

刚到悉尼十五天 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/208/2021_2022__E5_88_9A_E5_88_B0_E6_82_89_E5_c107_208011.htm 刚来15天。15天的找工经验是不值得弄斧的。不过趁现在清闲，写点东西给大家一个大概轮廓吧。我是有pr身份的，找工作没有限制。本来想好好玩三两月再说，但是各方面压力让我很快加入找工大军。到悉尼4天，我便到centerlink登记。centerlink有很多功能，但新移民用的最多的是它的job net.它下面附生了8、9个人才中介，各中介提供的job 范围不同。在centerlink登记后，可以取得一个jobseeker no.，拿着它去各个中介填表，可以得到免费的服务，帮你进行job match等等。但是是否能找到工作，还得看自己的实力。现在悉尼的就业市场不好，一份labour工很多人抢。象我们没有本地经验，没有一些基本的实力（很多labour工要资格的），英语又没法跟本地人比的新移民，就业上很吃亏。但是真正的高级工种，象office白领级的，工作机会相对多，但是，这时候，英语水平高低是决定一切的。英语不好，连中介都不给你机会，跟别提见到雇主了。我的所谓找工经验不包括IT人才，因为自己刚到半个月，还没有认识这方面的朋友，无法交流经验。据我的亲戚说，他原来的房客夫妻俩都是国内的博士，4、5年前来到后，男的很快找了份工，并且被派回中国工作（这是相当好的出路了）。可惜没过2年，公司裁员，他也是其中一个。回到澳洲后，很长时间找不到上档次的工作，最后在一家眼镜店找了份SALES的工，一个月800大洋，最后连我亲戚的房子都租不起了，搬了出去。类似的例子听了不少，受了一些刺激，于

是决定放弃环澳游大计，脚踏实地地找份工挣点POCKET MONEY。我现在是住在亲戚家，房租给多给少无所谓，所以还没有每月眼睁睁地看着银子哗哗往外流的那种心痛感。但是没有这些条件的移民们可要做好思想准备，起码带够一年半载的储备，仓里有粮，心中不慌。思想上的准备也是很重要的。到这儿后，白领工找不着，可以先找份labour工。这儿所谓的labour工是指白领工以外的工种，象餐厅、仓库、清洁等等。在等待实现心中理想的空档里，有这么一份工作，挣回一些房租、伙食、交通费，在心理上是个安慰。自己定的找工期限不要太短，一般得有个3个月：第一个月熟悉地理环境、风土人情、结交几个朋友、了解找工渠道、准备个人资料；第二、三个月才能期望有收获。散工也不容易找。餐厅工、retail工是最容易的了，有bilingual/trilingual能力的人更好找，但是这些工要求有customer service的经验。餐厅工每小时可以挣到20元，因为有小费。其它仓库、保安、taxi driver等则需要资格，比如消防中控证、taxi执照等。能吃苦，愿意先投资在取得资格的人可以一试。很多学生考了个taxi license，一个weekend就可以挣500，这也是很多新移民初来乍到的选择。普遍来说，中医的工作机会不太多。每周六的报纸招聘上，好像很少有这方面的信息。也许是我对这行不太了解吧。但是如果以往的工作经验、学历过硬的话，慢慢找，还是有机会的。这对所有找工的人都一样。所有工种，都要英语好，与鬼佬交流没有障碍。人得smart。象ity，有bank经验，往bank teller，超市cashier上靠是没有问题的。说回我和H。我的英语没有H强。他原来公司的上级老板是老外，所以口语比我好多了。他来了后，天天泡在CENTERLINK，每天要

发十几份ENQUIRY。过两天，慢慢有回复了。有约见面的，也有的是等到一份拒绝信的。说说其中几个有趣的经历：一是应聘一个ORDER PICK，这份工有点象库管员。H觉得凭着自己在国内的经验，这种工作还是手到擒来的。前一天说好地址后，第二天精神抖擞地去了。到中介公司等了一会儿，眼见着又有十几个鬼子大老粗呼啦啦进来了。H没觉得什么，但是那些鬼子们开始“FK”上了，说是又被人骗了。一会儿H和这帮鬼子被带到另外一间房间，开始填履历表，这时中介公司的人在白板上写了一个地址和工资情况，一小时有19元，H暗喜PAY得还挺高。H属于好学生，乖乖地把自己所有的信息全填了，连在国内当过经理的经历都写了上去；而其他人一直在“FK”，说这叫什么“INTERVIEW”，追问中介公司的人雇主的地址等等。中介公司这才说，我们这叫“GROUPINTERVIEW”，是INTERVIEW的一种；我们会把你们的资料传真到另一家公司，你们明天再到白板上的地址找某某就行了。H回来一说，我说你这不是被人卖了猪崽吗？事到如今，还是得试一试。第二天H又起了个大早，按地址摸了过去，在车站碰到一个老头，是昨天鬼佬其中一个。H问他是不是19元一小时的LABOUR工算不错了，老头说都这样。到第二家中介，只有4个人来了，比昨天少了一大半。又是什么都不说，先填表，还要考试，比如60的20%是多少，70除以5等于多少。可是鬼佬们居然不会心算，全都抄H的。另外还考安全知识，这也没有难倒H，他用上了GMAT的逻辑分析。凡是太绝对的陈述句都是错的，比如“只要做足安全防护，我就不会出事故”等等。另外有些实在不知道，就抄鬼佬的。足足做了半小时的题，添了半小时

的表，这才有个中介出来解释工作的事，说今天来的人都是做人才储备的，很快就会有雇主需要人，他们会负责任地推荐的。后来我和H说，真是长见识，原来天下中介一般黑，与北京的房虫儿没什么区别；H去的第一家中介是CENTERLINK下的，应该比较可靠，但是CENTERLINK下的中介每成功介绍一个人就业，就可以从政府要钱，所以有可能衍生出一些不负责任的公司吧！对了，这儿见工一般不叫INTERVIEW，叫HAVE A TALK.今天去CBD的一家中介面试。应聘的是一个CUSTOMER SERVICE/DATA ENTRY 的职位。想着咱们虽然英文不行，数据录入总行吧！9点半到那儿，开始填表。然后是一个高马大的鬼妹面试的我。问了我很多面试的常规问题，比如简单介绍工作经历；你的长处；你做过的最得意的事件；你最喜欢的老板的素质；你个人自评等等。乍一听以为面试的是别的职位呢！不就是个录入人员吗？磕磕巴巴地表达完所有问题（不好意思，没有给中国人长脸），她让我进行打字、数据录入的上机考试。这儿一般秘书的打字速度每分钟最低要到30字；数据录入最低是7、8000字/小时。我长期没有练，手有点儿生疏。所以结果不太理想。最后她给我很多表格。包括一张出勤表，她解释说象这种TEMP的工作，工资由他们向直接雇主收取后，再由他们打到我们的银行账户上。我的直接雇主负责在我的出勤表上签字。我觉得挺新鲜的，别被他们骗了才好！像这种面试机会，越多越好，一来可以练练口语，二来丰富一下面试的经验，三来万一真被我碰上一个工作机会呢。每天就是这样过着日子。这日子可不是在国内时想象的那样。当时想着凭自己外贸专业毕业的口语，找一份小文秘的工作总可以吧

。现在看来思想准备还是不够充分！现在练好英语就行了，不管什么口音。这儿好多印度人、巴基斯坦人虽然有浓重口音，可人家说话就是不磕吧，语法也还行。你不会想量体裁衣连澳洲口音都学埋啊？H 这两天得到一份工，是中介介绍的。在一家柬埔寨华侨开的相片冲洗店工作。周薪给的是最低工资，再低澳洲政府要不干了！做的是相片冲洗、收银和一些杂务。工作量算不上累，但是要站一天，而且忙得没有喘息的时候，H 有点儿顶唔顺。但是在没有其他 OFFER 的时候，这份工还是象鸡肋一样，弃之可惜。(文 / mickey) 出国留学移民教育考试出国,留学,移民,澳洲,澳大利亚,加拿大,英国,美国,法国,日本,新西兰 刚来15天。15天的找工经验是不值得弄斧的。不过趁现在清闲，写点东西给大家一个大概轮廓吧。我是有pr身份的，找工作没有限制。本来想好好玩三两月再说，但是各方面压力让我很快加入找工大军。到悉尼4天，我便到centerlink登记。centerlink有很多功能，但新移民用的最多的是它的job net.它下面附生了8、9个人才中介，各中介提供的job 范围不同。在centerlink登记后，可以取得一个jobseeker no.，拿着它去各个中介填表，可以得到免费的服务，帮你进行job match等等。但是是否能找到工作，还得看自己的实力。现在悉尼的就业市场不好，一份labour工很多人抢。象我们没有本地经验，没有一些基本的实力（很多labour工要资格的），英语又没法跟本地人比的新移民，就业上很吃亏。但是真正的高级工种，象office白领级的，工作机会相对多，但是，这时候，英语水平高低是决定一切的。英语不好，连中介都不给你机会，跟别提见到雇主了。我的所谓找工经验不包括IT人才，因为自己刚到半个月，还没有认识这

方面的朋友，无法交流经验。据我的亲戚说，他原来的房客夫妻俩都是国内的博士，4、5年前来到后，男的很快找了份工，并且被派回中国工作（这是相当好的出路了）。可惜没过2年，公司裁员，他也是其中一个。回到澳洲后，很长时间找不到上档次的工作，最后在一家眼镜店找了份SALES的工，一个月800大洋，最后连我亲戚的房子都租不起了，搬了出去。类似的例子听了不少，受了一些刺激，于是决定放弃环澳游大计，脚踏实地地找份工挣点POCKET MONEY。我现在是住在亲戚家，房租给多给少无所谓，所以还没有每月眼睁睁地看着银子哗哗往外流的那种心痛感。但是没有这些条件的移民们可要做好思想准备，起码带够一年半载的储备，仓里有粮，心中不慌。思想上的准备也是很重要的。到这儿后，白领工找不着，可以先找份labour工。这儿所谓的labour工是指白领工以外的工种，象餐厅、仓库、清洁等等。在等待实现心中理想的空档里，有这么一份工作，挣回一些房租、伙食、交通费，在心理上是个安慰。自己定的找工期限不要太短，一般得有个3个月：第一个月熟悉地理环境、风土人情、结交几个朋友、了解找工渠道、准备个人资料；第二、三个月才能期望有收获。散工也不容易找。餐厅工、retail工是最容易的了，有bilingual/trilingual能力的人更好找，但是这些工要求有customer service的经验。餐厅工每小时可以挣到20元，因为有小费。其它仓库、保安、taxi driver等则需要资格，比如消防中控证、taxi执照等。能吃苦，愿意先投资在取得资格的人可以一试。很多学生考了个taxi license，一个weekend就可以挣500，这也是很多新移民初来乍到的选择。普遍来说，中医的工作机会不太多。每周六的报纸招聘上

，好像很少有这方面的信息。也许是我对这行不太了解吧。但是如果以往的工作经验、学历过硬的话，慢慢找，还是有机会的。这对所有找工的人都一样。所有工种，都要英语好，与鬼佬交流没有障碍。人得smart。象ity，有bank经验，往bank teller，超市cashier上靠是没有问题的。说回我和H。我的英语没有H强。他原来公司的上级老板是老外，所以口语比我好多了。他来了后，天天泡在CENTERLINK，每天要发十几份ENQUIRY。过两天，慢慢有回复了。有约见面的，也有的是等到一份拒绝信的。说说其中几个有趣的经历：一是应聘一个ORDER PICK，这份工有点象库管员。H觉得凭着自己在国内的经验，这种工作还是手到擒来的。前一天说好地址后，第二天精神抖擞地去了。到中介公司等了一会儿，眼见着又有十几个鬼子大老粗呼啦啦进来了。H没觉得什么，但是那些鬼子们开始“FK”上了，说是又被人骗了。一会儿H和这帮鬼子被带到另外一间房间，开始填履历表，这时中介公司的人在白板上写了一个地址和工资情况，一小时有19元，H暗喜PAY得还挺高。H属于好学生，乖乖地把自己所有的信息全填了，连在国内当过经理的经历都写了上去；而其他人一直在“FK”，说这叫什么“INTERVIEW”，追问中介公司的人雇主的地址等等。中介公司这才说，我们这叫“GROUPINTERVIEW”，是INTERVIEW的一种；我们会把你们的资料传真到另一家公司，你们明天再到白板上的地址找某某就行了。H回来一说，我说你这不是被人卖了猪崽吗？事到如今，还是得试一试。第二天H又起了个大早，按地址摸了过去，在车站碰到一个老头，是昨天鬼佬其中一个。H问他是不是19元一小时的LABOUR工算不错了，老头说

都这样。到第二家中介，只有4个人来了，比昨天少了一大半。又是什么都不说，先填表，还要考试，比如60的20%是多少，70除以5等于多少。可是鬼佬们居然不会心算，全都抄H的。另外还考安全知识，这也没有难倒H，他用上了GMAT的逻辑分析。凡是太绝对的陈述句都是错的，比如“只要做足安全防护，我就不会出事故”等等。另外有些实在不知道，就抄鬼佬的。足足做了半小时的题，添了半小时的表，这才有个中介出来解释工作的事，说今天来的人都是做人才储备的，很快就会有雇主需要人，他们会负责任地推荐的。后来我和H说，真是长见识，原来天下中介一般黑，与北京的房虫儿没什么区别；H去的第一家中介是CENTERLINK下的，应该比较可靠，但是CENTERLINK下的中介每成功介绍一个人就业，就可以从政府要钱，所以有可能衍生出一些不负责任的公司吧！对了，这儿见工一般不叫INTERVIEW，叫HAVE A TALK.今天去CBD的一家中介面试。应聘的是一个CUSTOMER SERVICE/DATA ENTRY 的职位。想着咱们虽然英文不行，数据录入总行吧！9点半到那儿，开始填表。然后是一个高马大的鬼妹面试的我。问了我很多面试的常规问题，比如简单介绍工作经历；你的长处；你做过的最得意的事件；你最喜欢的老板的素质；你个人自评等等。乍一听以为面试的是别的职位呢！不就是个录入人员吗？磕磕巴巴地表达完所有问题（不好意思，没有给中国人长脸），她让我进行打字、数据录入的上机考试。这儿一般秘书的打字速度每分钟最低要到30字；数据录入最低是7、8000字/小时。我长期没有练，手有点儿生疏。所以结果不太理想。最后她给我很多表格。包括一张出勤表，她解释

说象这种TEMP的工作，工资由他们向直接雇主收取后，再由他们打到我们的银行账户上。我的直接雇主负责在我的出勤表上签字。我觉得挺新鲜的，别被他们骗了才好！像这种面试机会，越多越好，一来可以练练口语，二来丰富一下面试的经验，三来万一真被我碰上一个工作机会呢。每天就是这样过着日子。这日子可不是在国内时想象的那样。当时想着凭自己外贸专业毕业的口语，找一份小文秘的工作总可以吧。现在看来思想准备还是不够充分！现在练好英语就行了，不管什么口音。这儿好多印度人、巴基斯坦人虽然有浓重口音，可人家说话就是不磕吧，语法也还行。你不会想量体裁衣连澳洲口音都学埋啊？H 这两天得到一份工，是中介介绍的。在一家柬埔寨华侨开的相片冲洗店工作。周薪给的是最低工资，再低澳洲政府要不干了！做的是相片冲洗、收银和一些杂务。工作量算不上累，但是要站一天，而且忙得没有喘息的时候，H 有点儿顶唔顺。但是在没有其他 OFFER 的时候，这份工还是象鸡肋一样，弃之可惜。(文 / mickey)

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com