MBA面试必备商务常识之领导的艺术 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao\_ti2020/171/2021\_2022\_MBA\_E9\_9D A2 E8 AF 95 E5 c70 171005.htm 领导是管理工作过程中的 一项重要又具有独特性的职能,领导工作具有人与人互动的 性质。领导者通过指挥、协调、激励等一系列活动,促使组 织员工更有效地实现组织目标。 为什么组织需要领导的协调 呢?管理活动是围绕组织的目标展开的,而组织的目标需要 通过许多人的集体活动才能实 组织中的领导如何进行指挥? 来源:www.examda.com 在组织的集体活动中,领导者不是站 在组织成员的后面去推动、去督促,而是作为带头人来引导 他们前进,鼓舞人们去奋力实现组织的目标。拿破仑&#8226. 波拿巴曾说过:"只有糟糕的将军,没有糟糕的士兵。"我 国也有俗语言道:"干部,干部,先走一步。"这些都说明 , 领导者只有站在群众的前面, 用自己的行动带领人们为实 现组织的目标而努力,才能真正起到指挥的作用。 领导与管 理的区别 从定义来看,领导与管理有不少相似之处,都是在 组织中开展活动,其活动的方向是为了实现组织的目标等等 。但是,两者也有明显的差别。从本质上讲,管理是建立在 合法的、有报酬的和强制性权利的基础上对下属发号施令的 行为。 领导却更多的是靠自身魅力而形成的影响力,引导下 属为实现目标而努力的过程。 两者的差异主要在于其作用的 基础不同。因此,在组织中,当一个人仅仅利用职权的合法 性采用强制手段命令下属工作时,他充其量只是管理者,而 不是领导者。只有当他在行使法定职权的同时,更多地依靠 自身的权力和影响力指挥并引导下属时,才可能既是管理者

,同时又是领导者。显然,卓越的领导能力是成为有效的管理者的重要条件之一。 领导者权力的构成来源

: www.examda.com 简单地说,权力是一个人所具有的施加于 别人的控制力。权利的构成主要有两个方向:1)、来自于职 位的权力 这种权力是由上级和组织所赋予的,并有法律、制 度文明规定, 故称为制度权。制度权不依任职者的变动而变 动。有:强制权,指可施加扣发工资或奖金、批评、降职乃 至开除等惩罚性措施的权力,所以也称作惩罚权或处罚权。 奖励权,指提供奖金、提薪、表扬、升职和其他任何令人愉 悦的东西的权力,通称奖励权。法定权,指组织内各管理职 位所固定的法定的、正式的权力。 2)、来自于领导者个人的 权力 这种权力不是由领导者在组织中的职位产生的,而是领 导者由于自身的某些特殊条件才具有的。有:个人影响权, 也叫模范权,个人感召权,这是与个人的品质、魅力、经历 、背景等相关的权力。专长权,指具有某些专门知识,特殊 技能或知识。一个人以其知识和经验使你不得不尊重他,你 就会在一些问题上服从于他的判断和决定。 3)、管理启示: 一个优秀的、成功的领导者要主要两点:一是正式的权力和 非正式的权力不可或缺。二是要重视发挥、培育自己的个人 影响权和专长权。因此,可以这么说,领导的本质就是被领 导者的追随和服从,它不是由组织赋予的职位和权力所决定 的,而是取决于追随者的意愿。而作为领导者就是要想方设 法来满足追随者的要求、意愿和需要。 100Test 下载频道开通 , 各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com