

一篇成功的工作述职演说 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/20/2021\\_2022\\_\\_E4\\_B8\\_80\\_E7\\_AF\\_87\\_E6\\_88\\_90\\_E5\\_c25\\_20374.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/20/2021_2022__E4_B8_80_E7_AF_87_E6_88_90_E5_c25_20374.htm)

各位领导、朋友们: 金秋时节,丹桂飘香。弹指一挥间,离岗锻炼的两年时间已到,今天我十分荣幸地站在这里.向大家汇报离岗锻炼两年来的历程、收获与启示。在过去的两年时间里,本人历经了武大工商管理学院学习、汉口竹叶山集团公司打工、荆门宝富科技发展有限公司任业务经理、个人创业经营建材和通信产品四个阶段,走出了学习奠基础、打工学经验、创业谋发展的路子。回顾两年离岗锻炼的时光,我收获很大,感受很多。

一、历程

(一)学习奠基础。古人云:学无止境。刚离开政府机关,我很清楚自身的能力与社会要求的差距,决定首先到武汉大学学习充电。我以前学的是行政管理,为融入商业社会的各个层面,我选择了工商管理学专业,主修了《市场营销学》,经过半年多的学习,对市场经济从理论上有了-一定的把握,为下一步的打工创业奠定了基础。

(二)打工学经验。常言道:学以致用。在武汉大学学习结业后,我参加了在汉举办的人才交流会,应聘在汉口竹叶山集团公司任职。在公司期间,我接触了在汉的麦德隆、家乐福、华联等大型零售企业、武汉的大型专业批发市场,对商品贸易流通有了深层次的接触和体验。后经朋友推荐,我回到荆门在市宝富科技发展有限公司任业务经理。通过外地市场和本地市场的链接,开展了彩钢板、煤炭经营业务,取得了初步成功。

(三)创业谋发展。“发展才是硬道理”。根据业务的需要,我先后到深圳、广州、海南等沿海城市,实地参观了一批公司、企业,接触了不

同企业的老板和中层管理人员，对沿海的经济发展模式和企业  
管理有了较深层次的认识。在逐步熟悉本地市场后，本人  
开始尝试独立创业，初步摸索出建材、通信产品的经营之道，  
在激烈的市场竞争中奋争，谋得了一片属于自己的天地。二、  
收获 一是开阔了眼界，学会了用全方位的思维去了解社会、  
思考人生。在外学习打工的时间里，我亲自体验了私有、国  
有、股份制等不同性质企业和生产制造、商业、通信等不同  
行业。不同工作岗位的经历让我对市场经济的规律有了更加  
深刻的认识。在知识经济和网络经济蜂拥而至，全球经济一  
体化的新经济时代，科技、信息、诚信、团队合作精神显得  
尤为重要。离岗前在乡镇工作面对的是农业、农村、农民，  
难以融入整个商业社会，离岗锻炼使我零距离感受了以市场  
为中心工业产品的生产，感受了商业时代发展和社会前进的  
步伐，感受了市场经济的繁荣。社会是个大舞台，人生应该  
多途径寻找适合自己的角色。记得刚从政府机关出来，曾经  
因为顾及别人的眼光而畏手畏脚，曾经因为是公务员的身份  
而放不下面子，曾经因为捉襟见肘而不敢下海畅游。后来经  
过学习打工创业，我逐渐认识到，“面子分文不值，事情做  
好了，也就有了面子”。人的一生应该是不断实现自我价值  
和社会价值的过程。我们年青人，只要敢于融入市场经济的  
大潮，勇于投身经济建设的主战场，才能在不同的岗位上建  
功立业，才能无愧于自己的青春，无愧于伟大的时代。二是  
体验了竞争，加速了自身知识的不断更新和个性的不断完善。  
商业竞争无情，需要的是高效率，在信息获取、决策、执  
行任何一个环节反映迟缓，机遇稍纵即逝。而这些必须全面  
的知识和快捷的信息。为了搞好公司管理，我对经济法学、

财务管理等方面进行了认真的学习。在不断的学习中，拓宽了自己的知识层面。从在外打工到自身创业，从以前受命于别人到自己找项目做，每个阶段都经历了种种意想不到的困难，至今记忆犹新。一个项目，从跟单的前期准备到合同签订、从厂家发货到后期资金的回收，我处心积虑，谨慎思维、唯恐出现一点纰漏，否则将前功尽弃，弄不好倾家荡产。为了满足客户的需求，我每次都是跟车连夜发货，为了路上不出现意外，我几乎一夜不眠，那种滋味使我体会到了艰苦创业的真正含义，锤炼了敢于吃苦，敢于承受困难、承担责任的个性。在不同的工作环境中，我接触了解了商业社会的各个层面，不同的工作环境完善了我对人对事的处理方法。这些都为我今后在公务员的岗位上建功立业奠定了坚实平台。

三是锤炼了自我，提高了自身的生存本领和竞争能力。在激烈的市场竞争中，使我对市场的判断，对事情的决策斡旋能力有了很大的提高。从草率决定到严谨思维；从一件事情需层层请示到自己独立思考决策判断；从事事依赖别人到自己协调方方面面关系独立完成一个项目。经过各个阶段的学习锻炼，我感觉自身在为人处事方面经历了深刻的转型。同时，在实践中我悟出了人生创业须坚持的一条基本方针，即“十字”：信息 关系 资金 经验=成功。信息是关键，在商品经济时代，获取信息手段和方式必须是最先进和最快捷的；公共关系是前提，协调各方面关系，将各方面的关系资源整合，对于初创业者发展客户尤为重要；资本是根本，创业资本是必需的，否则将无从谈起；经验是保证，必要的行业标准、质量标准及商业运作的流程必须掌握，但初创业者不可一蹴而就，须细细摸索。四个要素之和等于成功。这些恰恰是

公务员的短处，一个真正有所作为、为实现人生价值而奋斗的公务员，必须敢于走出去，在实践中增长本领，方能经历风雨后见彩虹，涉深水后得蛟龙。四是结交了一批朋友，拓展了人生发展空间。离岗锻炼的过程中，拓宽了交际交往的渠道，积蓄了宝贵的人际关系资源。这些人际关系，有些是在患难之处见真情而结识的真诚朋友，有的是业务往来中见诚信而结交的生意伙伴，这些人际关系资源必将拓展人生的发展空间，成为人生历程中一笔不可多得的财富。启示一是市场经济竞争的核心在于以市场为导向，以顾客为中心。它不是一句空口号，而是要求企业的研发、生产、营销、推介必须以满足顾客的需求和为顾客创造价值为理念。现实中，方便、实用、有效就是满足了顾客所需，质优、品牌、创新就是为顾客创造了价值。二是市场经济发展的速度在于思想解放的程度，改革的力度取决于思想开放的步伐。要深刻理解“三个有利于”的科学判断标准，勇于创新，敢做第一，才能抢抓市场机遇、发展自身。三是地方经济的发展，企业的壮大，名牌的塑造既离不开政府，但又不能完全受控于政府。他需要政府政策、资金、环境的扶持，实现真正意义的自主决策、自主经营。需要管理型政府转变为服务型政府，优化审批制度，实行后置审批。学习增长才干，锻炼成就未束。在此，我感谢区委、区政府给予了这一次离岗锻炼的机会，它将是人生一段难得难忘的经历，使我变得理性、坚强、勤奋、诚信、更具有责任感，我坚信我今后的人生之路将走的更加坚实。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)