

澳洲打工记 (5) PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/210/2021_2022__E6_BE_B3_E6_B4_B2_E6_89_93_E5_c107_210111.htm 我有空会给你们讲一些找工经验的。无论LABOR OR OFFICE JOB，英语。运气，和毅力都缺一不可的。我要不是背水一战似的找工，也许今天还在干苦力。我一直靠最后一点生活费维持，可以说我是你们各位里最穷的吧！我已经找到工作了。明天第一天TRAINING。不知道会不会因为英语太烂被淘汰。这是贸易进出口公司，近CITY。老板是AUSTRALIAN BORN FRENCH。做老板和他儿子的私人助理，秘书，加上前台。OFFICE ALLROUNDER。薪水35K。去了税每周也就500刀。最近急用钱，他给OFFER我就要了。今天为了买正式工作衣服，我花光了手里的所有生活费。如果下周不给工钱，我就得向楼上的各位同学们借点生活费了。好惨。这周运气还好。我今天去了这周的第二个INTERVIEW，是鬼佬中介主持的WORKSHOP。他们的CONSULTANTS会见我们八个申请人。组织活动，测试，介绍CALL CENTER工作性质等等。我从来没做过CALL CENTER。不知道他们为何选了我。能参加这个WORKSHOP的人会根据个人条件推荐工作，成功率80%以上。本来我以为我不会是那20%，可惜.....就是。其他申请人不是ABC，澳洲人就是英国法国来的旅游者。我的英语和条件是最差的。刚进去看了一下我就想找了理由离开。在里面坚持下去，一定很丢人的。人家讲什么我都半懂不懂的，更别说参与活动了。可为了锻炼一下，我就硬坚持下来了。GROUP DISCUSSION TOPIC是我以前在国内管理课上讨论

过的课题，还好过关。后来打字测试，手抖的厉害。本来在家能打65字，测试才打52个字，正确率70%。史无前例的失败。后来，有电话测试。模拟做银行的CALL CENTER OFFICER。我根本不大会操作电话的。那头模拟客户的是CONSULTANT。我的测试结果令她很不满意。我看她走出门时狠狠瞪我一眼。我当时觉得真是无地自容。太失败了。自己从来没那么糗过。第二次面试给我打击太大。我当时都想我将来在澳洲不用混下去了。英语太差，还找什么工作。还好，下午第一次面试的公司就给了我OFFER。其实我还有一个DATA ENTRY的INTERVIEW，在下周一。因为她提到过薪水不会到35K，我拿到OFFER后就把INTERVIEW推掉了。还有一些公司前几天给我电话，说周五联系的。估计我都不会去了。这些工作都是我从SYDNEY MORNING HERALD上找到的。只有中介的那个是从WWW.SEEK.COM.AU上找到的。这么说吧，报纸上的工作机会远远大于网上的。但网上的大部分被中介控制的工作都比报纸上的好。女孩子要比男生好找工作。有国内的工作经验的一定要编的圆滑。英语不好没什么，有些公司是喜欢要中国人的。比如我的老板要我，是因为鬼佬太懒，总找借口不上班。而他认为中国人在工作上认真，有很好的声誉。尽管我英语不怎么样，他还是接受了我。我想，各位不必为英语沮丧。一边练习一边工作。工作中练习英语才能提高英语。其他的学习方式进展很小。简单说一下。找工作时，简历要写的精美有重点。COVER LETTER一定要有。针对不同工作要求，COVER LETTER要改得让对方想要看你的RESUME。如果你乱发CL，从不修改。那么对方连你的RESUME都不看就删除的。找DATA ENTRY

的人一定要提高打字速度。至少60字以上才有机会让人看一眼。我以前写55WMP都没人理我。还有一点，周末报纸看完马上就该写RESUME发出去。越快越好。决不要拖到周一发。公司一般周一周二就通知INTERVIEW了。两天内没人通知就等于你OVER了。至于其他窍门，我以后有空再写出来。至于LABOR工。我其实觉得大家可以试一试黄页和上门去问。中国人和鬼佬的工都要试。可以看LOCAL NEWSPAPER如LEADER。如果你不敢打电话。就直接从黄页上找对方的地址，上门去问。像水果店，面包店，修理厂，等等的鬼佬店真的很需要WORKER。因为他们的工人流动性太大，经常要人。我有一次查黄页，上面在HURSTVILLE到CITY一路上的水果店多的是。为什么不试一试呢？不要就不要，问过心里是安慰啊。我都丢过无数次脸了。被人拒过无数次了。可为了钱，还要什么脸呢？大家不都是为了钱嘛！我知道有些鬼佬是免费介绍LABOR工的。我不记得地址。在CITY GEORGE ST上。lovechinese
100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com