

悉尼打工纪事 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文
https://www.100test.com/kao_ti2020/209/2021_2022__E6_82_89_E5_B0_BC_E6_89_93_E5_c107_209043.htm 发帖：zalopa其实这是一个很大也很有趣的话题。分两部分讲吧。1。找正式工。刚来悉尼的时候就开始想找一个会计工作，因为我是财大会计本科毕业，工作6年，CPA，于是在burwood报了skillmax开始恶投会计工作，从cashier,accounts,payroll,只要报上，网上，有看到就去投。当然还找了很多中介。象Hays这种比较有名的，救世军，mission Australia,注册的大小十家吧，遗憾的是连一个电话都没有收到。后来几个中介点拨我，象我这种情况，没有本地学历，本地经验，好职位拿不到（比如大公司的accountant）；那么小职位呢，你还要和TAFE生竞争，年龄和性别就成了劣势（不才30，男）。于是就听从教诲，到悉尼华人中介聚居的sunsex街，找华人中介尝试。和华中介打了几周的交道后，我从心里恶心这群家伙。华人中介的普遍作法是一个职位反复等广告，比如一个会计文员，他手上可能有几百个这样的简历，但是他还会等报纸招聘。为什么呢？因为华人中介是赚应聘人的钱，而不像西人中介是赚雇主的钱。比如你看到以上的会计文员职位，要申请，中介会要你交50澳币的会员费，但号称永久会费（也是花样，下文分解）。起初他会给你介绍一些工作，但是很少是你想要的office工作，都是一些takeaway,labor工，雇主都是华人，工资8-10块，10块是好的，12块的话还会向你炫耀一番，因为是他的努力才争取到的。而且这些工作大多数是比较偏远，交通不便的地区。我就领教的这些同胞的伎俩，当我拒绝一些乱七八糟的应聘后，就没有了他们的消息，这就是他们的永

久入会服务。关于会计工，因我是会计，所以还要多说几句。这里的同胞都是深谙欺诈之道，利用国人新来咋到，或者小留学生不谙世事，在他们最困难的时候，最需要工作的时候赚他们的钱，而且是昧心钱。我的那个中介就曾自豪的说，他不是最黑心的，有的中介和会计师行（华人）串通一气，贴广告招会计实习，然后收应聘人500到900，然后让他白干两周到四周，然后就给份推荐信。简直把我的肺气炸了，且不说两周的工作有什么推荐的价值，就说中国人贱，但是再贱也不至于贱到白干都不要，还要倒贴钱吧。从此我不再对这批华人抱任何幻想，他们是在用长期被虐待后形成的变态心态来虐待同胞的人。当然，我的几百份简历中，也有一份会计的面试，是华人公司，面试后感觉不错，但是没成，一打听招了个中年妇女，TAFE毕业后作AR、AP两年（澳洲），最要命的是这份工作的年薪是3万。这样的工作得到了又如何呢？于是我放弃了找会计工作，专心读书，同时在外国人圈子里找零工。2. 打零工 上回讲到找正式工作的失败使我暂时放弃了应聘会计工作，为了生活家计，开始尝试零工。我的主要目标是waiter。说起这个，还是很有趣的。记得刚到Melbourne的时候，一个朋友介绍到Malvern shopping Center的一家咖啡店作kitchen hand（就是洗碗）。因为老板是上海人，工资虽然不高，但是人还客气，也就是在那个时候我迷上了咖啡。老板和我差不多年纪，也愿意教我作意式咖啡，而且很正宗（上过课的那种）。于是我每天自己煮咖啡给自己，直到四周后我觉得我能作一杯好Cap后，我辞了工。也就在这时候，在Malvern的另一家restraunt给了我一次试工的机会，那是一家a la carte 意式小饭店叫cafe 21，那天晚上的工作

是事先就说明没有报酬的，但是我仍然去了，事后证明我作了一个正确的决定。那天晚上我工作了将近三个小时，老板尽管一眼看出我没有做过A La Carte的waiter,但是仍然交了我不少工作技能。关键是他的一句话让我下了决心，他说一个好的waiter在全世界都能找得到工作。带这这句话，我一周后到了悉尼。在悉尼尽管找会计工处处碰壁，但是两周后，我找到了一份waiter的工作，工资比12块高，当然老板不是中国人。这着实让我十分振奋。事情的经过是这样的，在我游走centerlink,各个职介中介的过程中，我都是带两份简历，一份会计，一份waiter，有会计递会计，有waiter递waiter，在Mission Australia,我的到的一份waiter的面试，面试即简单又职介，就是“作给我看”。我的面试就是三天后在一个200人的wedding里工作一个晚上。为了得到这个工作，我赶紧到附近得图书馆借了一本waiters hand book,苦读了三天，事后证明我又做对了。因为在澳大利亚，即便是一个waiter也是有严格得标准和等级得，对每个等级都是有详细得定义和解释，不是我想象得“端盘子”那么简单。那天晚上，我得到了120块，是我在Melbourne三天得收入，我乐坏乐。就这样，我开始了我在澳洲得职业生涯，不要笑，确实是职业，因为我周围没有一个中国人，都是澳洲人或欧洲人，没有一个认为自己得工作下贱，而是把它看成真正得工作。也就是和这些澳洲人打了一段交道后，我开始喜欢澳洲了。首先，澳洲人是喜形于色的。因为他们会直接告诉你喜欢或不喜欢你，如果你干的好，会毫不吝惜对你的赞扬，反之，也是毫不客气。其次，澳洲人决不是懒惰的族群，他们甚至比中国人更拼命。我周围的人除了学生，每个人都至少有两份工作，白天一份

，晚上一份，他们基本没有休息天。那些觉得澳洲人懒的人如果看到27岁的金发女郎背着两米长的桌子小步快跑，你就不会这样想了。而这个人的正式工作是歌剧演员。第三，澳洲人是视工作如生命的。但是他们又很直接，我就被至少两个人说“你使我的工作减少了（less shifts）”。因为我比他们更拼命，我得到了所有的工时。可是有趣的事我和他们都成了朋友，甚至他们推荐我，使我得到了第二份工作。所以我的体会就是，不要觉得类似waiter这样的工作很简单，在这里，专业是工作的前提，不是凭想像，凭小聪明就能做的。打个比方，你要做个搬运工，你也要体现出专业，装箱应该怎么装，捆扎应该怎样，装应如何，卸又该如何。总之每个职业都有他的定义和规范，这是我们所不知道，甚至不屑知道的，所以难怪我们难找工作，只能在中国人圈子里打转了。另外，不要忘记图书馆，你可以在附近的社区图书馆找到几乎你想要的各种信息，比如怎么烧牛排，怎么自己装修你的家，如何写简历，你可以免费上网，免费看当天报纸，甚至中文报纸。总之，只要你想知道的，你都能在公开的渠道得到帮助，而且基本都是免费得，不用托人，培笑脸。写了这么多，我想告诉大家的是，如果你到了澳大利亚，就尝试做你想作的事，只要你努力，就会有回报。找工作是一个痛苦，漫长而又必须经历的过程，但是如果你度过了这个过程，你会发现澳洲是美丽的。我这么说并不是说我因为我会做一辈子waiter,我还要做回会计，我是说，我看到了希望。对于中国人，还有一点是我们从未经历和体会的，那就是自由，因为文学水平有限，我无法描述这种感觉，因为我也只是刚刚开始体会这种感觉。只有到了国外，才能体会世界有多大

，原先的自己是多么狭隘，生活的含义决不止是工资，房子，生活的含义有很多；才会真正体会，依靠自己是一件多么快乐的事情，才能体会自由的真正含义。出国留学移民教育考试出国,留学,移民,澳洲,澳大利亚,加拿大,英国,美国,法国,日本,新西兰 发帖：zalopa其实这是一个很大也很有趣的话题。分两部分讲吧。1. 找正式工。刚来悉尼的时候就开始想找一个会计工作，因为我是财大会计本科毕业，工作6年，CPA，于是在burwood报了skillmax开始恶投会计工作，从cashier,accounts,payroll,只要报上，网上，有看到就去投。当然还找了很多中介。象Hays这种比较有名的，救世军，mission Australia,注册的大小十家吧，遗憾的是连一个电话都没有收到。后来几个中介点拨我，象我这种情况，没有本地学历，本地经验，好职位拿不到（比如大公司的accountant）；那么小职位呢，你还要和TAFE生竞争，年龄和性别就成了劣势（不才30，男）。于是就听从教诲，到悉尼华人中介聚居的sunsex街，找华人中介尝试。和华中介打了几周的交道后，我从心里恶心这群家伙。华人中介的普遍作法是一个职位反复等广告，比如一个会计文员，他手上可能有几百个这样的简历，但是他还会等报纸招聘。为什么呢？因为华人中介是赚应聘人的钱，而不像西人中介是赚雇主的钱。比如你看到以上的会计文员职位，要申请，中介会要你交50澳币的会员费，但号称永久会费（也是花样，下文分解）。起初他会给你介绍一些工作，但是很少是你想要的office工作，都是一些takeaway,labor工，雇主都是华人，工资8-10块，10块是好的，12块的话还会向你炫耀一番，因为是他的努力才争取到的。而且这些工作大多数是比较偏远，交通不便

的地区。我就领教的这些同胞的伎俩，当我拒绝一些乱七八糟的应聘后，就没有了他们的消息，这就是他们的永久入会服务。关于会计工，因我是会计，所以还要多说几句。这里的同胞都是深谙欺诈之道，利用国人新来咋到，或者小留学生不谙世事，在他们最困难的时候，最需要工作的时候赚他们的钱，而且是昧心钱。我的那个中介就曾自豪的说，他不是最黑心的，有的中介和会计师行（华人）串通一气，贴广告招会计实习，然后收应聘人500到900，然后让他白干两周到四周，然后就给份推荐信。简直把我的肺气炸了，且不说两周的工作有什么推荐的价值，就说中国人贱，但是再贱也不至于贱到白干都不要，还要倒贴钱吧。从此我不再对这批华人抱任何幻想，他们是在用长期被虐待后形成的变态心态来虐待同胞的人。当然，我的几百份简历中，也有一份会计的面试，是华人公司，面试后感觉不错，但是没成，一打听招了个中年妇女，TAFE毕业后作AR、AP两年（澳洲），最要命的是这份工作的年薪是3万。这样的工作得到了又如何呢？于是我放弃了找会计工作，专心读书，同时在外国人圈子里找零工。

2. 打零工 上回讲到找正式工作的失败使我暂时放弃了应聘会计工作，为了生活家计，开始尝试零工。我的主要目标是waiter。说起这个，还是很有趣的。记得刚到Melbourne的时候，一个朋友介绍到Malvern shopping Center的一家咖啡店作kitchen hand（就是洗碗）。因为老板是上海人，工资虽然不高，但是人还客气，也就是在那个时候我迷上了咖啡。老板和我差不多年纪，也愿意教我作意式咖啡，而且很正宗（上过课的那种）。于是我每天自己煮咖啡给自己，直到四周后我觉得我能作一杯好Cap后，我辞了工。也就

在这时候，在Malvern的另一家restraunt给了我一次试工的机会，那是一家a la carte 意式小饭店叫cafe 21，那天晚上的工作是事先就说明没有报酬的，但是我仍然去了，事后证明我作了一个正确的决定。那天晚上我工作了将近三个小时，老板尽管一眼看出我没有做过A La Carte的waiter,但是仍然交了我不少工作技能。关键是他的一句话让我下了决心，他说一个好的waiter在全世界都能找得到工作。带这这句话，我一周后到了悉尼。在悉尼尽管找会计工处处碰壁，但是两周后，我找到了一份waiter的工作，工资比12块高，当然老板不是中国人。这着实让我十分振奋。事情的经过是这样的，在我游走centerlink,各个职介中介的过程中，我都是带两份简历，一份会计，一份waiter，有会计递会计，有waiter递waiter，在Mission Australia,我的到的一份waiter的面试，面试即简单又职介，就是“作给我看”。我的面试就是三天后在一个200人的wedding里工作一个晚上。为了得到这个工作，我赶紧到附近得图书馆借了一本waiters hand book,苦读了三天，事后证明我又做对了。因为在澳大利亚，即便是一个waiter也是有严格得标准和等级得，对每个等级都是有详细得定义和解释，不是我想象得“端盘子”那么简单。那天晚上，我得到了120块，是我在Melbourne三天得收入，我乐坏乐。就这样，我开始了我在澳洲得职业生涯，不要笑，确实是职业，因为我周围没有一个中国人，都是澳洲人或欧洲人，没有一个认为自己得工作下贱，而是把它看成真正得工作。也就是和这些澳洲人打了一段交道后，我开始喜欢澳洲了。首先，澳洲人是喜形于色的。因为他们会直接告诉你喜欢或不喜欢你，如果你干的好，会毫不吝惜对你的赞扬，反之，也是毫不客气。其

次，澳洲人决不是懒惰的族群，他们甚至比中国人更拼命。我周围的人除了学生，每个人都至少有两份工作，白天一份，晚上一份，他们基本没有休息天。那些觉得澳洲人懒的人如果看到27岁的金发女郎背着两米长的桌子小步快跑，你就不会这样想了。而这个人的正式工作是歌剧演员。第三，澳洲人是视工作如生命的。但是他们又很直接，我就被至少两个人说“你使我的工作减少了（less shifts）”。因为我比他们更拼命，我得到了所有的工时。可是有趣的事我和他们都成了朋友，甚至他们推荐我，使我得到了第二份工作。所以我的体会就是，不要觉得类似waiter这样的工作很简单，在这里，专业是工作的前提，不是凭想像，凭小聪明就能做的。打个比方，你要做个搬运工，你也要体现出专业，装箱应该怎么装，捆扎应该怎样，装应如何，卸又该如何。总之每个职业都有他的定义和规范，这是我们所不知道，甚至不屑知道的，所以难怪我们难找工作，只能在中国人圈子里打转了。另外，不要忘记图书馆，你可以在附近的社区图书馆找到几乎你想要的各种信息，比如怎么烧牛排，怎么自己装修你的家，如何写简历，你可以免费上网，免费看当天报纸，甚至中文报纸。总之，只要你想知道的，你都能在公开的渠道得到帮助，而且基本都是免费得，不用托人，培笑脸。写了这么多，我想告诉大家的是，如果你到了澳大利亚，就尝试做你想作的事，只要你努力，就会有回报。找工作是一个痛苦，漫长而又必须经历的过程，但是如果你度过了这个过程，你会发现澳洲是美丽的。我这么说并不是说我因为我会做一辈子waiter,我还要做回会计，我是说，我看到了希望。对于中国人，还有一点是我们从未经历和体会的，那就是自由，

因为文学水平有限，我无法描述这种感觉，因为我也只是刚刚开始体会这种感觉。只有到了国外，才能体会世界有多大，原先的自己是多么狭隘，生活的含义决不止是工资，房子，生活的含义有很多；才会真正体会，依靠自己是一件多么快乐的事情，才能体会自由的真正含义。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com