

某些"中介"劣行实录 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/207/2021_2022__E6_9F_90_E4_BA_9B__E4_B8_AD_c107_207756.htm

1.热情引诱当你第一次到中介去咨询情况的时候,他们的态度之热情、语气之诚恳，让你心动！让你冲动！只恨自己当时没带CASH，否则马上就可以签合同，立刻就可能奔向心仪的国度。2．自相矛盾当你兴冲冲地将第一笔中介费用交给他们之后，第一次所说的办事周期马上就变卦了，4个月的成了5个月，或者就是模棱两可，让你云里雾里听不明白。3．敷衍推委当你开始等待大学的OFFER之日开始，中介的态度热情周到的服务已经开始降温了。好心的代理人还会FOLLOW UP你的申请，碰上不负责任的代理人就开始和你打“太极”了。至少，本人的OFFER就是这样被他们弄丢的。4．软硬兼施当你等了数月后发现仍未等到他们承诺的时间内应该得到的OFFER时，当你向他们质问时，他们一方面情况表示极大的惊讶，慌称从未遇上这等事情，另一方面还是对此是置之不理。直到你坐到中介的办公室，他们才感觉到你的存在，开始和海外大学联系你的事情。5．原形必露当得知你的CASE已经到了很难准时完成的时候，他们拿出了“死猪不怕开水烫”的气概，先是安慰你几句，“我们会立刻帮你加快进度的，肯定让你X月走！”

当他们的承诺再次落空时，你仍然没拿到OFFER时，他们就义正词严地说道“你想怎么样嘛！你不想办，我退钱给你好了！”天啊！他们浪费的又何止是这几千元可以弥补的呢？！希望没有出国的人引以为戒！！出国留学移民教育考试出国,留学,移民,澳洲,澳大利亚,加拿大,英国,美国,法国,日本,

新西兰 1.热情引诱当你第一次到中介去咨询情况的时候,他们的态度之热情、语气之诚恳,让你心动!让你冲动!只恨自己当时没带CASH,否则马上就可以签合同,立刻就可能奔向心仪的国度。2.自相矛盾当你兴冲冲地将第一笔中介费用交给他们之后,第一次所说的办事周期马上就变卦了,4个月的成了5个月,或者就是模棱两可,让你云里雾里听不明白。3.敷衍推委当你开始等待大学的OFFER之日开始,中介的态度热情周到的服务已经开始降温了。好心的代理人还会FOLLOW UP你的申请,碰上不负责任的代理人就开始和你打“太极”了。至少,本人的OFFER就是这样被他们弄丢的。4.软硬兼施当你等了数月后发现仍未等到他们承诺的时间内应该得到的OFFER时,当你向他们质问时,他们一方面情况表示极大的惊讶,慌称从未遇上这等事情,另一方面还是对此是置之不理。直到你坐到中介的办公室,他们才感觉到你的存在,开始和海外大学联系你的事情。5.原形必露当得知你的CASE已经到了很难准时完成的时候,他们拿出了“死猪不怕开水烫”的气概,先是安慰你几句,“我们会立刻帮你加快进度的,肯定让你X月走!”当他们的承诺再次落空时,你仍然没拿到OFFER时,他们就义正词严地说道“你想怎么样嘛!你不想办,我退钱给你好了!”天啊!他们浪费的又何止是这几千元可以弥补的呢?!希望没有出国的人引以为戒!!! 100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com