

MBA人物：当当网俞渝 - 成功的生活和工作要多实践 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/159/2021\\_2022\\_MBA\\_E4\\_BA\\_BA\\_E7\\_89\\_A9\\_EF\\_c70\\_159083.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/159/2021_2022_MBA_E4_BA_BA_E7_89_A9_EF_c70_159083.htm) 当当网联合总裁俞渝女士在媒体最近组织的一次校园活动中表示，成功的生活和工作需要多“实践”。俞渝谈起自己在内地书店买书的“遭遇”，顾客从一楼跑到二楼、三楼去找书、挑书，然后跑到一楼去付款。顾客本来是花钱消费，却要浪费大半天时间去跑上跑下挑选。她说，创立当当网的因素之一，就是根据一个普通消费者购书的感受。她说，应该让用户身心愉快的消费而不是身心劳累的消费。现场有同学问俞渝和孙国庆认识不久就结婚了，有什么秘诀？俞渝半开玩笑的说，我们（俞渝和孙国庆）在认识前，各自有过恋爱的“实践”，有了“实践”后很容易找到生活中的另一半。来源：www.examda.com 现场两个创业班的同学，还在现场跟俞渝进行一次“创业经验”对话。当俞渝听说他们介绍是“创业班”的学生后，第一句就问“你们的家里应该很有钱？至少也是中产阶级吧”。俞渝说，既然是“创业班”就应该多到社会上去锻炼实践而不是在课堂里看理论书，“你们应该把学校旁的包子铺租下来”。俞渝问同学们创业班学什么？同学回答说一是管理，二是礼仪，俞渝听了直摇头。她说管理必须在公司有一定规模后才能付诸，课本里学不到创业成功的经验和艰苦。公司还没有成立，就坐在办公室闲慢条斯理谈管理有什么用？她说学校的课本理论不适合“创业者”使用，也许在发展起来的公司能够用的上。谈起“礼仪”课程，俞渝说创业不是讲排场装面子，创业是要流血流汗。没有学会赚钱就去跟人说

交易成功后谈判的技巧，实在有点本末倒置，这样的理论性课程跟现实实践是脱节的，且容易把创业自由和激情束缚。

**相关链接** 1965年5月，俞渝出生于重庆；1986年毕业于北京外国语学院分院英语专业，获学士学位；1986～1987年在巴布科克威尔科克斯公司北京分公司任美方总经理翻译兼秘书；1992年获得纽约大学工商管理学院金融及国际商务MBA学位。1992～1997年在美国纽约创办TRIPOD国际公司；1999年，参与创办当当网上书店；1996年，她放弃自己在纽约的事业回国随丈夫创办当当网，并为当当网引进第一笔风险投资，共计800万美元。不到4年的时间她将一个网上书店做到价值7000万美元；2004年，国际电子商务巨头亚马逊公司出价1.5亿美金欲收购当当网，被俞渝拒绝。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)