

MBA人物：陈军 - 我的创业不是梦 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/159/2021_2022_MBA_E4_BA_BA_E7_89_A9_EF_c70_159061.htm 10年前，22岁的陈军从广西退伍回到孝感。冬天的一个下午，他来到当地的安置办，将《退伍人员安置表》递给工作人员，对方生硬地抛来一句话：“等着吧，去年退伍的人还没安排呢！” 血气方刚的陈军一把夺过安置表撕了个粉碎这一撕，便把自己撕成了一个无业游民。来源：www.examda.com 彼时冬阳正好。路边音像店传来张雨生的歌声《我的未来不是梦》我的未来不是梦，我认真的过每一分钟，我的心随着希望在动……陈军若有所思地走在洒满阳光的小路上，心头升腾起一幅宏伟的构想。10年后，又是一个冬日暖阳的下午。此时的陈军已经是蓝衣天使国际芳香连锁机构中南分公司总经理。本应是一个忙碌的角色，陈军却形容自己是一个无所事事的闲杂人员不对，应该是无为而治。 家族企业的现代管理 湖北省孝感市三汉镇伍陈村，陈军的老家就在那里。初中一年级的時候，父母承担不起陈军姐弟二人的学费，陈军把上学的机会让给姐姐，独自离开家乡来武汉“闯天下”。此时的陈军刚满15岁，老实巴交的母亲把他送到长途车站，千叮咛万嘱咐：在城里，多干活少说话。刷油漆是陈军找到的第一份工作。一把刷子伴着刺鼻的油漆味，每天工作10小时，薪水只有3元，勉强能维持基本的温饱。3年后，陈军到了部队，渴望实现戎马生涯的理想，但和平年代无战事。四年里，陈军入了党，当了班长，还获得过些许荣誉，当然，他在知识、原则、纪律性和意志力诸多方面得到锻炼和提高。跟大多数报名参军者的动

机一样，陈军也憧憬过退伍之后能分配到一个好工作，遗憾的是，他遭遇了本文开头的那一幕。在陈军打工、从戎的七年时间里，姐姐陈丽的事业做得风生水起。1993年，陈丽靠着七拼八凑借来的7000元钱开了家小小的美容院，那个时期的中国，美容还是新兴行业，陈丽幸运地掘到人生“第一桶金”。两年后，距老店不过百米，陈丽的第二家美容院开张了，面积大了，员工多了，信誉也日益丰隆。来源

：www.examda.com 2000年8月，陈丽来到武汉，在武汉组建蓝衣天使国际芳香连锁机构，并与瑞士资深芳香美疗师合作，引进国际一线的芳香精油产品。此时，陈军正在武汉某公司做保安，姐姐把他招进了公司，意在“狠狠地”捶打他。虽然是最亲密的姐弟，陈丽却不许弟弟“暴露”自己的身份，陈军得从最苦、最累、最没人愿意干的工作做起：采购、送货、押运、保管……，每天辛苦工作，还得忍受旁人的嘲笑，看惯他人的冷眼。那几年，只有在周六的晚上，陈军才能坐末班车回孝感，上了车就昏昏沉沉地睡过去，好多次都是司机把他叫醒。这样、奔波的生活，陈军坚持了3年。3年里，陈军从混沌到清醒，知道了自己想要干什么、能够干什么，将来的目标在哪里。3年里，陈丽的事业蒸蒸日上，她决定到北京去发展。临走时，她放心不下公司，和陈军长谈了一个夜晚没想到，这个看起来有点莽撞的弟弟，居然有着如此清晰的管理思路！这是陈军在公司3年磨砺获取的心得。他向姐姐娓娓道来：蓝衣天使的加盟前景，芳香精油的推广手段，售后服务需要充实哪些人员，如何与加盟商建立良好的沟通渠道……听着陈军描绘的公司前景，姐姐放心了，把武汉公司交给了他。2003年，陈丽挥师北上，蓝衣天使中南

分公司交由陈军一手打理。不到3年时间，蓝衣天使加盟商遍布全国，千余家加盟商精心打造蓝衣天使品牌，蓝衣天使则为他们提供市场调查、开业策划、人员培训、广告宣传的全方位服务。让陈军引以自豪的是：仿佛做梦一样，公司已经发展成为“一个俱乐部、一个美容学校、两家美容院、两家足疗馆、千余加盟店”的芳香美容航母！而陈军，懂得数百种芳香精油的产地、用途、疗效，懂得不同的季节、不同的女性群体该如何使用芳香疗法，谈起美容项目，陈军更是津津乐道，简直不能相信那些专业的美容术语的从一个大男人嘴里说出来的。所以当现在，我坐在陈军对面，问他实现梦想的途径？他若有所思地告诉我：“很辛苦，很艰难，但很愉快，那是一种在工作中获得的愉快。” 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com