

国际贸易中的佣金问题 PDF转换可能丢失图片或格式，建议  
阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/218/2021\\_2022\\_\\_E5\\_9B\\_BD\\_E9\\_99\\_85\\_E8\\_B4\\_B8\\_E6\\_c29\\_218961.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/218/2021_2022__E5_9B_BD_E9_99_85_E8_B4_B8_E6_c29_218961.htm) 内容简介：国际贸易中经常会遇到向国外支付佣金的情形，比如在委托国外销售代理或直接通过中间商推销新产品或开发新市场，都需要向代理商或中间商支付佣金。下面就支付佣金的过程中的相关问题提出几点看法，供同行参考。

一、计算佣金的基数问题以FOB和CIF价为例，在CIF合同的情况下，一个精明的业务员应以FOB价作为计算支付对方佣金的基数。理由是根据INCOTERMS2000的规定，CIF贸易术语项下买卖双方的货物风险划分点在装运港的船舷，因而卖方在此后的运输与保险是为了买方的利益而行事，即CIF价中的运输与保险费成本并非卖方的既得利益，是为了买方的利益而分别支付给船公司和保险公司的，所以卖方不应就运输与保险费部分抽取佣金给买方，而应从CIF价中扣除运输与保险费用后，以货物的FOB价作为计算支付对方佣金的基数。

二、计算佣金的方法问题 大家都很清楚在所有关于国际贸易实务的教科书中关于计算佣金的公式为： $含佣价 = 净价 + 佣金$   $佣金 = 含佣价 \times 佣金率$   $净价 = 含佣价 \times (1 - 佣金率)$  按照上述公式，佣金额的计算方法可演化为： $佣金 = (净价 + 佣金) \times 佣金率 = 净价 \times 佣金率 + 佣金 \times 佣金率$  此时的疑问就在于此公式表明：佣金本身也被抽取了佣金？其实在外贸企业的经营当中还存在另一种与之非常相似的情形，即增值税发票的开立和退税额的计算方法：…… 这篇文章是我站VIP资源，VIP会员可以阅读全部内容！如果你还没注册，请点击注册VIP！如果你已经

是VIP会员但还没登录，请点击登录！查看：VIP会员8大特权！现在注册6折优惠！VIP注册流程：免费注册-查看升级说明-支付费用-付费确认-成功加入VIP! 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)