清华大学"研发管理"研究生进修班 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/203/2021_2022__E6_B8_85_E 5_8D_8E_E5_A4_A7_E5_c78_203272.htm 课程编号

: C2007422-3987开课地点:清华开课时间:2007年4月22日课 时安排:十个月收费标准:¥18,000.00 此课程全年循环开课 , 随时接受报名!010--88682321 13141351221参加对象: 企事 业单位之总经理、副总、总监(研发总监)及总工程师等高 层管理人员;企事业单位之产品经理、项目负责人及事业部 主管;企事业单位之研发、企划、行销、业务、技术、生产 、质量等部门主管;对研发管理感兴趣之企业界人士。课程 介绍:一、课程背景:中国经济从"中国制造"走向"中国 创造",即从"MADE IN CHINA"走向"MADE BY CHINA "已是大势所趋。面对客户需求的个性化和日益激烈的国际 竞争,如何提高研发效率和研发创新能力,缩短研发周期, 降低研发成本,快速推出高质量的新产品,迅速占领市场成 为中国企业发展过程中面临的巨大挑战。因此,中国制造企 业开始更加关注产品研发管理和技术创新管理,利用有效手 段来实现研发管理的高效和成本的减少,来全面提升企业的 创新能力。研发项目管理即将成为我国企业面对全球化发展 进行战略创新和掌握竞争主动权的有效工具。 调查表明,在 企业中,大约80%的研发项目超出了估算的时间进度,大型 项目平均交付时间比原计划超出20%~50%,研发项目开发费 用90%以上都超出预算这一切都导致了企业竞争力的下降和 研发资源的更加紧张。 研发项目管理在国外的企业中已经得 到很好的应用,例如IBM、杜邦、摩托罗拉等。据统计,它

们的有效采用和实施给企业带来的典型效益如下: 产品投入 市场时间缩短了40%-60%;产品开发浪费减少了50%-80%; 产品开发生产力提高了25%-30%;新产品收益(占全部收益 的百分比)增加了100%。 为了帮助中国研究型企业掌握先进 的研发项目管理工具和手段,有效提高研发效率,缩短研发 周期,降低研发成本,快速退出高质量的新产品,解决企业 在研发过程中存在的困惑与问题,清华大学根据国外先进的 研发项目管理经验精心策划了国内首次研发项目管理系列培 训课程。 三、课程优势: 国内最系统权威的现代研发管理课 程,授课师资为清华资深教授、业界权威专家、成功企业领 袖 四、课程内容主要课程内容 1、研发战略管理和市场管理 高科技企业的研发战略与创新管理 高科技企业研发的扩张战 略 企业产品战略定位分析 产品平台战略和产品路标规划 研发 创新策略与最佳实践 案例:某公司的研发战略及实施过程 创 建市场导向的流程型组织 重新认识企业的流程 市场导向型组 织的特点 如何建立流程型组织 流程设计与优化的方法和技巧 案例:某公司流程型组织的建立过程 市场管理与产品营销策 略 如何建立市场管理的流程 产品经理和产品线管理体系的建 立 产品规划和新产品的销售策略制定 市场营销策略的执行和 评估 案例:某企业市场管理案例分析 产品生命周期管理 (PLM)产品生命周期管理(PLM)的策略产品生命周期管 理(PLM)的流程产品生命周期管理(PLM)的技术产品生 命周期管理(PLM)的实施案例:PLM项目实施的案例分析 市场竞争情报分析 市场情报如何指导企业战略 市场竞争与商 业情报的收集 创新型企业如何进行情报筛选与情报分析 如何 用市场竞争情报指导产品研发 案例:某公司的市场竞争情报

体系案例分析 市场驱动的新产品开发流程管理 市场如何驱动 企业新产品的开发 产品开发中的商业决策 产品开发的组织与 团队 产品开发的结构化流程 产品开发中的技术评审 案例:如 何成功实施产品开发流程的优化 2.研发项目管理和风险控制 成功的研发项目管理 案例:研发项目沟通案例 研发项目管理 概述 研发项目的目标、需求和团队管理 研发项目计划管理 研 发项目的风险管理 研发项目的质量管理 研发项目的计划控制 研发项目成功的关键 案例:研发项目管理程序演练 研发项目 投资与决策管理 研发项目投资策划与市场调研 研发项目投资 与市场分析 研发项目投资环境与政策分析 研发项目投资规划 案例:某项目的投资与决策管理过程研发团队管理与绩效管 理 研发团队建设与沟通管理 研发团队的KPI指标 研发团队绩 效管理的PDCA循环 研发绩效管理结果的应用 案例:某公司 的研发绩效管理的最佳实践 研发财经与成本管理 研发的投资 和开发费用的管理 产品生命周期成本 产品的设计成本管理 研 发项目的利润监控 案例:设计中构建成本的实际操作案例分 析 部分师资 强茂山 MCIOB PMP 清华大学建设管理系副主任 ,项目管理专家,英国皇家特许建造师 朱秀文 中国管理科学 院院士,中国机械工程学会高级会员,我国企业运营管理资 深专家,天津大学教授,加拿大多伦多大学和阿尔伯特大学 做访问学者和特聘教授,就企业运营管理课题进行研究,并 参与了大量的企业运营管理实践活动;在国内一直 从事企业 运营管理领域内的教学和实践研究工作,参与和主持了国内 大量运营管理项目的研究咨询,既有很深的理论造诣又有丰 富的实践经验。 唐 骏 微软(中国)有限公司荣誉总裁,博士, 现任盛大网络总裁,曾任微软总部开发部高级经理,微软公

司全球技术中心总经理,微软(中国)有限公司总裁。 牛根 生全国著名企业家,蒙牛集团总裁兼董事长叶天正 IBM中国 研究中心总经理,博士,1977年至1998年在IBM总部全球研发 中心工作,历任研发经理、生产研究部经理、供应链优化高 级经理等职务,具有丰富的研发全过程管理经验。 何晓群中 国人民大学教授,博士生导师著名统计学家,中国六西格玛 管理之父 周 辉 前华为集团技术产品线副总裁,前亿阳信 通COO, 著名目标管理、绩效管理、执行力、集成产品研发 (IPD) 资深专家 朱战备 上海贝尔阿尔卡特股份公司副总裁 兼首席信息官(CIO),博士。十一年企业产品开发、研发管理 、信息化管理等经验,曾任PACE项目经理、CPC项目经理。 亲自挂帅开发了产品数据管理 PDM 系统在阿尔卡特集团内进 行全球实施推广,业界居于领先地位。 宣志华 全球领先 的PLM(产品全生命周期)厂商UGS大中华区资深技术副总 裁。负责PLM(产品全生命周期)解决方案在本地区的咨询 实施队伍的管理工作。 吴维库 清华大学企业管理系副教授, 企业战略管理、领导学、战略营销专家 刘 峰 国家行政学院领 导艺术研究中心主任、博士生导师,北京大学客座教授 汪立 耕中欧国际MBA,中国惠普研发实验室第一人,1989年惠普 在中国成立研发实验室,汪立耕先生是两位创始人之一吴贵 生 清华大学技术经济及管理系 教授、博士生导师、系主任 , 清华大学技术创新研究中心主任科技部技术创新战略与管理 研究中心副主任,主要研究兴趣:技术管理、技术创新、产 业技术成长与产业发展、区域科技与经济发展 霍振国 清华大 学高级管理人员工商管理硕士(EMBA),先后从事过:机械制 造、印刷、食品饮料生产加工、酿酒、房地产、热力工程等

方面的经营管理工作,近几年先后主持过十几个较大型企业 的运营管理咨询项目,有丰富的运营管理知识和咨询经验。 刘启明 刘启明先生现任NFO亚洲区副总裁,原美国盖洛普(中 国)咨询有限公司副总裁,神州企业管理培训网首席顾问。美 国华盛顿大学、杜克大学和澳大利亚国立大学高级访问学者 金占明清华大学经济管理学院,企业战略与政策系主任, 清华大学博士后。主讲战略管理、环境与政策、跨国公司的 战略管理等课程 五、学业认证: 学员在清华大学国际工程项 目管理研究院正式注册,由清华大学统一建立学员档案。 清 华大学颁发的结业证书并建立学员学籍档案。结业证书编号 可通过清华大学网站查询,可供人事组织部门查询参考。 接 续部分课程学分,可获得美国大学MBA学位。 六、研修目的 :培养企业高中层管理人员研发领域的管理知识主要解决以 下问题:1.如何发现市场中新产品商机,确定产品需求, 制定有效的产品战略?2.如何缩短研发周期,构建产品开 发平台降低研发成本?3.如何在产品设计时就开始设计产 品最佳卖点?4.如何设计开发过程评审体系,确保产品质 量?5.如何在设计初期便能构筑成本、质量和服务性优势 ? 6. 如何研制样机、进行试生产、投入批量生产,以及后 期转产和最终演化为货架式产品? 7. 如何在确定产品路标 规划以满足客户不同阶段的需求?8.如何制定产品配置管 理策略,确定产品性能及定价,以满足不同客户群的需求? 9. 如何抑制和规避新产品开发过程中的风险?10. 如何评估 和改善产品研发项目的绩效? 七、教学方式: 核心课程讲授 经典案例解析 名家专题讲座 管理经验交流 精选论文集粹 八 、学制与费用: 开课时间:2007年04月(本课程滚动开办,

欢迎随时报名)10个月每月集中两天(周六、周日)上课 1.8 万元 备注: 1、交通、食宿由学校协助统一安排,费用自理; 2、上述费用包括教材讲义费、学籍管理费。 九、报名方式:敬请到网上下载并填写报名表,传真至010--68630945;经研究院审核学员资格,将给审核通过者发放《录取通知书》并交纳学习费用。 按照《录取通知书》上的报到时间,领取教材、讲义等教学资料,研修学习。 联系方式:电话:010-88682348、88682347、88682321、68630945 13141351221传真:010-68630945E-mail:cc0331@sina.com联系人:陈老师100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问www.100test.com