

找工经验分享：暑期的一次失败的经历 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/210/2021\\_2022\\_\\_E6\\_89\\_BE\\_E5\\_B7\\_A5\\_E7\\_BB\\_8F\\_E9\\_c107\\_210075.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/210/2021_2022__E6_89_BE_E5_B7_A5_E7_BB_8F_E9_c107_210075.htm) 为了在暑假里“搞活经济”，本人在暑假一开始就开始找工。主要是通过澳洲新报啦。可是由于缺乏经验，没有PR，有不会说广东话，打了N个电话都没人理我。突然有一天，在一份隔夜的新报上看见有一则广告在招TAXI司机，但在其结尾写着，另聘秘书。我觉得这个广告应该很少会有人注意。因为一般人浏览广告是先看标题的。如果标题是TAXI司机，人家就不会去看正文了。于是我打了电话。果不其然，接电话的人要求我马上去面试。我快速化了个妆，换了身得体的衣服，火速赶往面试地点。那个地方很难找，因为那个人的所谓办公室是在一个破烂修车场里面。问了门卫，门卫说这个修车场有很多小生意公司，不知道哪家在找人。正在这当儿，有个中国女人走了进来。于是我马上警觉，她咕噜咕噜对门卫说了几句英文，转过头对我说，“跟我进来”。于是我紧随其后，七拐八拐地走进了一间简易房。然后那个女的说，老板不在，要我找个位置坐下。我看看到处都很脏。修车场嘛，你也知道的，遍地是机油啊零件之类的东西。过了半小时，一个中国男人走了近来。那女的告诉他我是来面试的。他说好，然后让我坐在其中一个椅子上，清了清嗓子开始问我问题。他主要关心的可能还是我的英语。他让我用英语介绍了一下自己。然后是工作经验之类的询问。他的问题都很怪，有时有语法错误，有时无法让人理解。但我好歹也答了七七八八。然后我们开始谈价钱。他说要视情况给我九块一个钟头。我一

听，马上不乐意了。我告诉他，我的同学在商场卖中餐也有八块，牙医助理有十二块。给我九块一个钟头，我情愿去卖快餐，而且工作地点是在ALEXANDRA，路费来回要六块多。于是他马上就改变话题，“我还不知道你的能力究竟值多少呢！”，然后他想了想说，“这样吧，让我试试你，写封邀请函吧”。邀请函的内容也就是邀请别人来参加他公司的圣诞PARTY。我写完后，他说我的格式不好看，然后还要我插一个土得要命的图片。我照章办事了。接着他开始挑我的文法毛病。比如，把IN ORDER TO改成了TO，还把BEAUTIFUL NIGHT改成了NIGHT，故作很有水平状。其实也就是些无谓的修改。在文章的落款处，我加了一根横线，供他签名。他挑完其他毛病后，觉得很不舒服，就说，把这根线去掉。我说，鬼老的邀请函必须有签名，这是礼貌和诚意的问题。但他反驳，“我要发一百份呢，难道让我签一百个名吗？”，我说：“你可以签名后复印一百份”。他说：“那样太贵了，不划算”。结果在他的要求下，我删掉了横线。最终定稿打印后，他叫了个满身油污的洋人进来，据说是修车场的副经理。他让洋人CHECK了我的英文稿，洋人说没问题，但是要签名后复印。那个中国男人说，复印很贵的。洋人马上接茬，“一定要签名的，因为这是邀请函，你们可以到OFFICEWORKS去复印，那里很便宜的，不要小气！”那个中国男人听了，马上命令我，“改回来吧”。于是我改了回来。写邀请信的任务总算完成了。然后那个人又说，“我们刚刚看到的是你写邀请信的水平，好象还不是很理想，我的要求是我的秘书不用我把关也能应付”。我心说，“你那些修改也算把关？骗谁呢？”他接着说，“现在让我

们来看看你写正式文书的水平吧。你不是学法律的吗？给我写份车子租赁的文件吧。”我顿时觉得不对劲，觉得他好象在利用我给他白干活。而且他登广告和写邀请函的种种行为，都让我觉得他是一个很抠门的人。于是我说，“我们价钱还没谈拢呢！要是价钱不合适，就根本没必要试工嘛！！”然后他说，“如果你的水平真象你说的那么高，我可以加到你10块”。10块？老兄，太晚了，我现在想做的事只是快点离开这个吝啬鬼。于是我说，“我先前去面试了一家鬼老的公司，他们给十八块呢！（其实是报纸上的数据啦。）我要求不高，你给14或15块我就干了（其实心里早就知道，这个小气鬼不会答应的，抬高价格让他早点叫我滚蛋。）”他饶了很多圈子，说我这个不好那个不好，但最终报了个价格“你看12块怎样？”我当时实在想要脱身，心说，即使现在答应我12块，以后还是会想方设法克扣我的工资的，本性难移嘛。之所以他愿意涨价，无非是因为很少有人应聘（澳洲新报上的秘书广告，从来没有第二天打电话还是AVAILABLE的，但他的广告实在太不起眼了，为了省钱，把秘书招聘放在TAXI司机的标题下，所以应聘的人当然会少，说不定我还是第一个呢），还有一个原因也可能是那封邀请函的确发挥了作用吧。但我当时实在是很想脱身。所以我还是拒绝了。然后我说，那没事我走了。他好象有些后悔，有点挽留的意思，不着边际地扯了很多话题，说要给我忠告，不要把自己标价太高，要现实一点，BLABLA。但我心说，标价高也是你自找的，这只是我的脱身之计而已。终于，在我说了三次再见后，我离开了那个停车场。当我离开那里后，我竟然发觉自己的手指因为触摸那里的键盘，竟然变的很灰很脏。作者

: chinchingsnbsp ; 出国留学移民教育考试出国,留学,移民,澳洲,澳大利亚,加拿大,英国,美国,法国,日本,新西兰 为了在暑假里“搞活经济”，本人在暑假一开始就开始找工。主要是通过澳洲新报啦。可是由于缺乏经验，没有PR，有不会说广东话，打了N个电话都没人理我。突然有一天，在一份隔夜的新报上看见有一则广告在招TAXI司机，但在其结尾写着，另聘秘书。我觉得这个广告应该很少会有人注意。因为一般人浏览广告是先看标题的。如果标题是TAXI司机，人家就不会去看正文了。于是我打了电话。果不其然，接电话的人要求我马上去面试。我快速化了个妆，换了身得体的衣服，火速赶往面试地点。那个地方很难找，因为那个人的所谓办公室是在一个破烂修车场里面。问了门卫，门卫说这个修车场有很多小生意公司，不知道哪家在找人。正在这当儿，有个中国女人走了进来。于是我马上警觉，她咕噜咕噜对门卫说了几句英文，转过头对我说，“跟我进来”。于是我紧随其后，七拐八拐地走进了一间简易房。然后那个女的说，老板不在，要我找个位置坐下。我看看到处都很脏。修车场嘛，你也知道的，遍地是机油啊零件之类的东西。过了半小时，一个中国男人走了近来。那女的告诉他我是来面试的。他说好，然后让我坐在其中一个椅子上，清了清嗓子开始问我问题。他主要关心的可能还是我的英语。他让我用英语介绍了一下自己。然后是工作经验之类的询问。他的问题都很怪，有时有语法错误，有时无法让人理解。但我好歹也答了七七八八。然后我们开始谈价钱。他说要视情况给我九块一个钟头。我一听，马上不乐意了。我告诉他，我的同学在商场卖中餐也有八块，牙医助理有十二块。给我九块一个钟头，我情

愿去卖快餐，而且工作地点是在ALEXANDRA，路费来回要六块多。于是他马上就改变话题，“我还不知道你的能力究竟值多少呢！”，然后他想了想说，“这样吧，让我试试你，写封邀请函吧”。邀请函的内容也就是邀请别人来参加他公司的圣诞PARTY。我写完后，他说我的格式不好看，然后还要我插一个土得要命的图片。我照章办事了。接着他开始挑我的文法毛病。比如，把IN ORDER TO改成了TO，还把BEAUTIFUL NIGHT改成了NIGHT，故作很有水平状。其实也就是些无谓的修改。在文章的落款处，我加了一根横线，供他签名。他挑完其他毛病后，觉得很不舒服，就说，把这根线去掉。我说，鬼老的邀请函必须有签名，这是礼貌和诚意的问题。但他反驳，“我要发一百份呢，难道让我签一百个名吗？”，我说：“你可以签名后复印一百份”。他说：“那样太贵了，不划算”。结果在他的要求下，我删掉了横线。最终定稿打印后，他叫了个满身油污的洋人进来，据说是修车场的副经理。他让洋人CHECK了我的英文稿，洋人说没问题，但是要签名后复印。那个中国男人说，复印很贵的。洋人马上接茬，“一定要签名的，因为这是邀请函，你们可以到OFFICEWORKS去复印，那里很便宜的，不要小气！”那个中国男人听了，马上命令我，“改回来吧”。于是我改了回来。写邀请信的任务总算完成了。然后那个人又说，“我们刚刚看到的是你写邀请信的水平，好象还不是很理想，我的要求是我的秘书不用我把关也能应付”。我心说，“你那些修改也算把关？骗谁呢？”他接着说，“现在让我们来看看你写正式文书的水平吧。你不是学法律的吗？给我写份车子租赁的文件吧。”我顿时觉得不对劲，觉得他好象

在利用我给他白干活。而且他登广告和写邀请函的种种行为，都让我觉得他是一个很抠门的人。于是我说，“我们价钱还没谈拢呢！要是价钱不合适，就根本没必要试工嘛！！”然后他说，“如果你的水平真象你说的那么高，我可以加到你10块”。10块？老兄，太晚了，我现在想做的事只是快点离开这个吝啬鬼。于是我说，“我先前去面试了一家鬼老的公司，他们给十八块呢！（其实是报纸上的数据啦。）我要求不高，你给14或15块我就干了（其实心里早就知道，这个小气鬼不会答应的，抬高价格让他早点叫我滚蛋。）”他饶了很多圈子，说我这个不好那个不好，但最终报了个价格“你看12块怎样？”我当时实在想要脱身，心说，即使现在答应我12块，以后还是会想方设法克扣我的工资的，本性难移嘛。之所以他愿意涨价，无非是因为很少有人应聘（澳洲新报上的秘书广告，从来没有第二天打电话还是AVAILABLE的，但他的广告实在太不起眼了，为了省钱，把秘书招聘放在TAXI司机的标题下，所以应聘的人当然会少，说不定我还是第一个呢），还有一个原因也可能是那封邀请函的确发挥了作用吧。但我当时实在是很想脱身。所以我还是拒绝了。然后我说，那没事我走了。他好象有些后悔，有点挽留的意思，不着边际地扯了很多话题，说要给我忠告，不要把自己标价太高，要现实一点，BLABLA。但我心说，标价高也是你自找的，这只是我的脱身之计而已。终于，在我说了三次再见后，我离开了那个停车场。当我离开那里后，我竟然发觉自己的手指因为触摸那里的键盘，竟然变的很灰很脏。作者：chinchingsp；100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)