

优秀的青年企业家宋英新的风雨彩虹 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/158/2021_2022__E4_BC_98_E7_A7_80_E7_9A_84_E9_c70_158822.htm 又到一年毕业时。当这篇文章与您见面的时候，正赶上—批大学毕业生离开校园、走上工作岗位的日子。—个年轻人，特别是刚刚步入社会的大学毕业生，应该如何去面对他未来的工作和生活？如何去与他的领导、同事相处？如何处理个人、家庭、组织和社会的关系？本文所报道的宋英新，为我们提供了一个优秀的范本。从普通的大学毕业生到优秀的青年企业家，宋英新的成长历程可以让人们感悟许多。没有谁能够随随便便成功，就让我们从宋英新的叙述里，去感受他的风雨彩虹吧。说我个人，就不能不谈到“雪驰”，我的成长是与“雪驰”分不开的，“雪驰”培育了我，成就了我。1991年，我正式加入到“雪驰”。那一年，我才20岁，刚刚大学毕业。当时的“雪驰”还只是一家员工不到200人的国营羽绒制品厂。那一年，“雪驰”招模特和业务员，我就去应聘当了业务员，—干就是5年。我是“雪驰”的—个男业务员。对于我来说，这5年不仅是全新的，而且非常重要。那时候的我，脾气很急，感到许多地方都不适应。刚工作没多久，就到了中秋节，我本想着应该回家团聚。可中秋节那天，偏巧公司让我押车送—批货到北京。—路上，我看着月亮，心里很委屈。很凑巧的是，第二年的中秋节，我又赶上出差。那时候，我就没有第一年的想法了。做业务嘛，就不能要求任何事情都随自己所愿。参加工作的第二年，我经受了—次考验。1992年5月的一天，我连夜押车进京，为公司提货。在仓库点货时

发现少了六卷面料，找外贸公司查询，才发现那六卷面料根本没有入库。当时，厂里急等用料，这批货必须当天提走。我就找到外贸公司经理，请他帮忙直接找到生产面料的工厂。不巧的是，那家色织布厂当天厂休，找不到人。我急得眼泪都快下来了我怕自己成了企业的罪人。来源

：www.examda.com外贸经理直笑我，说大小伙子还哭呀，不过你真的很有责任心。我说，我必须当天拿到货，否则会耽误企业的生产，影响企业的信誉。经理就帮我给厂长打电话。找了三四个小时，终于找到了面料厂厂长，拿到了那六卷布。我们运货的车子停在仓库那边，没办法开过来，拿到布，我还要想办法把布运过去。我又找了5辆货运三轮车，每辆5元钱。拉三轮的工人说，等了你这么长时间，你得加钱。我只好自掏腰包，给每个人加了2元钱。那天，我一天都没吃上饭。第二天凌晨2点才赶回公司。我遇到的这类事情很多。时间长了，我逐渐悟到：只要用心，就一定能够把事情做好，没有办不成的事情。当时，不只是我一个人这样，“雪驰”员工都很敬业，是企业的好风气带动了我。那时候也没有师傅带，告诉你怎么去做，全凭自觉。假如没有把事情办好，我就不敢回厂子，就会想方设法把工作做好。有时候没完成任务，我在骑自行车回单位的路上，就会忐忑不安，觉得没脸见人。我想，这和王自修董事长的模范作用有很大关系。有一次，我出差很长时间，回来后就觉得应该休息一天；可同事们说，王厂长出差凌晨4点半回家，白天照样上班，你一个年轻人怎么可以休息一天呢。一直以来，“雪驰”的员工都非常上进，兢兢业业做事，这是“雪驰”的优良传统。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访

