

谈点找工的体会吧,希望有点帮助 PDF转换可能丢失图片或格式, 建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/211/2021_2022__E8_B0_88_E7_82_B9_E6_89_BE_E5_c107_211924.htm 找工作在加拿大真是一

一门学问.但不管如何艰难,还是有人找到.我们

到VANCOUVER时,好时光已经过去了.听一个朋友说,他2000年来时,一个晚上发了100份简历,一个星期面试3-4次.无奈英语太差(口语),半年后才找到专业工作.我是2001年底登陆的.一个星期也发不出几份了,能占点边的都发了,都石沉大海.慢慢才发现,加拿大的专业工作机会真是太少太少了.于是马上参加了个2个月免费的WORKSHOP,教新移民如果适应加拿大社会和找工作.参加的20几号人,90%是中国人,90%是搞电脑的.通过课程,大家把简历都修改的十分专业和符合加拿大人的胃口了,简历上的专业技能和工作经验也让自己都刮目相看了(加拿大不需要谦虚),但发出去(INTERNET OR FAX)就是没效果.老师也在不断帮大家介绍(他们是拿加拿大政府的资助,如果没有效果,他们也要关门).但效果也不大.最后,老师也承认,目前是非常时期,当地人失业的也非常多.说了半天,只想说明目前的经济条件下,以往的正常途径基本都没有用(比如上网或报纸找招聘信息,然后发简历等消息).必须曲线救国.就是有什么工都干着,积累了当地经验,练好口语,建立人际关系,糊口,然后等待时机,但随便找个工也不是那么容易了.毕竟失业的人太多,都要生存.而当地人优势是不言而喻的.而且普通的工作,一定要求相应的技能和工作经验.你对别人说我一定会好好干,尽快上手,那是费话.有次,在BUS上和一个人聊天,她告诉我她的找工经历对我促动很大.原来他们也一样.于是我第二天没有上课,

在家打开黄页,把所有和我技能沾点边的公司都找出来,一家家打电话问.大该在第8个有了好消息,一家电子防盗公司要个PART TIME,要我立刻发简历给他.于是我马上修改简历(一定要膨胀自己信心的修改),FAX过去(FAX机在加拿大很重要).然后要求下午面试.马上上网收集相关信息学习,搞定!当时老板给我看了他收到的简历,厚厚一打.但他需要一个更加主动的人.干了半年,跑了VANCOUVER大半个城市,发觉机会越来越多,因为交际面广了.还帮朋友介绍了几次工作.而且这些经验,对我现在在美国的工作也很有帮助.口语,交流非常非常重要.这里的人非常看中交流.你在网上姜太公钓鱼是不行的.你要主动打电话.发了简历,也有打电话去推销自己.上门问是更好的方法,但一样要准备充分.英语要好好练.美国的AGENT也找过我,可惜开始有点鸡同鸭讲.那个WORKSHOP的班,就是我最早找到工作了.谈的很乱,有点启发就好了. johndj (john) 出国留学移民教育考试出国,留学,移民,澳洲,澳大利亚,加拿大,英国,美国,法国,日本,新西兰 找工作在加拿大真是一门学问.但不管如何艰难,还是有人找到.我们到VANCOUVER时,好时光已经过去了.听一个朋友说,他2000年来时,一个晚上发了100份简历,一个星期面试3-4次.无奈英语太差(口语),半年后才找到专业工作.我是2001年底登陆的.一个星期也发不出几份了,能沾点边的都发了,都石沉大海.慢慢才发现,加拿大的专业工作机会真是太少太少了.于是马上参加了个2个月免费的WORKSHOP,教新移民如果适应加拿大社会和找工作.参加的20几号人,90%是中国人,90%是搞电脑的.通过课程,大家把简历都修改的十分专业和符合加拿大人的胃口了,简历上的专业技能和工作经验也让自己都刮目相看了(加拿大不需要谦虚),但发出去(INTERNET

OR FAX)就是没效果.老师也在不断帮大家介绍(他们是拿加拿大政府的资助,如果没有效果,他们也要关门).但效果也不大.最后,老师也承认,目前是非常时期,当地人失业的也非常多.说了半天,只想说明目前的经济条件下,以往的正常途径基本都没有用(比如上网或报纸找招聘信息,然后发简历等消息).必须曲线救国.就是有什么工都干着,积累了当地经验,练好口语,建立人际关系,糊口,然后等待时机,但随便找个工也不是那么容易了.毕竟失业的人太多,都要生存.而当地人优势是不言而喻的.而且普通的工作,一定要求相应的技能和工作经验.你对别人说我一定会好好干,尽快上手,那是费话.有次,在BUS上和一个当地人聊天,她告诉我她的找工经历对我促动很大.原来他们也一样.于是我第二天没有上课,在家打开黄页,把所有和我技能沾点边的公司都找出来,一家家打电话问.大该在第8个有了好消息,一家电子防盗公司要个PART TIME,要我立刻发简历给他.于是我马上修改简历(一定要膨胀自己信心的修改),FAX过去(FAX机在加拿大很重要).然后要求下午面试.马上上网收集相关信息学习,搞定!当时老板给我看了他收到的简历,厚厚一打.但他需要一个更加主动的人.干了半年,跑了VANCOUVER大半个城市,发觉机会越来越多,因为交际面广了.还帮朋友介绍了几次工作.而且这些经验,对我现在在美国的工作也很有帮助.口语,交流非常非常重要.这里的人非常看中交流.你在网上姜太公钓鱼是不行的.你要主动打电话.发了简历,也有打电话去推销自己.上门问是更好的方法,但一样要准备充分.英语要好好练.美国的AGENT也找过我,可惜开始有点鸡同鸭讲.那个WORKSHOP的班,就是我最早找到工作了.谈的很乱,有点启发就好了. johndj (john) 100Test 下载频道开通, 各类考试题目

直接下载。详细请访问 www.100test.com