EMBA课堂随笔:驾驭全球化 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/109/2021_2022_EMBA_E8_A F BE E5 A0 82 c71 109618.htm 吴莉敏 EMBA2005级上海一班 学员,联合利华全国财务总监"全球化"如今已经成为一个 时髦话题,任何人都无法将其忽视。工业革命后迅速发展起 来的大英帝国走出国门,成了世界上第一个超级强国,接下 来便轮到二战以后在全球开拓的美国。在"全球化"热潮之 中的世界将会怎样发展?带着这样的问题,我们前往费城和 纽约,开始了我们的中欧EMBA"海外商务模块"。全球化 要点之一:信息来源:考试大如果说19世纪末的全球化是伴 随着工业革命而来的,那么20世纪末的全球化则伴随着技术 、金融和信息革命而来。在"沃顿行"之前,我们已经对将 要参观的9家企业从财务表现、企业历史,到最新的发展情况 做了详细的了解。如今,信息的获得比日常购买杂货还要容 易。想想两百年前,中国可以用丝绸交换同等体积的黄金, 真觉得有点不可思议,因为在那个时候,没有一个公平的全 球化市场价值可供参考。然而现在,即使足不出户,你也能 看到几乎任何商品的目录、价格和展示。这样的信息透明化 使很多企业失去了交易的特权,但是也造就了大量善于利用 信息的聪明人。来源:考试大 为什么美国运通公司能够对接 受其信用卡的商店收取高额的手续费呢?答案正是信息。该 公司通过向商店提供顾客的消费行为和购买情况的相关信息 ,获得优势,而这种优势是很难被诸如威士信用卡之类的竞 争对手所模仿的。持卡人的有关信息无疑是美国运通公司最 大的资产之一。为什么Harrahs娱乐集团能够让它的大主顾们

感到快乐,一次又一次地回到Harrahs,消费更多的钱?答案 也是信息。Harrahs通过引入"全奖活动"以及分析顾客的身 份背景,找准目标客户群,开展有效的促销活动,同时确保 在每一场博采游戏中都能掌握好每个顾客的情绪。Harrahs所 说的"数据的预测价值"是个有意思的概念。我们很习惯于 历史绩效测评,即引入那些从不同角度来看待同一历史的关 键绩效指标。而这里的人们却正利用信息创造未来,从而拥 有了另一种竞争者优势。但是,我们也得注意这个优势并不 牢靠。在这个开放、飞速发展的世界里,竞争者在瞬息之间 就可能追赶上来。而你惟一能做的,也许正如Harrahs所说的 :"希望在那个时候,我们已经有了其他的好主意让我们保 持领先。"全球化要点之二:经营模式的创新来源:考试大 我们参观的很多企业都是年代久远的"老"企业了。而它们 之所以直到今日还能屹立于企业界的顶峰,最重要的原因是 : 这些企业从来没有停止过自我更新。想想真觉得不可思议 :美国运通刚开始时只是一家包裹递送公司,而强生公司是 靠卖婴儿爽身粉起家的。回顾他们的发展史,它们的发展道 路充满了不断的创新、并购、分拆、战略革命和演进。基于 此,对于久负成功"盛名"的Saks Fifth Avenue这家美国著名 豪华百货公司而言,用"生于忧患,死于安乐"这句中国古 话来形容也许是再恰当不过的了。当美国广播公司试图在其 新闻部门中坚持好的老传统时,我们不得不承认,今天的世 界已不再仅仅是一个为价值与荣耀而存在的世界,也许更是 一个为价格与成本而存在的世界。当我们谈论创新的时候, 以前总是意味着生产创新、技术创新,而现在该是经营模式 创新的时候了。这可不是什么简单的如何把货品在货架上更

好地陈列或从世界各地进口更多各色产品,我们现在说的是 一个虚拟的市场,它叫eBay。eBay的出现已经大大地改变了 传统的经营模式。那么接下来该是什么了呢?全球化要点之 三:专注来源:考试大 对于任何个人来说,世界正在变得越 来越复杂。更大规模、更为细致的分工不可避免。有人擅长 品牌营销,有人是制造业的专家,有人则是服务业的行家里 手。当整个世界都在将业务转移到海外的时候,Vanguard公 司却说,它们将在内部保留呼叫中心,因为"对于我们来说 ,我们的优势不是低成本,而是更好、更专业和更专注的服 务"。在Vanguard公司,呼叫中心不是简单地接听客户的电 话,还要为客户提供金融方面的咨询。成功并非是因为没有 弱点或没有错误,而是因为拥有自己的优势并取得了几次大 的成功。强生公司一直采用分权运营模式,这给公司带来了 很多不良影响:缺乏全球性协调、文化不统一、资源浪费。 尽管如此,公司的注意力从来都没有从坚持创新、灵活营销 和投资组合管理这些战略重点上转移开来。当刘翔在奥运会 上获得金牌的时候,他曾经说到:"我只是比别人有更好的 节奏感。大家都知道非洲选手拥有最快的平地赛跑速度,我 无论怎样都不可能超过他们。所以我的教练就专门培训我的 节奏感和协调性。"大家想想,如果刘翔这么多年来的训练 只注重跑步速度的话,结果将会怎样?中国如何与美国竞争 ?来源:考试大今天,中国的人均GDP大约是1000美元,而 美国的人均GDP则是中国的37倍多。假设中国的年增长率 是8%,美国的年增长率是1%,那么中国需要50多年才能赶上 美国。50年后会发生什么,没人能够想象得出来。中国正在 成为"世界工厂",我觉得这是个好现象,因为这正是我们

过去失去市场的地方。工业革命前,中国经济在全世界占有三分之一的比重,英国只有大约5%。工业革命之后,中国被赶超,开始衰落了。100Test下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com