

真实的加拿大 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文
https://www.100test.com/kao_ti2020/210/2021_2022__E7_9C_9F_E5_AE_9E_E7_9A_84_E5_c107_210761.htm 我是三月份登陆加拿大的新移民,到现在已经一个多月的时间.来了以后就想写点东西,因为一直忙着申请学校和熟悉环境,所以迟迟没有动笔.现在学校有了答复,自己的空闲时间也多了,所以写了这篇文章,把我在加拿大生活的感触和其他一些经验写出来,目的是让那些准备办移民或正在办的朋友有所借鉴.关于移民中介公司我在98年底通过XX移民公司办的移民,共交了5000美金(分两次).那时候找中介公司办移民基本上就是这个价格,可是到了现在由于竞争激烈,只要2000美金就可以办了.XX移民公司在99年规模还不算大,只在北京,上海,广州等大城市开了办事处.到了2000年底居然在大陆开了近30家分公司.说句实在话,都是我们这些办移民的养肥了他们.想想看每个人交5000美金,10 00个人就是500万美金!这可是无本万利的买卖啊.办实业还得要周转资金买原材料,可是他们有个地方办公就行了,最多发个Fax打个国际电话什么的,一切OK.现在我心里还不平衡,如果让我重新办移民的话,我一定不会再找中介公司,自己到加拿大大使馆去领表格,到网上查找相关信息就行了.开始办移民的时候,中介公司都会说加拿大如何好:什么社会福利高,什么"最适合人类居住"啦,以及工资高等等.但是有一点,加拿大社会以及新移民面临的问题也很多.所有中介公司都不会谈到这些问题和困难(稍后会详细介绍),有些公司采取回避或者避重就轻的态度,差一点的就干脆欺骗,骗一个是一个.所以我建议,如果你工作压力不是很大,自己有时间 and 精力,最好自己办移民,不要通过中介公司.尤其是学计算机的,只要是以Programmer或

者System Analyst身份办,99.9%是能通过的.如果你自己没时间和精力,或者想"包装"一下,可以找移民公司.关于中介公司种种带有诱惑性的词语,不妨在这里简单反驳一下.

- 1.社会福利.加拿大的社会福利是不错,但受益的主要是老人和小孩.中青年的负担很重,是主要的税务承担者.
- 2.联合国公布的什么"最适合人类居住的国家"不知是如何评出来的.加拿大绝大部分地区冬天非常冷,西部温哥华地区虽然好些,但是到了冬天雨水不断,中国北方人会很不习惯的.而且"最适合人类居住"绝不等于"最适合人类工作与发展"
- 3.工资收入高 很少有中介公司会主动谈到加拿大的税收,实际上加拿大税收是非常重的.工资越高税也就越重,如果你在加拿大年薪拿到10万加币(税前),那么税后的实际收入估计也就是6万不到的样子.近50%的税.一个在温哥华住了5年的老移民给我个数字,温哥华这里平均工资为年薪2万多近3万(税前),去掉税15%~20%,还剩下多少自己算算吧.要注意中介公司谈到的收入都是"税前".
- 4.可以去美国发展 最具有诱惑力的一条,实际上在你成为加拿大公民之前(3年内)可能性几乎为零..

关于留学中介公司 我考GMAT时间较晚(2月15日),虽然填了几份学校寄来的申请表,但是因为时间晚,自己的条件又不突出,心里没有底.为了提高命中率,我在自己寄出申请表的同时又联系了不少留学中介公司,前前后后跑了近10家,其中还包括在加拿大联系的两个公司.总体感觉是,留学中介公司水平良莠不齐,加拿大的这两个还好些,在国内大部分中介公司简直可以用"差"字来形容,下面举几个例子: 公司A:在长安街某个商务大厦内,论规模算是北京比较大的中介公司了,而且是在国家有关部门指定的合法中介公司名录中.我去了之后,一个年轻的小伙子很热情的接待了我,等我介绍了我自己的情况后,

他向我推荐了位于加拿大中部的一所很有名的大学,并且说他们和这所大学的关系如何如何好,看我的条件如果申请有99%的把握等等.我听了之后自然很兴奋,之后两个星期的时间我准备材料并又和他通了几次电话谈签合同的事情,一切看起来似乎都很顺利.可是到了签合同的头一天,他突然打电话给我说情况有变,我的托福分数不够,需要再考一次,另外他也把开学日期搞错了,是六月而不是九月!天哪,我听了之后真想骂他几句,不过最后还是忍住了,谁叫我有求于人呢.过些天他又打来电话,说有一个加拿大西部的大学来面试,让我去试试,这回我多长了个心眼,打电话问了他们公司3,4个顾问关于这所学校MBA的情况,结果每个人给我的回答都不一样!!!!真实的情况是我到了加拿大后才了解到的---完全一个水货大学. 公司B:二环路边.接待我的那人更加热情,在我无意中提到我父亲生病时他更是问寒问暖.不过可笑的是他竟然把GMAT发音成了"Gramit".我当时愣了一下,反应过来后差一点笑出来.不过好歹死马当活马医,留了份材料试试.结果自然是渺无音信,还好没有收什么咨询费. 公司C:某台湾中介公司在加拿大温哥华的分公司.一个台湾人接待的我,言谈举止的确很严谨,听了我的介绍后他留下了我的材料,并且收了200加币的咨询费,说要把我的材料给顾问详细分析一下.过了大约三天时间,他打电话给我,让我把评估费拿回去.我当时以为他不想做我的Case了,详细一问才知道:因为我自己申请了几个大学,他便让顾问打电话到学校问情况,反馈回来的信息是"把握比较大",于是让我再等等,如果不成再做评估也还来的及.我当时半信半疑.过了两个星期果然收到了一所大学的Offer.去他那里拿回那200加币,自然是很感激.要是在大陆,这200加币一定是不会给我的.人家做事情

的确是很正规. 留学中介公司对申请学校究竟帮助多大呢?当我和那个台湾人聊天的时候他一语道破天机:如果是读学士,中介公司会起很重要作用;但是如果读硕士,中介公司作用就很小了.因为很多人竞争硕士(尤其是MBA和MCS),学校也会非常严格地挑选."走后门"读硕士在加拿大是不可能的,中介公司和学校关系再好也不可能把一个不满足条件的学生推进学校大门.中介公司的作用是:如果你是通过中介公司递交的材料,学校会重视一些,并且如果学校在你与另外一个和你条件相似的申请者之间录取一个的话,你的机会大些.另外通过中介可以省些时间和精力,如此而已.中介公司不会而且不应该向申请者做任何承诺的.关键还要看申请人自身的条件,如果GPA,TOEFL或者GMAT在学校的最低标准以下,那就别幻想中介公司能帮你什么忙.

移民的生存与发展 80年代末90年代初来加拿大的华人移民主要来自香港,然后是台湾人.到了近两年,香港和台湾移民已经有很多回流,反而大陆的移民占了大多数.每年从大陆到加拿大的移民有5万之众.大部分是技术移民.加拿大的税收很重,而且经济又不景气,在这里做买卖能赚大钱的很少,绝对不如在大陆开买卖合算,这就是为什么很多香港台湾人回流的原因.加拿大发展机会不如国内,我想过些年大陆来的移民也会大规模回流的(现在已经有不少).回想90年代中期还有不少往新加坡跑的,现在恐怕很少了吧,因为国内发展速度非常快,尤其是大城市,与国外的差距不断在缩小.如果想来加拿大目的是为了挣大钱,那你绝对是想错了.加拿大不象美国,工资比美国低,个人所得税又比美国重.在加拿大如果能拿到10万加币每年(税前),那么你绝对算是高收入了,很少有人能拿到这个数字,包括加拿大本地人.10万加币税后是5万多不到6万.因为加拿

大消费水平毕竟比中国高.所以这个收入水平也就等同于在中国15万左右水平(北京上海等地),算不上什么.所以我在这里再次提醒大家,来加拿大之前一定要考虑清楚.如果你原来在外企做,或者月收入超过6,7千,那就最好别来加拿大,除非为了读书深造,或者你有把握拿到10万加币(税前)的年薪.来加拿大很有可能让你的生活水平倒退许多年.我还要说一句移民中介公司,他们在国内宣传时是决口不提这些的,大家要想清楚.当然如果在国内月薪只有一两千,出来闯闯还是值.这里的大陆技术移民来自各地,水平参差不齐,有的人水平很高,有的人英语也不会几句,还有些原来在移民面试的时候做假,其实原来是做行政的,根本不懂技术.这一点移民中介公司也没起到什么好作用.他们只顾赚钱,把别人弄到加拿大之后人家能不能站住脚,能不能发展?这些移民中介公司根本不会考虑的.这里来自东北和天津的移民出奇的多,可能是那些地方比较穷吧.新移民到了这里生存不难,从国内带来的钱一般支持个半年一年没问题.因为华人多,可以整天不说英文只说中国话.移民慢慢会形成一些小圈子,互相帮助当然好,但是无法融入主流社会,慢慢也会不思进取.近半年北美经济不景气,尤其是加拿大.我前两天和这里的移民顾问谈就业环境时,她用了"so bad".据她说,去年已经找到工作的移民今年不少都丢了工作.当然也有受雇主器重的,不过明显感觉到了压力.我一个朋友做图象处理(年薪4万多加币税前),老板让加班就非常高兴,因为不仅能拿加班费,而且这说明老板器重你;如果天天按时下班,老板也不怎么搭理你,那就得小心了.因为进加拿大公司难,所以不少人也都想别的主意.比如说到香港或台湾公司,甚至大陆在加拿大开的公司.这些公司的工资更低,有个从上海来的朋友到一个香港公司做

软件开发,头3个月试用期,工资一共才5000加币(税前),真还不如在国内做.还有些老移民专门赚新移民的钱,比如说帮助找房子啦,安家啦等等,按小时收费.反正各有各的招数.还好从大陆来的人都比较善,骗子很少.如何才能到美国工作?以下谈谈我了解的.我以前在外企的一个同事,她有个同学在Windsor住,一个非常靠近美国底特律的加拿大城市.那个同学每天上班去美国底特律,下班就回自己在Windsor的家,一方面移民身份不会丢,另一方面拿美国的高工资.这种工作方式比较理想.不过除了Windsor之外很难在加拿大找到这种地方,看地图就知道,距离美国的大城市还是太远.拿到加拿大公民身份后去美国工作就方便自由的多,可是要等3年.如果你只是加拿大的永久居民,除非你住在Windsor,或者你被加拿大某公司派到美国工作,没有其他更好的办法.没有加拿大雇主你是拿不到返加证的.申请学校 年轻一点的新移民(不到30岁),来加拿大最好的选择恐怕就是读书,除非能找到工资非常高的工作.计算机硕士和MBA申请非常热,尤其是计算机.如果原来没学过计算机现在想读计算机硕士,几乎是不可能的事情.除非条件特别出众,而且还要先读几年预科.在加拿大找工作不看重学历,主要是工作经验和适应能力,所以硕士生比大专生占不了多少便宜.我之所以建议大家读书.是因为读书可以抵掉一半时间的移民监 出国留学 移民教育考试出国,留学,移民,澳洲,澳大利亚,加拿大,英国,美国,法国,日本,新西兰 我是三月份登陆加拿大的新移民,到现在已经一个多月的时间.来了以后就想写点东西,因为一直忙着申请学校和熟悉环境,所以迟迟没有动笔.现在学校有了答复,自己的空闲时间也多了,所以写了这篇文章,把我在加拿大生活的感触和其他一些经验写出来,目的是让那些准备办移民或正在

办的朋友有所借鉴. 关于移民中介公司 我在98年底通过XX移民公司办的移民,共交了5000美金(分两次).那时候找中介公司办移民基本上就是这个价格,可是到了现在由于竞争激烈,只要2000美金就可以办了.XX移民公司在99年规模还不算大,只在北京,上海,广州等大城市开了办事处.到了2000年底居然在大陆开了近30家分公司.说句实在话,都是我们这些办移民的养肥了他们.想想看每个人交5000美金,10 00个人就是500万美金!这可是无本万利的买卖啊.办实业还得要周转资金买原材料,可是他们有个地方办公就行了,最多发个Fax打个国际电话什么的,一切OK.现在我心里还不平衡,如果让我重新办移民的话,我一定不会再找中介公司,自己到加拿大大使馆去领表格,到网上查找相关信息就行了. 开始办移民的时候,中介公司都会说加拿大如何好:什么社会福利高,什么"最适合人类居住"啦,以及工资高等等.但是有一点,加拿大社会以及新移民面临的问题也很多. 所有中介公司都不会谈到这些问题和困难(稍后会详细介绍),有些公司采取回避或者避重就轻的态度,差一点的就干脆欺骗,骗一个是一个. 所以我建议,如果你工作压力不是很大,自己有时时间和精力,最好自己办移民,不要通过中介公司.尤其是学计算机的,只要是以Programmer或者System Analyst身份办,99.9%是能通过的.如果你自己没时间和精力,或者想"包装"一下,可以找移民公司. 关于中介公司种种带有诱惑性的词语,不妨在这里简单反驳一下. 1.社会福利. 加拿大的社会福利是不错,但受益的主要是老人和小孩.中青年的负担很重,是主要的税务承担者. 2.联合国公布的什么"最适合人类居住的国家" 不知是如何评出来的.加拿大绝大部分地区冬天非常冷,西部温哥华地区虽然好些,但是到了冬天雨水不断,中国北方人会很不习惯的.而

且"最适合人类居住"绝不等于"最适合人类工作与发展" 3.工资收入高 很少有中介公司会主动谈到加拿大的税收,实际上加拿大税收是非常重的.工资越高税也就越重,如果你在加拿大年薪拿到10万加币(税前),那么税后的实际收入估计也就是6万不到的样子.近50%的税.一个在温哥华住了5年的老移民给我个数字,温哥华这里平均工资为年薪2万多近3万(税前),去掉税15%~20%,还剩下多少自己算算吧.要注意中介公司谈到的收入都是"税前". 4.可以去美国发展 最具有诱惑力的一条,实际上在你成为加拿大公民之前(3年内)可能性几乎为零.. 关于留学中介公司 我考GMAT时间较晚(2月15日),虽然填了几份学校寄来的申请表,但是因为时间晚,自己的条件又不突出,心里没有底.为了提高命中率,我在自己寄出申请表的同时又联系了不少留学中介公司,前前后后跑了近10家,其中还包括在加拿大联系的两个公司.总体感觉是,留学中介公司水平良莠不齐,加拿大的这两个还好些,在国内大部分中介公司简直可以用"差"来形容,下面举几个例子: 公司A:在长安街某个商务大厦内,论规模算是北京比较大的中介公司了,而且是在国家有关部门指定的合法中介公司名录中.我去了之后,一个年轻的小伙子很热情的接待了我,等我介绍了我自己的情况后,他向我推荐了位于加拿大中部的一所很有名的大学,并且说他们和这所大学的关系如何如何好,看我的条件如果申请有99%的把握等等.我听了之后自然很兴奋,之后两个星期的时间我准备材料并又 和他通了几次电话谈签合同的事情,一切看起来似乎都很顺利.可是到了签合同的头一天,他突然打电话给我说情况有变,我的托福分数不够,需要再考一次,另外他也把开学日期搞错了,是六月而不是九月!天哪,我听了之后真想骂他几句,不过最后还是忍住了,

谁叫我有求于人呢.过些天他又打来电话,说有一个加拿大西部的大学来面试,让我去试试,这回我多长了个心眼,打电话问了他们公司3,4个顾问关于这所学校MBA的情况,结果每个人给我的回答都不一样!!!!真实的情况是我到了加拿大后才了解到的---完全一个水货大学. 公司B:二环路边.接待我的那人更加热情,在我无意中提到我父亲生病时他更是问寒问暖.不过可笑的是他竟然把GMAT发音成了"Gramit".我当时愣了一下,反应过来后差一点笑出来.不过好歹死马当活马医,留了份材料试试.结果自然是渺无音信,还好没有收什么咨询费. 公司C:某台湾中介公司在加拿大温哥华的分公司.一个台湾人接待的我,言谈举止的确很严谨,听了我的介绍后他留下了我的材料,并且收了200加币的咨询费,说要把我的材料给顾问详细分析一下.过了大约三天时间,他打电话给我,让我把评估费拿回去.我当时以为他不想做我的Case了,详细一问才知道:因为我自己申请了几个大学,他便让顾问打电话到学校问情况,反馈回来的信息是"把握比较大",于是让我再等等,如果不成再做评估也还来的及.我当时半信半疑.过了两个星期果然收到了一所大学的Offer.去他那里拿回那200加币,自然是很感激.要是在大陆,这200加币一定是不会给我的.人家做事情的确是很正规.留学中介公司对申请学校究竟帮助多大呢?当我和那个台湾人聊天的时候他一语道破天机:如果是读学士,中介公司会起很重要作用;但是如果读硕士,中介公司作用就很小了.因为很多人竞争硕士(尤其是MBA和MCS),学校也会非常严格地挑选."走后门"读硕士在加拿大是不可能的,中介公司和学校关系再好也不可能把一个不满足条件的学生推进学校大门.中介公司的作用是:如果你是通过中介公司递交的材料,学校会重视一些,并且如

果学校在你与另外一个和你条件相似的申请者之间录取一个的话,你的机会大些.另外通过中介可以省些时间和精力,如此而已.中介公司不会而且不应该向申请者做任何承诺的.关键还要看申请人自身的条件,如果GPA,TOEFL或者GMAT在学校的最低标准以下,那就别幻想中介公司能帮你什么忙.移民的生存与发展 80年代末90年代初来加拿大的华人移民主要来自香港,然后是台湾人.到了近两年,香港和台湾移民已经有很多回流,反而大陆的移民占了大多数.每年从大陆到加拿大的移民有5万之众.大部分是技术移民.加拿大的税收很重,而且经济又不景气,在这里做买卖能赚大钱的很少,绝对不如在大陆开买卖合算,这就是为什么很多香港台湾人回流的原因.加拿大发展机会不如国内,我想过些年大陆来的移民也会大规模回流的(现在已经有不少).回想90年代中期还有不少往新加坡跑的,现在恐怕很少了吧,因为国内发展速度非常快,尤其是大城市,与国外的差距不断在缩小.如果想来加拿大目的是为了挣大钱,那你绝对是想错了.加拿大不象美国,工资比美国低,个人所得税又比美国重.在加拿大如果能拿到10万加币每年(税前),那么你绝对算是高收入了,很少有人能拿到这个数字,包括加拿大本地人.10万加币税后是5万多不到6万.因为加拿大消费水平毕竟比中国高.所以这个收入水平也就等同于在中国15万左右水平(北京上海等地),算不上什么.所以我在这里再次提醒大家,来加拿大之前一定要考虑清楚.如果你原来在外企做,或者月收入超过6,7千,那就最好别来加拿大,除非为了读书深造,或者你有把握拿到10万加币(税前)的年薪.来加拿大很有可能让你的生活水平倒退许多年.我还要说一句移民中介公司,他们在国内宣传时是决口不提这些的,大家要想清楚.当然如果在国内月薪只有

一两千,出来闯闯还是值. 这里的大陆技术移民来自各地,水平参差不齐,有的人水平很高,有的人英语也不会几句,还有些原来在移民面试的时候做假,其实原来是做行政的,根本不懂技术.这一点移民中介公司也没起到什么好作用.他们只顾赚钱,把别人弄到加拿大之后人家能不能站住脚,能不能发展?这些移民中介公司根本不会考虑的.这里来自东北和天津的移民出奇的多,可能是那些地方比较穷吧. 新移民到了这里生存不难,从国内带来的钱一般支持个半年一年没问题.因为华人多,可以整天不说英文只说中国话.移民慢慢会形成一些小圈子,互相帮助当然好,但是无法融入主流社会,慢慢也会不思进取. 近半年北美经济不景气,尤其是加拿大.我前两天和这里的移民顾问谈就业环境时,她用了"so bad".据她说,去年已经找到工作的移民今年不少都丢了工作.当然也有受雇主器重的,不过明显感觉到了压力.我一个朋友做图象处理(年薪4万多加币税前),老板让加班就非常高兴,因为不仅能拿加班费,而且这说明老板器重你;如果天天按时下班,老板也不怎么搭理你,那就得小心了. 因为进加拿大公司难,所以不少人也都想别的主意.比如说到香港或台湾公司,甚至大陆在加拿大开的公司.这些公司的工资更低,有个从上海来的朋友到一个香港公司做软件开发,头3个月试用期,工资一共才5000加币(税前),真还不如在国内做.还有些老移民专门赚新移民的钱,比如说帮助找房子啦,安家啦等等,按小时收费.反正各有各的招数.还好从大陆来的人都比较善,骗子很少. 如何才能到美国工作?以下谈谈我了解的. 我以前在外企的一个同事,她有个同学在Windsor住,一个非常靠近美国底特律的加拿大城市.那个同学每天上班去美国底特律,下班就回自己在Windsor的家,一方面移民身份不会丢,另一方面拿美国

的高工资.这种工作方式比较理想.不过除了Windsor之外很难在加拿大找到这种地方,看地图就知道,距离美国的大城市还是太远.拿到加拿大公民身份后去美国工作就方便自由的多,可是要等3年.如果你只是加拿大的永久居民,除非你住在Windsor,或者你被加拿大某公司派到美国工作,没有其他更好的办法.没有加拿大雇主你是拿不到返加证的. 申请学校 年轻一点的新移民(不到30岁),来加拿大最好的选择恐怕就是读书,除非能找到工资非常高的工作.计算机硕士和MBA申请非常热,尤其是计算机.如果原来没学过计算机现在想读计算机硕士,几乎是不可能的事情.除非条件特别出众,而且还要先读几年预科.在加拿大找工作不看重学历,主要是工作经验和适应能力,所以硕士生比大专生占不了多少便宜.我之所以建议大家读书.是因为读书可以抵掉一半时间的移民监 100Test 下载频道开通, 各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com