

国际工程项目信息谋取攻略 PDF转换可能丢失图片或格式，
建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/186/2021_2022__E5_9B_BD_E9_99_85_E5_B7_A5_E7_c41_186064.htm

如何获取并评估、筛选有价值的国际工程项目信息，在抓住市场机遇的同时，把风险控制的最小范围，是我们每一个国际工程承包公司面临的问题。本文对此问题进行了介绍。获取国际工程项目信息的渠道首先，我们要充分利用商务公共信息服务体系。

自2001年以来，我国商务公共信息服务体系建设的步伐明显加快，商务部政府网站内容不断丰富，在商务公共信息服务体系建设过程中发挥了主渠道作用。各国外经贸政策环境数据库、国内涉外政策法规数据库等若干大型数据库建设先后启动，为商务公共信息服务提供信息资源保障。此外，随着信息服务推广力度不断加大，中国对外承包工程商会、各外经公司等机构承办的国际工程承包专业网等对外经济合作专业网站为企业和劳务人员提供全面的国际市场信息，帮助企业开拓国际市场，帮助劳务人员提供劳务输出就业信息。第二，密切关注世界银行、非洲开发银行等国际金融机构发布的信息。非洲建筑市场投资主要依赖国际援助，非洲国家每年获得的用于工程项目建设的援助资金达100多亿美元。第三，目标锁定重点国别。从商务部驻外经商参处网站公布的信息了解目标国的宏观政治经济形势和相关法律法规，从当地政府的经济发展规划中获取政府重点投资领域等信息，进而从当地建筑商中介组织、相关专业刊物或网站获取具体项目信息。有条件的公司，可在重点国别设立代表机构，或者通过当地代理人直接与潜在的业主沟通交流，捕捉机会。第四

，关注国际工程项目招标信息专业刊物。很多国家有提供招标信息的专业刊物，如英国的《国际工程周刊》（ICW）定期发布各国招标信息，内容包括业主、项目规模、资金来源等等。此外，随着我国对外经济合作事业的快速增长，一批管理规范、成绩突出、有一定实力的中介服务商脱颖而出。中介商通过提供项目和人才供求信息收集、整理、储存、发布和咨询等服务，为企业搭建信息服务平台，帮助企业与劳务人员进行自我推介，寻找合作伙伴。评估筛选有价值的国际工程项目信息 获取了国际项目工程信息之后，要依据公司自身实力、项目具体条件和业主综合情况乃至项目所在国的整体形势，对项目信息进行筛选。首先，全面了解国际工程项目所在国的相关情况。包括：当地政府政治和经济形势、相关法律规定、劳动力成本等生产要素市场行情、交通运输和通讯情况、自然条件等。要避免到政治不稳定、金融风险较高的国家或地区开展国际工程承包业务。其次，重点了解工程项目的资金来源及项目规模。选择有充足资金保障的项目，可根据项目预付款的比例来判断，如预付款比例过低则要慎重考虑。特别需要重视的是，一些非洲国家是外汇管制国家，要充分考虑资金调度问题。第三，详细评估国际工程项目的具体条件。包括项目所在地的现场条件、业主在以往建设工程中的对待承包商的态度及按时支付工程款的能力、监理人员的权责分工以及主要的工作程序和工作方式、项目技术难度、合同条件、专业特点等等。第四，综合考评公司自身实力，全面衡量所具备的优势和劣势。所选项目应适合公司的专业特长。公司现有技术水平应能够达到项目的技术要求。公司的财力状况及融资能力和手段应能满足带资承

包项目的要求。完善国际工程项目信息服务系统是我们的发展方向。多年来，我国的国际工程项目信息来源主要有以下几个方面：一是驻外使馆经商参处；二是各公司驻外办事机构和公司；三是出访的临时团组和个人关系；四是部分新闻媒介，如报纸、杂志等。信息服务系统不够完善，信息途径较少，同时由于没有统一的信息处理网络，公司各自为战，导致大量的信息重复处理和大量的信息浪费现象，这在一定程度上影响了我国对外承包工程事业的发展。我国对外承包工程企业基本上靠自身的力量寻找项目信息，势单力薄，往往是顾此失彼，极易对国际市场的综合行情作出错误判断。这是我国企业进军国际市场面临的一个十分普遍而又严峻的问题，政府和相关中介组织在建立我国企业开拓国际市场的信息服务体系方面面临着艰巨的任务，否则我们将很难适应经济全球化的挑战。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com