

一个程序员的真情告白：软件行业和程序员职业 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/220/2021\\_2022\\_\\_E4\\_B8\\_80\\_E4\\_B8\\_AA\\_E7\\_A8\\_8B\\_E5\\_c67\\_220284.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/220/2021_2022__E4_B8_80_E4_B8_AA_E7_A8_8B_E5_c67_220284.htm) 在这一篇中，作为总结，想发表一下我对于中国软件行业以及程序员职业生涯规划的看法。一般，我们认为这个世界上存在着工业、农业和第三产业。第三产业中，以服务业为人们有最多体会。那么，软件应该算作那个产业？一般传统认为，软件行业属于工业。一般来说，软件按照其最终用户的不同，分为两种：面向个人用户，为个人提供各种服务或者娱乐的软件，以及面向企业用户，主要为企业提高劳动生产率，降低成本的软件。因此，当我们讨论中国软件行业的时候，我认为有必要把生产这两种不同软件的行业分别讨论。首先，面向企业用户的软件，我认为，从本质上来说，是属于润滑剂产业。也就是说，此时，只依靠软件本身，是无法产生任何利润和价值的，软件必须通过依附在某个传统行业身上，才能够体现自身的价值。举例来说，不论CRM也好，ERP也好，还是DB，OA等等一切应用于企业的软件，如果企业本身经营困难，生产汽车的卖不出汽车，生产电器的卖不出电器，那么软件再好，信息化再强，面向困难企业的软件也一样不会给软件企业带回利润。因此，传统企业经营状况的好坏直接决定了面向企业软件的市场的大小。也正因为如此，虽然目前不论在全世界还是只在中国范围内，面向企业用户的软件行业的市场和总产值，要远远超过面向个人用户的软件，但是就局限于中国软件行业而言，至少在短期内，面向企业用户的软件，我认为并没有前途。是的，我知道如今响当当的软件公司都

是面对企业进行服务的，整个软件市场，特别是e时代排头兵美国的软件市场，其绝大部分都是由面向企业的软件构成的。如果面向企业的软件没有前途，那为什么作为我们的榜样，我们的前驱，处在世界最顶端的美国是这个样子的呢？很简单，因为那是美国，不是中国。我认为，先进的规则、方法，思想、观念，尽可以先简单照搬，有了实践经验之后，再进行探讨和取舍。但是，对于奋斗的步骤、过程，目标的设定，一定要结合自己的实际情况来决定。我们知道，市场规模的大小，市场需求的大小，直接决定了产品的生产规模、成本和前途。我们无法想象，一个需求量长期为100的市场，能够容纳10个以上的生产能力为10的企业蓬勃发展。面向企业的软件，其市场就是企业对于信息化的需求。而美国面向企业的软件市场，就是建立在全世界第一，占全世界经济总量30%以上(具体数字记不清了，如果有错，请指正)的经济实体的基础之上的。同时，基于其商品经济的发达，美国企业对于信息化的需求可以说是全世界最强的。因此，美国才能拥有全世界最大的软件市场，拥有全世界最多、最大的软件公司专为企业服务。而对于我们来说，社会上生产实际产品，满足人民真正需要的企业的经营状况决定了整体经济的形势，软件行业只能顺从这个形势而不是相反。目前中国正处于整体的通货紧缩，并且在可以预见的未来内尚看不到好转的趋势，整个社会的生产处于一种整体的生产过剩状态。并且，我国的商品经济尚处在极不发达的状态，企业对于信息化的要求几乎可以忽略不计。在这种情况下，只有极少数的企业，比如一些垄断机构，一些经营状况很好的特异分子，或者基于很特殊的原因，比如国家对于信息产业的扶持，电

子政务的推行，才有对于信息化的需求。整个软件市场小的可怜。与此相对的，则是全国上下，多如牛毛，什么都能做，什么技术都精通，敢把牛皮吹得比神州五号还高的大小软件公司，在小的可怜的软件市场上进行恶性竞争。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)