

谈移民在加拿大的发展机会和问题（二）PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/208/2021_2022__E8_B0_88_E7_A7_BB_E6_B0_91_E5_c107_208136.htm

转变观念重新塑造自己持续抵达的中国大陆新移民，形成了一个新的移民潮，置身在一个社会制度和生活环境全新的国家，新移民怎样才能尽快地开展自己的生活，尽快地融入这个社会，这是每个新移民都不能回避的问题。我也是大陆新移民的一员。从八七年到美国俄亥俄州立大学做访问学者开始，在北美社会摸爬滚打了十多年，悟出了一点生存和发展之道，供大家参考。我认为，新移民在开展新生活之初，最需要解决的问题是转变观念问题。其次是获得北美社会和工作经验问题，然后，才是提高语言沟通能力。大陆新移民在中国大都受过高等教育，只要在北美再加点工包装，找对了市场，肯定会有用武之地。新移民存在观念问题是自然的，因为原来的传统观念，社会制度和生活方式的影响。简单地说，老的思想观念多，资本主义国家的思维，市场观念少。刚刚来有很大的文化冲突和很大的包袱。大多数技术移民缺乏市场观念，价值观念，从大陆来大多缺乏法制观念是新移民面临的主要问题。没有市场观念就没有办法在北美很好地生存；没有价值观念就没有办法和标准区别好与坏，没有办法在社会上与人打交道，很难为人处事；没有法制观念就会害人害己。一个人没有良好的心态，就不会有好的发展。第二，新移民对公司雇人要求北美经验的问题很多人都不理解，所以大多数人不原意，也没有去下工夫，我们刚刚来到加拿大时也一样。为什么公司雇用新移民都很重视北美的经验？一个新移民问，我

刚来那里来的北美的经验？总要有个开始吧。是要有个开始。但开始要自己想办法，不能依靠别人和公司。北美是一个地地道道的商业社会，包括政府行为都很商业化，雇主为了效益和自身的利益，公司的工作需要那些对业务熟练的技术人员和劳动力，大多数公司或单位雇人时，需要就业人员能够马上就能够承担任务和责任，能立刻产生经济效益。如果在市场上能找到有经验的人，没有一个公司愿意和花时间去训练一个新的。公司只在必要时或者没有办法的时候才培训。人的技能和劳动力在北美是商品。新移民有知识，技术和劳动力是潜力，相当于半成品或一个产品，但是没有经过北美市场的检验，还不是商品。在北美很少有人愿意承担风险去雇用一个人没有经验的人。北美很多东西跟其他国家不一样，没有北美经验或在国内外企工作的经验，公司派人花时间和精力为你解释或训练，有时把你训练好了，你有北美经验了，跳到别的地方去了，原来雇你的公司就惨了。很明显是对公司是个浪费，谁都不愿意做赔本生意。获得北美经验的机会要自己想方设法，是可以自己想办法解决的。很多人不了解人才市场行情，不知道怎样给自己的熟练技术和劳动力定价，不知道怎么给自己的劳动和服务定价等是缺乏价值观念的一个表现。关于语言问题，新移民大多数存在这个问题，特别是口语和听力。不能用英语交流，一个人单独跟加拿大人在一起打工，当然不行，所以，大多数人一到加拿大就上为新移民办的英语班学英语，很多人收获不大，加上现实所迫，常常是不了了之。很多人英语好也未必能找到好工作，大多数技术移民的英语阅读和理解是可以的，口语和听力差一点，很多老外也是理解的，在有说国语的人的地方，或

是台湾和大陆人办的企业里工作，得到一点帮助，大陆移民是完全没有问题的。现在有很多高科技的地方和跟高科技有关的地方，比如大学，研究所和多伦多发达的银行业，到处都有说国语的人。中国人在有条件的地方搞学问，科研和技术可能是世界一流的，至少接近世界一流。很多大学和研究机构的老板喜欢雇用中国人。另外，加拿大并不缺会说英语的人。新移民的更大发展要靠自己的智慧，那就是靠做生意和做生意的人或投资理财，这个问题需要大家发时间和精力学习。大家应该知道：打工和找工作不是移民到国外的最终目的，移民也要有人在国外办企业和学会一些自由和民主政治，市场经济。中国移民团结起来，共同发展和寻求更大的发展。新移民要注意自身的发展，从长计议，不要急于求成。中国人在加拿大一定会有很大的发展，但必须克服一些不好的传统观念和劣根性，向加拿大人和老移民学习一些好的东西和习惯，扬长避短。加拿大有很多华人，特别是多伦多可以作为中国人学习民主，法制和市场经济的理想环境，一定很有意思（意义），这里有成功的必要条件。可以创造很多的机会和更大的发展。移民怎么才能发展？绝大多数的人为了财富奋斗终生而不可得，其主要原因在于虽然他们都曾在各种学校中学习多年，却从未真正学习到关于金钱的知识。其结果就是他们只知道为了钱而拼命工作，却从不去思索如何让钱和自己身边的资源为他们工作。在北美靠上班打工的人工作一辈子，百分之九十五的人不能靠工资获得经济上的自由（家庭年收入在十万以上）。打工和做小生意只不过是一个原始资本的积累。要在北美获得经济上自由的人几乎都是靠做生意和投资。而做生意加拿大是世界上最好的地方

之一，根据经济学家情报协会最近发表的调查报告说在今後五年全球最适於经商的地区排行榜上，加拿大名列第四，仅次於荷兰、美国以及英国。所以，想做生意的人要利用这个有利条件。有很多专业不对口的人士到加拿大后往往不知何去何从，他们中一些人而毅然决然“弃书经商”是对的。在这里新移民经商开始有两种，一是做家庭式小生意，二是做中加贸易。熟悉北美以后，机会就会更多。加拿大地广人稀，有很好的自然条件需要人去善于开发利用，大陆移民有资金，有智慧、有技术、有专长，可以利用自身的人力和财力资源去创造更多的财富。当然，做生意不是每个人都会和能做的事，在北美最普遍的，也是最好的赚钱办法是投资。在北美最发达的是金融行业，就是人们说的理财和用钱赚钱。从九十年代初到九十年代末期，美国人的家庭投资在股票市场的金融资产从15.9%到40%。美国股票市场投资，最大的投资者不是外国人（日本人，亚洲和欧洲人），外国人只投资了一点六兆美圆，也不是私有和政府的退休养老基金加人寿保险和其他保险公司的投资，只有四兆美元，最大的投资者而是美国的家庭投资，投资了八个兆的美元在美国的股票市场，大多数的资金都是由专业人员管理。在美国，投资使大多数美国人获益，很多人富起来了，越来越多的美国人愿意承担风险。世界金融市场，股票市场经常动荡，每次大乱的时候，全世界自由国家都去找美国。象美圆，美国的政府债券和道琼股票指数岿然不动，在资本主义发达的美国，加拿大，资本永远最重要，最宝贵，如何运用是很有学问的。我们大陆移民大多数都非常缺乏投资理财意识和知识，很多人都不懂，也不想搞懂是限制自己在北美发展的致命的原因。

说投资，大多数的人要就是怕，要就是贪。贪的人买卖单个股票，全部投资在高科技股票上，追求高回报，没有风险控制，跟市场斗而碰得头破血流，应该吸取教训，用平常的心理，正确对待和处理投资和理财，要多学习。我认为，美国的强大主要是政治和金融体制的完善，以及人们普遍意识和参与。新移民要发展，首先要努力改变自己的观念，虚心向当地人和老移民学习，而不是怀疑别人骗。到国外应该好好学习一些国外先进的东西，如真正的民主和金融知识，向美国和加拿大看齐，提高自己的竞争力。北美竞争非常激烈，分工很细，每个人只能做自己最善强的才会具竞争力，新移民需要花时间和精力去学习一些自己非常缺乏的而在北美必要的知识。对于投资的专题，我也写了几篇关于我自己在北美怎样投资的文章，例如《北美投资成功的奥妙》，《互惠基金还是对冲基金？》供新移民参考。唐炜臻

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com