

商务谈判最常用的30句疯狂英语 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/213/2021_2022__E5_95_86_E5_8A_A1_E8_B0_88_E5_c85_213799.htm

- 1、 Would anyone like something to drink before we begin? 在我们正式开始前，大家喝点什么吧？
- 2、 We are ready. 我们准备好了。
- 3、 I know I can count on you. 我知道我可以相信你。
- 4、 Trust me. 请相信我。
- 5、 We are here to solve problems. 我们是来解决问题的。
- 6、 We ' ll come out from this meeting as winners. 这次会谈的结果将是一个双赢。
- 7、 I hope this meeting is productive. 我希望这是一次富有成效的会谈。
- 8、 I need more information. 我需要更多的信息。
- 9、 Not in the long run. 从长远来说并不是这样。这句话很实用，也可显示你的“高瞻远瞩”。
- 10、 Let me explain to you why . 让我给你一个解释一下原因。很好的转折，又可磨炼自己的耐心。
- 11、 That ' s the basic problem. 这是最基本的问题。
- 12、 Let ' s compromise. 让我们还是各退一步吧。嘴里这么说，心里可千万别放松。追求利润最大化是一种专业精神。
- 13、 It depends on what you want. 那要视贵方的需要而定。没那么正规的场合下说：那要看你到底想要什么。
- 14、 The longer we wait ,the less likely we will come up with anything. 时间拖得越久，我们成功的机会就越少。
- 15、 Are you negotiable? 你还有商量的余地吗？
- 16、 I ' m sure there is some room for negotiation. 我肯定还有商量的余地。
- 17、 We have another plan. 我们还有一个计划。准备多么充分！胜利一定会属于这样的人！
- 18、 Let ' s negotiate the price. 让我们来讨论一下价格吧。
- 19、 We could add it to the agenda. 我们可以把它也

列入议程。 20、 Thanks for reminding us. 谢谢你的提醒。 21
、 Our position on the issue is very simple. 我们的意见很简单。
22、 We can not be sure what you want unless you tell us. 希望你能
告诉我们，要不然我们无法确定你想要的是什么。 23、 We
have done a lot. 我们已经取得了不少的进展。 24、 We can work
out the details next time. 我们可以下次再来解决细节问题。 25
、 I suggest that we take a break. 建议休息一下。 26、 Let ' s
dismiss and return in an hour. 咱们休会，一个钟头后再回来。
27、 We need a break. 我们需要暂停一下。 28、 May I suggest
that we continue tomorrow. 我建议明天再继续，好吗？少提这
种建议，中国人一定要学会如何在谈判桌“熬得住”，很多
时候不是“技术战”而是“神经战”。 29、 We can postpone
our meeting until tomorrow. 我们可以把会议延迟到明天。 30
、 That will eat up a lot of time. 那会耗费很多时间。 转贴于：考
试大_商务英语考试 100Test 下载频道开通，各类考试题目直
接下载。详细请访问 www.100test.com