

清华大学MBA金鹏：别让MBA学历成为创业包袱 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/203/2021_2022__E6_B8_85_E5_8D_8E_E5_A4_A7_E5_c70_203082.htm MBA专用训练软件《百宝箱》 虽然背着清华大学与哈佛MBA两块金字招牌，但创业的激情在金鹏心里从没有熄灭过。所以他会会在三年前，辞去华尔街投行的高薪职位，忘记自己的学位与资历，从在纽约大街小巷推销手提包开始创业。如今，金鹏已经拥有3家电子商务网站。位于上海曹洋路一个旧住宅小区的亿泰和信息技术有限公司是他在国内的创业起点，这里简陋的装修掩盖不住他的自信与雄心：“我会将创业进行到底。在不久的将来，我们的目标是与亚马逊竞争。”我对低买高卖很有感觉 面容清秀的金鹏看上去颇有几分书生气，但循规蹈矩从不是他的性格，所以才会在10年间一次又一次开始创业之旅。对于自己体内不安分的基因，金鹏有着非常清晰的认识：“我的想法比较多，而且对低买高卖的商业很有感觉，这种眼光对我帮助良多。”1994年，金鹏在清华大学自动控制专业毕业之后，获得了去美国攻读硕士学位的机会，这也给了他第一次试水创业的机会。在申请学校的过程中，他广泛撒网，最后竟得到了8所学校的录取通知书。于是他想，何不利用自己的成功经验去办一个出国咨询公司？他立即行动起来，注册公司，邀请专业人士前来讲课。临去美国前的那几个月，金鹏忙得不亦乐乎，初次创业便颇有收获。1999年，金鹏成为了哈佛商学院一名MBA学生，两年的哈佛生活给了他更广阔的视野。在假期，当同学们都去各大公司兼职实习的时候，他却依然选择了创业。在互联网的热潮中，他曾搭建了两

个网站：一个是进行网上订餐，希望得到公司的工作餐订单之后，再外包出去，赚取差价；而另一个网站则是建立咨询平台，希望为咨询公司与个人、企业用户之间搭建桥梁。但是，这两个网站最后不得不以失败告终。回顾起这段创业经历，金鹏自嘲说：“其实当时我自己连赢利模式都没有搞清楚，而且没有全职投入，失败也是难免的。”像温州人一样走街串巷MBA毕业后，金鹏进入华尔街，成为UBC瑞士银行的一名证券分析师。但是到了2002年，金鹏又开始不安分起来，高压与高强度的工作让他失去了激情。于是，他选择了辞职，但下一步该往哪里走，他依然毫无方向。他的朋友彭刚评价说：“金鹏就像个印第安人，他每行走6天就要停下来1天，好让灵魂赶上脚步。”两三个月后，他决定抛开自己的全部经历，和许多温州人一起走街串巷，在自己感兴趣的贸易领域起步。他让在广州的弟弟找到手提包工厂，将各种样品寄到纽约，然后送给一些零售商试卖。两个月的实地推销后，金鹏又开始构建电子商务网站。他收集国内的许多产品信息，然后给美国的零售商发邮件推介，有时半夜睡不着，他还爬起来发几千个邮件出去。有回复之后，他再将样品寄给零售商。对于自己此前两个月的跑街工作，金鹏感受颇深：“现在想起来，当时有很多幼稚和冲动的地方，总觉得自己会比别人做得好。但没有那种经历，我今天可能还无法沉下心来做现在的事。”这种尝试一直在艰难地进行。直到有一天，一家著名的美国棒球品牌找到他做经销商，公司订单才源源不断地稳定下来。金鹏决定将精力集中在体育用品上，到了2004年，公司的年营业额达到了100万美元，“低买高卖”的简单商业逻辑慢慢展现了威力。将学历背景抛在脑

后2004年底，金鹏将创业基地移师国内，继续在电子商务领域发展。他的三家电子商务网站的商业模式与亚马逊、当当相似，同样是直接面对零售商甚至消费者。但不同的是，亚马逊主要立足于美国市场，连接的是美国厂商与顾客，当当立足国内市场，而他的三个网站则进行跨国交易，优势是既了解美国市场的需求，又有国内采购与运营的成本优势。从最初的走街串巷，到而今的网上电子商务，这位哈佛商学院MBA的创业之路与许多白手起家的创业者并无二样。他告诉《每日经济新闻》记者：“我没有任何心理落差，创业就需要忘记你的出身与学历。虽然公司现在的营业额还不及我在华尔街的收入，但我相信将来公司业务能翻上几十倍。”在旁人看来，金鹏似乎在做着与MBA教育丝毫不相关的事情，但他还是感觉到那段教育潜移默化的作用：“在考虑一个行业是否值得去做时，我不会简单地拍脑袋，而是靠理性的思考，对行业领先者的财务报表进行分析，观察美国的行业如何演变，然后再走自己的路。”当然，MBA背景带给金鹏的不止是这些，他告诉记者，最近公司将有一笔风险投资注入，他将告别白手起家、自投资金的创业阶段，走向另一种新商业途径，“不可否认的是，我的MBA学历背景为我们融资提供了很大的便利。在不久的将来，我也许就可以和亚马逊直接竞争了。”100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com