

考研复试考生搞“人情公关”引起导师争议 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/184/2021_2022__E8_80_83_E7_A0_94_E5_A4_8D_E8_c73_184979.htm 今年考研的学生与往年大不一样，许多人都主动与导师“联系”，不管是考研前还是考研后，尤其在初试后，非常集中、普遍地与老师联系这与往年相比显得特别突出。很大一部分学生在考研分数出来后，对自己能不能达到复试分数线心里没底，与老师联系就是想给老师留个印象，争取到复试机会。还有的学生分数很高，进一步向老师推介自己，也是想让老师记住。发E-mail是这些学生用得最多的联系方式。

观点一：学生主动竞争值得肯定 南开大学政府管理学院彭华民教授对这种现象的出现持肯定态度，她认为这是在不断增加的升学就业压力下，学生尤其是本科生主动竞争的表现，重要的是学生竞争观念的改变。她说，其实，导师是非常欢迎学生的主动联络的。而以前，我们高校中师生互动少一些，还有一些学生在面对老师时有些羞怯。“对这样的学生我非常欢迎，我不仅回邮件，还动员我的研究生与这些本科生联系，让他们以亲身经历告诉学弟学妹们从事研究需要有哪方面的知识储备，考研时要注意的事项等等。这种互动对双方都有好处。”彭教授说。

观点二：学生找导师很正常是双向选择 学生找导师这应该很正常，其实也是给导师一个了解学生、选择学生的平台。说白了这又是一个非官方的双向选择。打电话给导师，预约跟导师见面，目的就是为了让导师认识你这个人，作为考生，应该首先要报上姓名、专业、初试分数，以请教的方式咨询一下如何准备复试，语气要谦虚，谨慎。但也要把握一个

度，跟导师不谈敏感问题，不问傻问题。其实，考生别指望从导师嘴中套出复试的题，让他增加一点对你的印象就足够了。当然，考生也可以把与导师的通话或见面预约当成是一个锻炼的机会，不至于在面试时太紧张。观点三：动“歪脑筋”搞“人情秘籍”不可取不过，另外一些考研“过来人”却表示，这些“秘籍”在复试场上并不适用。“复试的关键还是能力，不用动那么多‘歪脑筋’。”复旦硕士研究生小李告诉记者，他们并没有听说过这类“秘籍”，“况且面试的导师不止一人，难道要把所有人都‘打点’好吗？”华东师大数学系硕士生导师、刘治国教授则提醒考生，准备复试不应该投机取巧。“我们主要考察学生的专业知识以及研究能力，如果说要准备的话，考生可以多看看课本以外的资料，以拓宽知识面。”对于“送礼”、“不懂装懂”之类的“潜规则”，刘治国明确表示，多数导师对此会十分反感。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com