

澳洲移民：苦涩与精彩 PDF转换可能丢失图片或格式，建议
阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/208/2021_2022__E6_BE_B3_E6_B4_B2_E7_A7_BB_E6_c107_208575.htm 澳洲这个地方，毫无疑问是居住的理想国度，地广人稀，物产丰富，风光优美。我的一个朋友已经在这边定居下来，事业也小有成就。有一天他对我说：“澳洲这个地方多好啊，叫我去别的地方我都不去，美国也不去。我想世界上除了中国，就只有澳洲有这么丰富的物产资源了，想吃什么就有什么。”但是，能否充分地享受澳洲的天赋物产，还要取决于能否在激烈的竞争中站得住脚。澳洲的工业和制造业并不发达，2000万人口的市场也不大。在这种情况下，澳洲的失业率一直居高不下，当地人找工尚且不容易，语言不是很流利的新移民就更是难上加难了。有一位新移民曾经在国内某大银行总部参与计算机管理，来到这边应聘却常常败兴而归。他懊恼地说：英语不够好，人家就是连试用的机会也不给你。辛苦是其次，最惨的是到头来一场空，连身家性命也赔上。在澳洲的新移民不可避免地受到歧视和欺负，有时甚至成为罪犯犯案的对象。十几年来，华人新移民死于非命的至少有10人左右。2000年9月2日，悉尼西区一经营杂货店的吴姓老板被歹徒闯入抢劫时遭到枪击，生命垂危。2001年3月3日，悉尼北区一来自东北的王姓业主在自家杂货店里遭人枪杀。如此事例每一次发生，都给华人新移民的心里留下了一丝阴影。人们不禁要问：出国到底为了什么？出国到底为了什么？也有人找到了精彩的答案。他们在经过多年的辛勤奋斗之后，终于事业有成。王人庆，39岁，来自中国海南，13年前来澳洲。其创办

的澳洲信贷公司是澳洲第三大非银行贷款机构，他所投资的佳来国际财经网，是南半球最大的中文财经交易网络。当年来到澳洲，他在6个月的语言课程结束后，没有像绝大多数同学那样选择继续上大学，而是开始四处找工作。以他的资历，理所当然四处碰壁。有一天他从报纸上见到澳洲最大的保险公司招聘保险代理，年薪可达6位数。经过几轮面试，他获得录用。初入保险业的他一开始压力非常大，在主流社会很难拉到客户，于是他把目标锁定在华人社区，结果大获成功，很快成为最出色的保险销售员之一，收入也大幅增加。接着他把赚来的钱投资在多家公司，在3年内赚到100万澳元。这也是他的第一桶金。之后大胆投资，几经浮沉，终于有了今天的规模。方杰，37岁，来自中国浙江，12年前来澳洲。现为澳洲最大的灯具生产商LIGHT UP灯具集团董事长兼总经理，浙江奥普斯照明器材有限公司董事长。在国内某大学历史系毕业后，他只身背着20公斤大米闯荡澳洲。刚开始住在朋友家花园的木棚，为了生存，他送邮件，发广告，做厨房帮工。后来到LIGHT UP公司做杂工，为人泡咖啡、倒垃圾，送货、卸货。凭借过人毅力和商业头脑一步一步往上攀升，成为该公司第一位华人经理，在短时间内使亏损的分店大幅赢利，被晋升调往总部负责整体经营，一年内使公司的总营业额增加9倍。老板知人善任，主动赠送股份及让贤，使他不花一分钱的投资成为公司最大股东。在澳洲事业有成之后转战中国大陆，在1993年创办浙江奥普斯照明器材有限公司，经过多年奋斗，现该公司为国内同行翘楚。这两个成功的例子，有几个相通之处：一，学历不高，一个只在澳洲读过语言课程，一个只有国内的学历；二，从底层做起；三，付出

了比别人多得多的努力；四，对自己充满信心，敢于进入不是华人传统领域的行业，从这些相同点之中，我们可以得到什么启示呢？也许王人庆的一句话可以做出注释：“华人在海外，不怕被人看不起，就怕被自己看不起；心中老担心被人家歧视，这本身就是一种虚弱的表现。过于拘泥于主流社会的‘态度’，反而妨碍了自己以行动和成就去获得尊重和地位。‘自立者自强，自重者自强’，这句话是海外生存的铭言。”

撰文：陈朝侠 出国留学移民教育考试出国,留学,移民,澳洲,澳大利亚,加拿大,英国,美国,法国,日本,新西兰 澳洲这个地方，毫无疑问是居住的理想国度，地广人稀，物产丰富，风光优美。我的一个朋友已经在这边定居下来，事业也小有成就。有一天他对我说：“澳洲这个地方多好啊，叫我去别的地方我都不去，美国也不去。我想世界上除了中国，就只有澳洲有这么丰富的物产资源了，想吃什么就有什么。”

但是，能否充分地享受澳洲的天赋物产，还要取决于能否在激烈的竞争中站得住脚。澳洲的工业和制造业并不发达，2000万人口的市场也不大。在这种情况下，澳洲的失业率一直居高不下，当地人找工尚且不容易，语言不是很流利的新移民就更是难上加难了。有一位新移民曾经在国内某大银行总部参与计算机管理，来到这边应聘却常常败兴而归。他懊恼地说：英语不够好，人家就是连试用的机会也不给你。辛苦是其次，最惨的是到头来一场空，连身家性命也赔上。在澳洲的新移民不可避免地受到歧视和欺负，有时甚至成为罪犯犯案的对象。十几年来，华人新移民死于非命的至少有10人左右。2000年9月2日，悉尼西区一经营杂货店的吴姓老板被歹徒闯入抢劫时遭到枪击，生命垂危。2001年3月3日

，悉尼北区一来自东北的王姓业主在自家杂货店里遭人枪杀。如此事例每一次发生，都给华人新移民的心里留下了一丝阴影。人们不禁要问：出国到底为了什么？出国到底为了什么？也有人找到了精彩的答案。他们在经过多年的辛勤奋斗之后，终于事业有成。王人庆，39岁，来自中国海南，13年前来澳洲。其创办的澳洲信贷公司是澳洲第三大非银行贷款机构，他所投资的佳来国际财经网，是南半球最大的中文财经交易网络。当年来到澳洲，他在6个月的语言课程结束后，没有像绝大多数同学那样选择继续上大学，而是开始四处找工作。以他的资历，理所当然四处碰壁。有一天他从报纸上见到澳洲最大的保险公司招聘保险代理，年薪可达6位数。经过几轮面试，他获得录用。初入保险业的他一开始压力非常大，在主流社会很难拉到客户，于是他把目标锁定在华人社区，结果大获成功，很快成为最出色的保险销售员之一，收入也大幅增加。接着他把赚来的钱投资在多家公司，在3年内赚到100万澳元。这也是他的第一桶金。之后大胆投资，几经浮沉，终于有了今天的规模。方杰，37岁，来自中国浙江，12年前来澳洲。现为澳洲最大的灯具生产商LIGHT UP灯具集团董事长兼总经理，浙江奥普斯照明器材有限公司董事长。在国内某大学历史系毕业后，他只身背着20公斤大米闯荡澳洲。刚开始住在朋友家花园的木棚，为了生存，他送邮件，发广告，做厨房帮工。后来到LIGHT UP公司做杂工，为人泡咖啡、倒垃圾，送货、卸货。凭借过人毅力和商业头脑一步一步往上攀升，成为该公司第一位华人经理，在短时间内使亏损的分店大幅赢利，被晋升调往总部负责整体经营，一年内使公司的总营业额增加9倍。老板知人善任，主动赠送股

份及让贤，使他不花一分钱的投资成为公司最大股东。在澳洲事业有成之后转战中国大陆，在1993年创办浙江奥普斯照明器材有限公司，经过多年奋斗，现该公司为国内同行翘楚。这两个成功的例子，有几个相通之处：一，学历不高，一个只在澳洲读过语言课程，一个只有国内的学历；二，从底层做起；三，付出了比别人多得多的努力；四，对自己充满信心，敢于进入不是华人传统领域的行业，从这些相同点之中，我们可以得到什么启示呢？也许王人庆的一句话可以做出注释：“华人在海外，不怕被人看不起，就怕被自己看不起；心中老担心被人家歧视，这本身就是一种虚弱的表现。过于拘泥于主流社会的‘态度’，反而妨碍了自己以行动和成就去获得尊重和地位。‘自立者自强，自重者自强’，这句话是海外生存的铭言。” 撰文：陈朝侠 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com