

公开选拔领导情景模拟面试技巧与模拟试题及答案 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/20/2021_2022__E5_85_AC_E5_BC_80_E9_80_89_E6_c25_20712.htm 2002年下半年江苏省国家公务员招考面试的第二天，面试首次出现了情景模拟题，考官演小品，考生做总结。在南京考点南京女子中专学校门前，一位考生绘声绘色说起了面试的压轴试题情景模拟题。这道题改变了考官问，考生答的传统形式，由四名考官演起了小品。剧情大意是：四位考官扮演某镇的李书记、王镇长、赵副书记、办公室钱主任开晨会。会上四位领导分别介绍了近期的工作动态，安排相关人员负责；李书记又对其他三位领导的工作做出指示。每位领导发言至少3分钟，考生可以现场记录，会议结束后对领导发言做出归纳总结，并协调好相应的工作。在一家世界知名大公司的面试中，将应聘者每10个人分成一个团体，讨论一个具体案例并得出自己的结论。主考官说：“我建议，咱们这个团体的10人分成两个小组讨论，然后集中两个小组的意见，最后留5分钟总结”。没等其他9个陌生的竞争对手说话，一个叫余青的应届毕业生第一个站出来发言。她的理由很简单：一是从实际出发，如果每个人都随意发言，不仅耽误时间，而且在一种无序的状态下很难形成统一的意见。二是从实际出发，这家公司素来喜欢有领导才能的应聘者。余青的出色表现让她脱颖而出。高度的针对性、逼真性是情景模拟面试的突出特点。这些特点使得情景模拟面试不仅可以对应试者简单的能力与素质进行评价，同时也可用于测评复杂的能力与素质，即对应试者的素质进行全面测评。应试者处理问题的合理性、科学性及

其他的组织协调能力是主考官员对应试者作出评定的主要依据。这说明在情景模拟面试中，必须努力表现，使自己鹤立鸡群，方能得到考官的赏识。

一、答题技巧

为了能够从数以千计的应试者队伍中脱颖而出，应试者需要注意以下几点：

- 1 沉着应对，准确把握 情景模拟面试的内容一般可以在现实生活中找到样板或原形，两者之间存在着高度的相似性。不同的只是情景模拟面试因有明确的时间限制及主考官员的参与而使气氛比平时更为紧张。而且，应试者的表现状况将对他的事业或其他方面产生影响，出于利害关系的考虑，应试者往往会感受到一种巨大的心理压力。处理不好的话，将会使应试者心慌意乱，感到无从下手，从而导致失败。因此，在情景模拟面试中，应试者心理与情绪的调节与控制是非常重要的。为了准确地感知模拟情景中的事物及其本质，并提出切实可行的解决办法，应试者一定要使自己的心情保持稳定，沉着地去应对所面临的问题。
- 2 敢于创新 情景模拟面试以考查应试者的全面素质为目的，它所考查的内容不仅包括简单的能力资格与素质条件，而且还包括创新等复杂的能力与素质。因此，考生在情景模拟面试中，不能仅限于简单地演示平常工作中的方法，而应对事物进行灵活处理，以平时的经验为基础，根据情景模拟中的条件和线索进行大胆创新，探索新的解决问题的思路与方法。这种突破常规的做法和勇气，往往会给主考官留下深刻的印象。
- 3 循规操作 情景模拟面试中，有些内容的应答是不允许应试者创新的。如公文处理及机关事务处理等，他们的处理原则及程序都有明确规定，而不可自作聪明地擅自更改某些规则。

二、模拟试题

试题一：某市政府办公厅考试录用文秘职位公务员模拟测验【

模拟测验方法】 实地调查法。【题目】写一篇标题自拟、篇幅不限的有关该市某蔬菜批发市场的调查报告。【时间】1天。考生8点30分在市政府礼堂集中，工作人员点名、验证，宣布测验形式、题目，时间安排及注意事项。8点45分，考生统一乘车出发，9点15分到达某蔬菜批发市场工商所会议室，集体听取有关人员对市场基本情况介绍。考生可以作笔录，但不得录音。9点45分，考生就地解散，分头到市场自由采访、考察。买主和卖主、批发小贩、职业倒爷和菜农、本地人和外地人，还有外国人、开大卡车的、蹬三轮车的、骑摩托车的、鱼贩子、肉贩子、牛羊贩子、海鲜贩子、细菜贩子、大路菜贩子、因塞车吵架的、因争摊位发生口角的、讨价还价的、没事闲逛的、收税的、打扫卫生的，包括维持秩序的交警、巡警都成为考生们的采访对象，商品的品种、质量、价钱、产地、运输、储存保管、成交量、损耗，还有度量衡、治安环境、税费等都在考生的关注之列。12点45分，考生统一乘车到一学校教室吃盒饭，然后回原地。期间任何人不得动笔。下午1点30分整开始答卷，5点30分交卷。试卷密封后，由资深专家封闭批阅，每卷经3人分别独立打分，取加权平均分为最终成绩。

试题二：角色扮演模拟试题【指导语】请快速阅读关于你所扮演角色的描述，然后认真考虑你怎样去扮演那个角色。你将与其他两个人合作，因为你们三个角色的行为是相互影响的。进入角色前，请不要和其他两个应试者讨论即席表演的事。请运用想象力使表演持续10分钟。

【角色一】图书推销员你是个大三的学生，想多挣点钱养活自己，一直不让家里寄钱。这个月内你要尽可能多地卖出手头上的图书，否则就将发生“经济危机”。你刚才在党委

办公室推销，办公室主任任凭你怎样介绍书的内容，他就是不肯买。现在你正进入人事科。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com