

拓林思：加大Linux投入建开源社区 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/143/2021_2022__E6_8B_93_E6_9E_97_E6_80_9D_EF_c103_143913.htm

10月16日北京报道：数家国内Linux厂商在今年启动社区战略。10月16日，记者从北京拓林思公司获悉，该公司控股股东北京万里开源软件有限公司正在发起一个名为whitefin的开源项目，whitefin将作为一个完全开放的产品提供给以中文为主的whitefin开放社区。而在此之前，共创开源软件公司Open Desktop社区，中科红旗支持的“Linux人”社区已经先后启动。拓林思公司研发总监熊伟坦言，之所以选择在今年启动社区建设，主要是因为公司已经有足够的人员和资金，有能力去投入社区。而在两年前，这两个方面的条件并不成熟，公司必须把主要的力量都投入到行业客户上。熊伟表示，通过社区建设，whitefin一方面能够成为培育Linux开发环境的平台，培育更多的专业人才；另一方面whitefin也将成为公司内部技术的验证平台。据悉，whitefin是一个桌面操作系统的开放项目，未来Greatlinux/Turbolinux China的桌面Linux产品将以这一平台为基础。而目前，Turbolinux China新一代的桌面操作系统GreatTurbo Desktop 11正在基于whitefin进行开发。据熊伟介绍，whitefin社区不仅仅会开放全部的源代码，同时公司会将整个操作系统的开发和制作工具、套件来源、制作流程等内容开放，从而打造一个完全开放的中国的Linux开源项目。通过whitefin项目的启动，拓林思公司也借此巩固其在桌面OEM市场的位置。虽然在过去的几年，拓林思率先建立了与多家国际大厂ACER、IBM和HP在预装桌面操作系统上的合

作，但最近一段时间，与国内其他Linux厂商在桌面OEM市场捷报频传相比，拓林思却鲜有声音。熊伟表示，桌面OEM未来将有一个很大的市场空间，而公司全新OEM产品的推出能够满足市场的这一需求，拓林思也正在与包括联想、同方在内国内的一线厂商洽谈合作。而拓林思希望在保证一定收益的基础上与硬件厂商建立全面的合作，而不是以一种扰乱市场秩序的做法，通过超低的价格或者免费的形式去追求量的增长。熊伟坦言，业界有一些厂商在桌面端市场打出的正是“超低的价格”甚至“免费”，而这样做并不是一种真正的市场行为，从长远来看是得不偿失的。早些时候，Novell亚洲区总经理张先民在接受记者采访时也表示，虽然Novell SUSE Linux Enterprise 10产品是一个很好产品，给用户带来了许多前所未有的体验，但这一产品在国内OEM市场开拓也面临着与国内Linux厂商产品的价格比拼，而SUSE在价格上难以与之竞争。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com