生能否获得成功时，你肯定会对我摇头。我再问你，一个毫无专业背景、只做过推销工作的人，拿着借来的10万美元到美国开办高科技企业能否获得成功时，你可能还是会对我摇头。根深蒂固的价值观使我们经常错误地估计了别人，也可能错误地估计了自己。来源

：www.examda.com 朱家良就是这样一个没有拿到学位的“坏学生”；就是这样一个没有学过计算机，拿着10万美元闯天下的人。今天，他已经是优派，这个美国显示器第一大品牌的董事长兼首席执行官。从他的创业经历中你会感到，永远不要嘲笑任何人的冥想和追求，无论它现在看起来是多么的不现实。记者面前的朱家良，微黑的皮肤，稍胖的体态，显得敦厚、朴实。离开台湾，在美国闯荡10多年后，朱家良又把他的市场开拓之剑指向了亚太，尤其是中国市常他的目标

是，2004年，做到中国液晶显示器第一。采访中，朱家良始终保持低缓的语速、敏捷的反应。言行中流露出的从容不迫和经验老道似乎证明着他成功的毋庸置疑。书和自己的弱点来源：www.examda.com 朱家良的求学经历也许偏离了传统教育制度的正常轨道：高中换了两所都差一点留级，经历过一次落第才考上台湾大学物理系。他始终无法把自己的精力全部用到读书上。用他自己的话说，“上课5分钟后我就完全失去了注意力。而对教室外面发生的每一件事情我都一清二楚。”无心做学问的他，在校园里念起了他的生意经。在课间休息10分钟的时间里，朱家良会抱着一大摞的汉英字典到教室，做演讲式推销。从最初同学们的一片嘘声到后来5分钟内卖出三四十本字典，赚到1万台币，朱家良练就了做推销演讲的硬功夫和持之以恒的韧性。说起学业和事业之间的关系时，朱家良认为两者之间没有必然的联系。“在台湾的教育体系中，往往把有创意的孩子标记为坏小孩。有时在教科书上已经有的东西，老师上课时再讲一遍，你就会觉得很枯燥。教育系统鼓励小孩要乖，老师怎么说你就怎么做，对小孩的创意来说这可能是一种伤害。就这一点来说，上学还可能会阻碍将来事业的发展。”朱家良管理自己的企业时用到的营销理念、管理理念其实都是自己摸索出来的，一个没有读过MBA，也不知道MBA学些什么的人，认为经验更重要。而读书又该与实际结合才好。“在学校的时候我没有完整地读过一本书。当我经商以后，我觉得自己对某一方面的书会有很强的需求，就会很迫切地找这方面的书去读。其实，我认为我读书挺好的，只是这一点没有被认可而已。”就像独特的教育观一样，朱家良通过实践摸索出的管理观也颇有独到

的地方。这些是我们在MBA的教材上无法看到的。来源

：www.examda.com 事实上朱家良并没有过硬的专业背景，让他管理高科技公司、尤其是研发工程师很难想象会是个怎样的情形。然而朱家良自有办法，认识到自己的弱点，找一个懂行的而且是全世界最棒的人去管。“把这些人找来之后，我就没问题了。”认识自己的弱点，找专业去做自己做不到的事。同时要淋漓尽致地发挥了自己的优点。不仅如此，朱家良还善于从挫折中看到积极的方面。用一位跟随朱家良多年的老部下说，老板最厉害的是两点。第一个是一般人一旦遇到困难，只看到消极方面，觉得很糟糕完蛋了。而老板会看到困难中的积极方面，看到新的机会。第二是对消费者的了解和对市场发展的预见是一般商人无法比的。“一般人看到两个月、三个月以后，我觉得他可以预计几年后的市场发展。” 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com