

小字辈浙商王大安：只有创业没有守业 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/159/2021\\_2022\\_\\_E5\\_B0\\_8F\\_E5\\_AD\\_97\\_E8\\_BE\\_88\\_E6\\_c70\\_159247.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/159/2021_2022__E5_B0_8F_E5_AD_97_E8_BE_88_E6_c70_159247.htm) 在灿若群星的浙商大军里，王大安，无论是年龄还是资历，都只能算是小字辈的。但是，他一手缔造的“大安集团”，却是GE、LG、三星、西门子、伊莱克斯、松下、三洋、日立、夏普、三菱等一批国际著名品牌和国内几乎所有著名家电企业的稳定配套商。一家并不知名的企业同时与这么多国内外大品牌“结把交”，这在浙商甚至在华商中是极为罕见的。少年经商积累原始资本来源：[www.examda.com](http://www.examda.com) 王大安出生在温州市平阳县水头镇的一户农民家里。王大安的孩提时代，正是温州个、私经济蓬勃兴起的年代。左邻右里，几乎无不经商的。王大安的父亲也办起了一家鞭炮加工厂，规模虽然不大，却使王大安有了耳濡目染的机会。13岁时，王大安就开始利用放学和假期的闲暇种大葱，种茭白，收成后自己挑到镇上去卖。同时，还到处收购旧书，按市场价格卖给父亲做鞭炮。赚来的钱，全由王大安自主支配。那时候，王大安有花不完的零用钱。买书买衣服，全是自己挣的，让周围的小伙伴羡慕不已。16岁那年，王大安干脆到了父亲的鞭炮厂里打工。有意磨练并培养儿子的父亲，并没有给王大安特别的优待。作为厂里的普通一员，王大安和其他打工者享受同工同酬的待遇。这样一干就是四年。少年王大安，几乎没有过上一天撒撒娇、耍耍脾气的阳光日子。但其特有的打工经商磨练和阅历，成了他以后闯荡商海，成就大业的“原始资本”。20岁那年，总觉得办鞭炮厂不安全，挣钱也不多的王大安劝说父亲，关

掉了鞭炮厂。鞭炮厂熄火后，一刻也不能空闲的王大安就打算做生意。当时，一种叫不干胶的商标非常流行，几乎所有的商品都贴着这种商标。商机嗅觉特别灵敏的温州人看上了这个不起眼却利润丰厚的小商品。平阳、苍南一带很多人在做不干胶商标。有的从事设计印刷，有的跑外地搞推销。王大安的表姐就是专门做不干胶商标推销生意的，天南海北地走。王大安便央求表姐带上他，表姐倒是爽快，立马收下了这个徒弟。第一次出门，王大安随表姐去了安徽蚌埠一家肉联厂。轻车熟路的表姐，谈起产品来头头是道，生意谈得非常顺利。在一旁看了全过程的王大安对表姐说，推销这个产品并不难，只要会介绍这个产品，勤快一些，多跑跑，多讲讲，肯定能做成生意。所以，只跟了表姐一次，王大安就决定单独出去闯。初次单独出去跑，困难自然不少。主要是人生地不熟，不知从何去找用户。因此，每到一地，他就先逛商场，记下哪些本地产品需要用商标，厂址在哪里，电话号码是多少，然后一家工厂一家工厂地跑，不厌其烦地介绍自己商品的种种好处。而且别人卖6分钱一张，他只卖5分钱一张，拿到单子后就赶回平阳找工厂印制。短短几个月，王大安就跑到了安徽、山东、甘肃等地。来源：[www.examda.com](http://www.examda.com) 单子倒接了几张，但付掉印制费和挂靠单位管理费等费用，王大安自己所剩无几。于是，他决定自己办厂。办厂，首先需要资金。当时王大安所有的积蓄只有2000多元，不够买设备和原料，就向一位朋友借了3000元。就这样，他办起了自己的工厂温州平阳水头辉煌工艺厂。不过，员工总共只有三位：既当厂长又兼操作工、业务员的王大安；既管财务又兼操作工的妻子；还有一位则是王的表妹。当时，这样的家庭

作坊在温州相当普遍。先做人品再做产品来源

：www.examda.com 厂是办起来的，但要生存下去，困难还真不少。主要是同行太多，接业务竞争太激烈。办厂伊始，王大安的小厂资金短缺，设备简陋，技术才勉强过关。因此，与同行竞争，处处显示出劣势。但王大安的优势则在于他本人，由于他待人真诚，干事利索，作风稳健，口碑极佳，赢得了客户的广泛信任。当时，平阳水头一带还曾流传过王大安主动退回银行错给的1万元的佳话。那是1988年，王大安来到平阳水头镇的工商银行取款。由于工作人员失误，多给了王大安1万元。离开柜台，到了楼下，王大安发现多了1万元。他二话没说，立即上楼返回柜台，将多出的1万元退回了银行工作人员。说来有趣，王大安的第一笔生意也有退回对方多打来钱的故事。那是1986年的年关，山东枣庄滕县的团委书记向王大安订购了价值365元的台历。由于对方疏忽，订货时多付了一次款，到货后又付了一次，等于一单业务付给了2笔款。当时，王大安的财务挂靠在平阳水头轻工产品经销部。经销部的负责人问王大安怎么办？王大安想也没想地说：“当然退回去喽！不然有人要赔钱了。”经过这两次事后，王大安的名声大振。当时，王大安常常有资金周转不动的时候，不少单位都乐意借钱给王大安。尤其令人感动的是，1996年，王大安把工厂从平阳搬到了杭州经济技术开发区后，又遇上了资金周转困难，幸亏有个朋友，深知王大安的为人，决意帮王大安一把，他拿来了家里的房产证，帮王大安到银行贷款50万元，解了燃眉之急。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)