

悉尼的华人职业中介 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/210/2021_2022__E6_82_89_E5_B0_BC_E7_9A_84_E5_c107_210175.htm 一般悉尼的华人职业中介大多集中在唐人街一带。介绍工作分为2种，都要交50元（澳元，下同）的会员费，这会员费是不退的。一种是收费200元左右，不可要求退回的！！中介负责介绍半年至一年的工作，什么样的工作都有。怎么样的工作呢，中介只是负责介绍工作机会，中介说面试就算介绍，工作成不成在你自己了。这样在你交钱之前，中介总会把这个工作描述的天花乱坠的，而且有时还故意调你胃口，有点欲擒故纵的样子。上次从报纸上发现一工作，非常好。于是打电话问中介，这个工作还有吗，中介说还有，你赶紧来吧。于是傻呼呼的跑到中介去申请。到了中介，还是蛮热情的，一提我要的工作，中介惋惜地说，唉，你来晚了，这个工作刚刚满了，不过这样吧，这还有其他的工作你要不要做呀，工资不如那个好，可也还是适合你们学生做的呀。我一想，找到一个就行了，也能维持我日常的支出呀。于是填表，可是我没带够中介费，于是想出去找个ATM机，取点钱。出去后一想，怎么刚才还有这个工作，现在就没了？这么快？往家里打个电话，交同学还打这家中介的电话，还问那个工作有没有？一会同学来电话了，中介说的和对我说的一样：这工作还有，你赶紧来吧？！说好听点，这是幌子，不好听的，就是骗子！别的同学交了中介费，刚刚开始还给你打电话，说有工作，你去不去，可是后来就没有电话了，或者介绍的工作地点太远了。另一种，是介绍一种工作交一份钱，如果工作不行，就

在10天内按比例退回。比如，一份办公室的工作是280元，你工作了5天，给你5天的工资，那么退回5天的中介费，140元。但是，不能继续工作的原因不是你自己的才行，所以这也给中介太多的借口不推你中介费了。其实这也是随便介绍你工作，有一次，给我同学介绍的一份工作是在厨房洗碗，同学交了钱了，按照中介给的地址去了，一问：你是那家中介介绍的，我们这现在不用人，要下周才要呢。我同学一看，这工作还有期货！于是赶紧回中介，想要回中介费，这时中介马上变脸了。说我们已经做帐了，现在没法退了，你得等15个工作日才行。得我这同学还得等上15天，还得再打上车费。等了15天，我同学再去，在中介那等了，好长时间，等经理给退钱。不过还好，终于给退了。应该还有一种不过不是常用，是由中介给发工资。雇主把你的工资发到中介，中介扣调中介费后在给把工资给你。比如雇主给的工资是14元每小时，可是中介给的是12元每小时，这样一天8个小时，你就给中介了16元。10天就是160元了。你工作的时间越长，你给中介贡献的就越多了。当然了，上面所有的方法都是，交会员费再加上工作介绍费了。我还遇到有趣的现象，在上面第一个中介时，和中介A谈工作时，经常有他们其他办公室的人进来，问中介A和我要求的工作相同或近似的工作。比如，我要找IT工作，这时中介A说好呀，你等等，我给你去找找，于是出去了，一会抱个文件夹回来，和你介绍着工作，一会就有中介B进来，说有人要找IT工作，还有没有？中介A对中介B说你先等等，我这正有人要呢，一会我告诉你。然后就跟你说，你看你要不要这工作，我这还有别人要呢？如果你一看赶紧要这个工作吧，好，你先交介绍费吧！如果

你想问问这个工作的具体情况，不行，就告诉你个大概，再详细的就没有了，等你交了钱，再告诉你详细的情况，可是一旦你知道了详细情况了，可能你就认为这工作并不适合你了，这是就晚了，你的中介费已经没法退了。还有我在上面第二家中介时，我正和中介C谈，这时有中介D过来，手里拿张纸，上面有人名单，还有电话号码，对中介C说：这个工作，我已经给这几个人打过电话了，有的没在家，有的没人接电话……这意思是说，你看我们能主动给客户打电话介绍工作。可是我交了中介50元的会员费，当时说如果有合适的工作给我打电话，我从来没收的他们给我打来的电话，有时我给他们打电话，他们问了我的会员号，说好一会打回来，却从来没有再打来过电话。一般是华人的雇主找华人中介，但是一个雇主可能给几家中介发出用人的信息，然后中介又凭此介绍给若干人，你想想一份工作有多少人去应聘吧！还有就是即使雇主不找中介，直接在报纸上刊登招聘广告，中介也会找上门，说给推荐人的，所以有时找中介找工作和自己报纸上找没什么两样！！！这里提醒大家，不要上当受骗。出国留学移民教育考试出国,留学,移民,澳洲,澳大利亚,加拿大,英国,美国,法国,日本,新西兰 一般悉尼的华人职业中介大多集中在唐人街一带。介绍工作分为2种，都要交50元（澳元，下同）的会员费，这会员费是不退的。一种是收费200元左右，不可要求退回的！！中介负责介绍半年至一年的工作，什么样的工作都有。怎么样的工作呢，中介只是负责介绍工作机会，中介说面试就算介绍，工作成不成在你自己了。这样在你交钱之前，中介总会把这个工作描述的天花乱坠的，而且有时还故意调你胃口，有点欲擒故纵的样子。上次从报

纸上发现一工作，非常好。于是打电话问中介，这个工作还有吗，中介说还有，你赶紧来吧。于是傻呼呼的跑到中介去申请。到了中介，还是蛮热情的，一提我要的工作，中介惋惜地说，唉，你来晚了，这个工作刚刚满了，不过这样吧，这还有其他的工作你要不要做呀，工资不如那个好，可也还是适合你们学生做的呀。我一想，找到一个就行了，也能维持我日常的支出呀。于是填表，可是我没带够中介费，于是想出去找个ATM机，取点钱。出去后一想，怎么刚才还有这个工作，现在就没了？这么快？往家里打个电话，交同学还打这家中介的电话，还问那个工作有没有？一会同学来电话了，中介说的和对我说的一样：这工作还有，你赶紧来吧？！说好听点，这是幌子，不好听的，就是骗子！别的同学交了中介费，刚刚开始还给你打电话，说有工作，你去不去，可是后来就没有电话了，或者介绍的工作地点太远了。另一种，是介绍一种工作交一份钱，如果工作不行，就在10天内按比例退回。比如，一份办公室的工作是280元，你工作了5天，给你5天的工资，那么退回5天的中介费，140元。但是，不能继续工作的原因不是你自己的才行，所以这也给中介太多的借口不推你中介费了。其实这也是随便介绍你工作，有一次，给我同学介绍的一份工作是在厨房洗碗，同学交了钱了，按照中介给的地址去了，一问：你是那家中介介绍的，我们这现在不用人，要下周才要呢。我同学一看，这工作还有期货！于是赶紧回中介，想要回中介费，这时中介马上变脸了。说我们已经做帐了，现在没法退了，你得等15个工作日才行。得我这同学还得等上15天，还得再打上车费。等了15天，我同学再去，在中介那等了，好长时间，等经理给

退钱。不过还好，终于给退了。应该还有一种不过不是常用，是由中介给发工资。雇主把你的工资发到中介，中介扣调中介费后在给把工资给你。比如雇主给的工资是14元每小时，可是中介给的是12元每小时，这样一天8个小时，你就给中介了16元。10天就是160元了。你工作的时间越长，你给中介贡献的就越多了。当然了，上面所有的方法都是，交会员费再加上工作介绍费了。我还遇到有趣的现象，在上面第一个中介时，和中介A谈工作时，经常有他们其他办公室的人进来，问中介A和我要求的工作相同或近似的工作。比如，我要找IT工作，这时中介A说好呀，你等等，我给你去找找，于是出去了，一会抱个文件夹回来，和你介绍着工作，一会就有中介B进来，说有人要找IT工作，还有没有？中介A对中介B说你先等等，我这正有人要呢，一会我告诉你。然后就跟你说，你看你要不要这工作，我这还有别人要呢？如果你一看赶紧要这个工作吧，好，你先交介绍费吧！如果你想问问这个工作的具体情况，不行，就告诉你个大概，再详细的就没有了，等你交了钱，再告诉你详细的情况，可是一旦你知道了详细情况了，可能你就认为这工作并不适合你了，这是就晚了，你的中介费已经没法退了。还有我在上面第二家中介时，我正和中介C谈，这时有中介D过来，手里拿张纸，上面有人名单，还有电话号码，对中介C说：这个工作，我已经给这几个人打过电话了，有的没在家，有的没人接电话...这意思是说，你看我们能主动给客户打电话介绍工作。可是我交了中介50元的会员费，当时说如果有合适的工作给我打电话，我从来没收的他们给我打来的电话，有时我给他们打电话，他们问了我的会员号，说好一会打回来，却从来没

有再打来过电话。一般是华人的雇主找华人中介，但是一个雇主可能给几家中介发出用人的信息，然后中介又凭此介绍给若干人，你想想一份工作有多少人去应聘吧！还有就是即使雇主不找中介，直接在报纸上刊登招聘广告，中介也会找上门，说给推荐人的，所以有时找中介找工作和自己报纸上找没什么两样！！！这里提醒大家，不要上当受骗。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com