

公开选拔面试技巧：谈面试发问 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/20/2021_2022__E5_85_AC_E5_BC_80_E9_80_89_E6_c25_20747.htm

1. 主动性问题：“你是否曾经付出额外的努力，以帮助某一项工作继续进行下去，你是如何做的，结果如何？”“你工作上最大的成就是什么，你采取了哪些行动？”“在过去的六个月当中，你是否向上司提出过新的建议，哪些被接受了，你是如何做到的。”

“你受过何种奖励，你是如何赢得这些奖励的，同时还有多少人也得到了这些奖励？”“在你的职责范围内，你实行过哪些改变，你是如何确保他们得以执行？”“为了改进工作或生产流程，你提出过哪些建议？”

2. 屡败屡战精神问题：“你是否曾经与他人竞争，并失败了，请举例。”“对于你的教授或同事的批评，你的反映如何？”“没有哪位销售人员可以每次都做成生意，你失去了一笔大订单之后，你会怎么做？对于一些销售人员来说，有时他们会怀疑：销售对他们而言，是否是一项合适的职业，你是否也有过这种感受？为什么？你是怎么做的。”

“请说说你曾经从一位客户手中失去一笔订单的经历。”“你的客户有时会对你表现出不感兴趣或不友好，对此你是怎么做的，请举出一个实例。”

3. 毅力问题：“事情并不总是按照我们的想法进行的，你是否经历过做出最大努力，但最终失败了？请举例。”

“你没有做成功的最大的一笔生意是什么？你是怎么做的？”

“对于妨碍你完成工作的阻力，你是如何克服的？请举例。”“请举出一个实例，你坚持克服反对意见，以证明产品或服务是如何地能够满足客户要求的。”

“请举出一个实例”

，你坚持某一立场或行动计划，直到达至期望的目标，或该目标已不再可能达到。” 4. 忍耐力问题：“你工作中压力最大的是哪一方面，为什么？你的反应如何？”“你的工作中是否经历过某些冲突，你的反应如何？”“你是否曾经因为工作职责的重负而感到失去信心？请给出一个实例。”“工作中你和客户、下属或同事之间压力最大的是哪些方面的问题？请给一个实例，说明你的行动或反应。”“工作中你是否面对过道德观或价值观的冲突，你的反应如何？请给出一个实例。”“当你处于一个新的或不熟悉的工作环境，你的反应如何？请给出一个实例。”“你是否曾经面对过要求特别急的某种情况，例如：对体力或期限的要求，你的反应如何？请给出一个实例。” 5. 廉正在从事内部或外部的商业活动时，保持社会道德的或组织的标准。问题：“有时组织严格的规定，会使得工作难以进行下去，你是否曾经想过违反某一条规定，以便于更有效地进行工作。”“你是否曾经被要求做某些你认为是错误的事情？你是怎么做的？”“我们并不总是和那些我们认为是诚实的人一块工作，你是否曾经见到其它同事的工作方法对你而言是不恰当的？你怎么做。”“为了完成一笔大生意，有时我们会向客户提供某种额外服务。你是否有过这种经历？”“你是否曾经说服某一客户购买比他最初想法要贵得多的产品？请举例。”“有时很容易混淆保密资料和公开资料之间的界限，你是否经历过这种事情？你是怎么做的。”“你是否曾经把工作带回家去做？对这种行为，你是如何看待的？” 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com