

新转机与危机：甲骨文和微软涉入Linux PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/145/2021_2022__E6_96_B0_E8_BD_AC_E6_9C_BA_E4_c103_145014.htm 甲骨文和微软

向Linux领域的渗透，将Linux推向一个新的竞争局面。正当人们认为Linux会在波澜不惊中结束这一年时，甲骨文和微软公司几乎同时向Linux出手，又将Linux推到了风口浪尖。甲骨文宣布推出自己的Linux操作系统甲骨文 Unbreakable Linux，随后又传来微软与网威（Novell）就Linux达成有关协议。而无论甲骨文是以新“竞争者”的姿态出现，还是微软以新“合作者”的身份亮相，这两大商业软件巨头的介入，一方面说明了Linux大潮的确不可逆转，更重要的则表明了围绕着Linux的新市场格局已经形成，未来的竞争形式将更趋复杂。

来势汹汹 美国时间10月25日，甲骨文公司首席执行官拉里埃里森（Larry Ellison）在甲骨文 OpenWorld会议上宣布，将提供完整的Red Hat Linux支持。那些由红帽（Red Hat）公司提供支持服务的客户，可以轻而易举地进行切换，改为由甲骨文提供支持。实际上，甲骨文并未打算从头打造全新的Linux版本，而是根据Red Hat Linux的源代码进行复制。“每次红帽推出新版本，我们就会把我们的版本与其同步，我们添加的只是除错用的修补程序。”埃里森保证，凡是通过Red Hat Linux兼容性认证的软件，都可以继续使用。而此前，甲骨文虽然也已宣称全面拥抱Linux，但还只是选择与红帽这样的Linux公司进行合作，而不是自己加入Linux战局。甲骨文的支持费用将不到红帽收费标准的一半。该公司表示，甲骨文 Unbreakable Linux的用户可以获得比红帽的客户更低的价格。

格、更强的除错服务以及更周全的法律保护。此外，甲骨文允许任何人免费下载软件，这一点也与红帽不同。显然埃里森是在表明，甲骨文会以更低的价格提供更出色的服务，这对于客户而言是一个巨大的诱惑。一直以来，甲骨文都是红帽的大型商业软件合作伙伴，双方有7年的合作历史，如今的甲骨文成为了红帽在市场上强有力的竞争对手。尽管埃里森强调会继续对任一家Red Hat Linux客户销售提供支持服务，红帽方面也回应，表示将不会中断与甲骨文的合作，然而，双方又都表示，对方所提供的支持并不完善。与甲骨文的来势汹汹不同，对开源社区一向态度冷淡的微软显得温和了许多。如果说甲骨文与红帽是“化友为敌”，微软与宿敌网威则是“化敌为友”。11月2日，微软公司与这家Linux操作系统的主要销售商签署协议，以便增强其（SUSE）Linux产品与Windows产品之间的互操作性。双方将在三个技术领域进行合作：虚拟化、管理物理服务器和虚拟服务器的网络服务、文档格式兼容性，并通过创建一个联合研究机构来共同设计和测试软件组合，并与客户和软件开发公司合作、开发和支持这些技术。“作为此项合作的结果，客户将能在Windows上运行虚拟Linux或在Linux上运行虚拟Windows。”网威公司执行副总裁和首席技术官Jeffrey Jaffe说。“客户老是问我们，他们如何才能通过虚拟化合并使用多操作系统的服务器。经过合作，微软公司与网威公司能使用户选择最适合其应用和商业需求的操作系统。”作为协议的一部分，微软公司承诺，不会向已经购买了网威公司SUSE Linux Enterprise Server或其它网威相关产品的客户主张其专利权，网威公司也不会向合法持有Windows或微软公司其它相关产品

的客户提起类似的诉讼。微软将因此预先支付给网威2.4亿美元，以便使用该公司的Linux软件产品。与此同时，微软还将支付价值1.08亿美元的Linux软件专利使用费。微软公司首席执行官史蒂夫鲍尔默（ Steve Ballmer ）说，通过使客户不会受到法律威胁以及提高产品的互操作性，这一协议能够使各自的产品对客户更有吸引力。他表示，我们希望同时使用Windows和Linux的客户选择网威，并为此提供营销支持。微软会派出一支以销售Windows-Linux虚拟化解决方案为主要任务的销售团队。微软认为，此项协议不会导致客户流失，相反，一流的产品解决方案和市场差异化将带来更多商业机会。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com