清华大学中国矿业企业高级研修项目 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/162/2021_2022__E6_B8_85_E 5 8D 8E E5 A4 A7 E5 c78 162122.htm 世界经济的复苏和中 国经济的发展推动了全球矿业的繁荣,未来10年我国的矿业 将持续高速增长,然而目前矿业企业却普遍存在着战略不明 、管理不善、制度不全、人才稀缺等问题,这些问题严重制 约了企业的进一步发展。为此,清华大学开设了中国矿业企 业高级研修项目,帮助广大矿业企业家学习管理新知,解决 当前困惑,提高管理能力,广结业界同仁,从而迈入事业与 人生的新境界,共同创造中国矿业的新辉煌。 一、培训体系 来源:www.examda.com 如果把企业比作人,那么董事长/总 经理(CEO)就是人的大脑,任务是分析现状和战略决策, 而总监(CHO、CFO、COO、CMO)则是人的四肢,接受 大脑的指令并加以有效执行。成功的企业不仅需要有一个懂 战略、有眼光的决策者,而且需要有一批懂管理、有能力的 执行者,这些都离不开对理论知识的学习和对管理能力的培 养。 清华大学中国矿业企业研修项目体系包括五种班型:高 级研修班(E班)、人力资源总监班(H班)、财务与资本总 监班(F班)、生产运营总监班(O班)、市场营销总监班 (M班),分别针对的是矿业企业的董事长/总经理、人力资 源总监、财务与资本总监、生产运营总监、市场营销总监。 二、培养对象来源:www.examda.com#61656. 人力资源总监 (CHO):人力资源副总、人力资源总监、人力资源经理、 人力资源主管、企业文化主管、人事部经理、组织部部长等 。#61656. 生产运营总监(COO):总经理、常务副总、总矿

长、总工程师、生产矿长、机电矿长、运营总监、安全总监 、生产质量总监、物流总监、信息化总监等。.市场 营销总监(CMO):营销副总、营销总监、市场总监、期货 贸易总监、商务贸易经理、期货贸易主管、分公司经理、大 区经理、营销骨干等。三、课程特色 师资阵容强大:清华、 北大、人大、矿大和地大教授,主管部门政府领导,国际矿 业集团总裁等 教学模式先进:理论与案例相结合,研讨与观 摩相结合,完成知识、讲座、操作三层次的学习课程内容实 用:针对矿业中高层管理者量身设计,力求实用性和可操作 性,迅速提高管理能力交流提升平台:水木清华,人文日新 ,开拓视野,提高境界,和精英同窗,成为清华大家庭成员 四、权威证书 完成全部课程并考核合格者,可获得清华大学 继续教育学院颁发的"清华大学中国矿业企业高级研修班" 结业证书,证书加盖清华大学教育培训专用钢印和继续教育 学院公章,证书编号可登陆清华网站查询。五、学习安排来 源:www.examda.com 培训地点:清华大学液晶大楼二层多媒 体教室 高级研修班学制:在职学习,学习一年时间,每半年 招生一次,循环开班学习,E1班报名截止日期07年1月20日 ,E2班报名截止日期为2007年5月20日,每两个月上课一次, 每次6天,开设18门课程,四个讲座、两个活动、一个专题论 文。 总监研修班学制:在职学习,学习一周半时间,常年报 名,每年开设四个总监班,每期总监班课程培训九天,分为 三个模块:第一个模块授课5天,内容为理念知识,第二个模 块授课1天,内容为讲座交流,第三个模块3天,内容为实战 操作。 100Test 下载频道开通, 各类考试题目直接下载。详细 请访问 www.100test.com