

哈佛大学MBA吕璧慧：为超级富豪管钱 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/108/2021_2022__E5_93_88_E4_BD_9B_E5_A4_A7_E5_c71_108895.htm 哈佛大学MBA，曾任花旗银行私人银行部董事的新加坡籍女银行家吕璧慧，如今担任香港高诚财富管理公司董事总经理一职。她拥有近10年的私人银行经验，手上客户都是身家过10亿美元的超级富豪。丰富的经历、广泛的爱好和独特的个性等，在她获得成功的过程中也起到重要作用。曾任花旗银行私人银行部董事的新加坡籍哈佛女毕业生吕璧慧，如今担任着香港高诚财富管理公司董事总经理一职，她拥有近10年的私人银行经验，手上客户都是身家过10亿美元的超级富豪。是什么让她能够长期拥有如此高端的客户群？而她又是通过什么方式敲开这扇“阿里巴巴的财富之门”的？“无论如何，超级富豪最终还是一个人。只要是人，无法沟通就不会存在。”吕璧慧说。靠交情、个性及投资能力维系客户 要想真正进入超级富豪这个圈子，实际上要求还是相当高的。“私人银行家最起码要有非常丰富的经验，一般要有在知名的私人银行部门工作七八年以上的理财经验。”吕璧慧介绍，这种经验的重要作用 是积累人脉，朋友间的人际传播最容易找到客户，也最容易取得客户信任。而通过这种方式，也能更有效地保证资金来源的合法性和安全性。“像我现在的客户，大多是有几年的交情的。如果没有几年的交情，就需要朋友的推荐。”吕璧慧说，“我认识很多内地国有企业和民营企业的上市公司总裁，他们很多都是我的客户。我也很‘侥幸’认识了很多国家的政要及其子女，比如沙特阿拉伯的王子等，他们能够介

绍给我很多类似的客户。”但一切并非看上去的如此简单和轻松。“要知道，超级富豪生活得并不像我们想象的那样轻松自在，其实他们也有很多烦恼。”吕璧慧说，“要打理自己的公司很烦，出门怕被暗杀很烦，自己的家产怎么来继承很烦……所以他们也就不太容易信任别人。”在吕璧慧眼里，超级富豪们最信任的无非是两种人。一种是自己的律师，另一种便是自己的私人银行家。因为这两者都几乎对他以及他的财产知根知底，甚至超过了他们的配偶，所以往往这两类人更容易走进超级富豪的内心世界。“有时候，他们会突然打电话给我，说没什么事情，就是想听听我爽朗的笑声。有时候，他们就和我天南海北地狂聊。有时候，他们又跟我大吐苦水，不停埋怨。这个时候，我已经不仅仅是他们的私人银行家，更多是亲密朋友之间的关系。”丰富的经历和广泛的爱好、独特的个性等等，在她获得成功的过程中也扮演着重要的作用。吕璧慧是个探险爱好者。从16岁开始，她就单独到80多个国家和地区探险，包括伊拉克、阿富汗、以色列、叙利亚、秘鲁、俄罗斯、印度、克什米尔等，她已著作一本有关这些旅行探险的书。除了有丰富的探险经历外，她还有很多兴趣，比如她是香港法拉利车主会的成员；她亦热衷于油画，主要是肖像画，计划在今年举办个人画展……“你要知道，富豪没那么多时间去做这些事情，但他们很喜欢，而且能从我的这些经历里得到乐趣。”探险的精神、丰富的人生经历、独特的爱好、高品质的生活等等，自然使她与富豪之间增添了更多的共同话语。“当然，我是投资狂，最终会把话题引到投资上去。”让富豪相信可以赚到钱并最终赚到了钱才是最重要的。100Test 下载频道开通，各类考试题

目直接下载。详细请访问 www.100test.com