

新移民渥太华荐工经历（上）PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/212/2021\\_2022\\_\\_E6\\_96\\_B0\\_E7\\_A7\\_BB\\_E6\\_B0\\_91\\_E6\\_c107\\_212292.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/212/2021_2022__E6_96_B0_E7_A7_BB_E6_B0_91_E6_c107_212292.htm) 经过三个多月的痛苦经历，终于在六月初在OTTAWA找到一份过得去的工作，痛快地休息了一个月后，现在已经上了几个星期的班了。对于我们这样的新移民来说，找工作是一件很痛苦很有意义的人生体验，在此我与大家分享一下找工作的经验。希望我的经历和找工总结的教训，能供后来者借鉴一下，我就非常满足了。首先介绍一下我的背景。我90年代初毕业于上海一家号称在全国还算知名的一所工科大学，是那所学校闵行分校的第一批学生。我的专业是计算机应用，但是实际上毕业时我是两眼一抹黑，不能说是计算机盲，但是也差不多。我真正接触电脑，可以说是我上班才开始的，到现在已经有十年的IT经验了。毕业后我先在两家不同性质的国企做了近六年，然后去了一家BIG 3 计算电脑公司的中国分公司，在那里待了三年半，这三年半对我得到现在这份工作起了决定性的作用（详细情况后面介绍）。讲了这么多废话，总结出两条：  
：1.半路出家的不要怕，我实际上也是大学毕业后开始入电脑这个门的。只要下功夫，很快会变成电脑高手的；2.如果你在国内有知名外企工作经历或一些鬼子知道的企业（Such as 华为），一定要在这段经历上大书特书，哪怕你是在那里看门的，你也要把这段经历描述成PROFESSIONAL，这样在加拿大找类似的工作（看门）也容易很多。如果你在外企没干过，那也没有关系。只要你有IT经验，很容易和某个外企扯上关系（如IBM的最大客户，Microsoft的Solution Provider

etc.)。把你的经历和一些老外知道名字并且认可的公司联系在一起，你的目的就达到了。接下来说一下我的找工经历。我2001年2月底landing Toronto,花了两个星期干一些琐事，三月初开始发简历，到六月初拿到Offer,其间的起起落落，酸甜苦辣，真是一言难尽。以下是我总结的一些经验与大家share一下，真心希望能对大家有用。

一、定位 我认为这是找工作最重要的一件事，决定找什么样的工作，需要什么样的skill, 哪些你已经有的，哪些你还要努力学习，哪些你不可能在短期内掌握的。一句话，要知道你自己和你要找的Position之间的共性和差距。以我自己为例，三月刚开始发简历时，不知道自己能做什么样的工作，所以从Junior到Senior的职位统统申请，实际上我是根本不qualify哪些senior 的职位的，结果浪费了几个大公司的interview。本来我在这些公司申请一个intermediate的工作是有一点点希望的，因为我想做Senior，结果在Communication Skill上就被干掉了。三月份我有3次Interview, 都是大公司，都给我这样浪费了，都得到一个类似的答复 “ You can re-apply half year later when your communication is ready”, 气死我了。如果你没有一个明确的目标，很容易浪费你自己的时间和金钱在一些不可能达到的目标上。不管你是做什么工作的，IT or No-IT，如果把自己的定位搞清楚，向着这个目标不断努力，不断探索，不断改进，你会成功的。

出国留学移民教育考试出国,留学,移民,澳洲,澳大利亚,加拿大,英国,美国,法国,日本,新西兰 经过三个多月的痛苦经历，终于在六月初在OTTAWA找到一份过得去的工作，痛快地休息了一个月后，现在已经上了几个星期的班了。对于我们这样的新移民来说，找工作是一件很痛苦很有

意义的人生体验，在此我与大家分享一下找工作的经验。希望我的经历和找工总结的教训，能供后来者借鉴一下，我就非常满足了。首先介绍一下我的背景。我90年代初毕业于上海一家号称在全国还算知名的一所工科大学，是那所学校闵行分校的第一批学生。我的专业是计算机应用，但是实际上毕业时我是两眼一抹黑，不能说是计算机盲，但是也差不多。我真正接触电脑，可以说是我上班才开始的，到现在已经有十年的IT经验了。毕业后我先在两家不同性质的国企做了近六年，然后去了一家BIG 3 计算电脑公司的中国分公司，在那里待了三年半，这三年半对我得到现在这份工作起了决定性的作用（详细情况后面介绍）。讲了这么多废话，总结出两条：1. 半路出家的不要怕，我实际上也是大学毕业后开始入电脑这个门的。只要下功夫，很快会变成电脑高手的；2. 如果你在国内有知名外企工作经历或一些鬼子知道的企业（Such as 华为），一定要在这段经历上大书特书，哪怕你是在那里看门的，你也要把这段经历描述成PROFESSIONAL，这样在加拿大找类似的工作（看门）也容易很多。如果你在外企没干过，那也没有关系。只要你有IT经验，很容易和某个外企扯上关系（如IBM的最大客户，Microsoft的Solution Provider etc.）。把你的经历和一些老外知道名字并且认可的公司联系在一起，你的目的就达到了。接下来说一下我的找工经历。我2001年2月底landing Toronto, 花了两个星期干一些琐事，三月初开始发简历，到六月初拿到Offer, 其间的起起落落，酸甜苦辣，真是一言难尽。以下是我总结的一些经验与大家share一下，真心希望能对大家有用。

一、定位 我认为这是找工作最重要的一件事，决定找什么样的工作，需要什么

样的skill,哪些你已经有的,哪些你还要努力学习,哪些你不可能在短期内掌握的。一句话,要知道你自己和你要找的Position之间的共性和差距。以我自己为例,三月刚开始发简历时,不知道自己能做什么样的工作,所以从Junior到Senior的职位统统申请,实际上我是根本不qualify哪些senior的职位的,结果浪费了几个大公司的interview。本来我在这些公司申请一个intermediate的工作是有一点点希望的,因为我想做Senior,结果在Communication Skill上就被干掉了。三月份我有3次Interview,都是大公司,都给我这样浪费了,都得到一个类似的答复“You can re-apply half year later when your communication is ready”,气死我了。如果你没有一个明确的目标,很容易浪费你自己的时间和金钱在一些不可能达到的目标上。不管你是做什么工作的,IT or No-IT,如果把自己的定位搞清楚,向着这个目标不断努力,不断探索,不断改进,你会成功的。100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)