导游带团过程中100个怎么办(四)PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao\_ti2020/226/2021\_2022\_\_E5\_AF\_BC\_ E6 B8 B8 E5 B8 A6 E5 c34 226639.htm 61. 对待多次遭遇不 快的旅游团,导游员该怎么办[情况简析] 越是旅游旺季,旅游 服务接待部门越可能会出现服务缺陷, 但是, 一个旅游团队从 入境到出境连续出现麻烦和不快的遭遇是极少数的, 当然, 我 们也不应轻视这种现象。按照导游界的行话说,这样的旅游团 是中头彩了。面对前几站的旅游服务出现缺陷,大部分游客都 十分不满, 而该旅游团即将抵达本站时, 导游员要做好充分的 思想准备,要用十分友好的态度,热情周到的服务,丰富精彩的 讲解,把该旅游团的不满和遗憾降低到最低的限度。[参考提 示] 当导游员得知该旅游团的遭遇和情况后, 首先要端正自己 的思想和态度, 树立"我能够接好此团的信心, 同时也要冷静 地想好接待旅游团的特殊方案和措施。 当迎接到该批游客, 导游员要以非常友好的态度和热情去欢迎他们,并以精彩的讲 解来吸引和鼓励游客。 除此之外, 要迅速把自己的打算和安 排与全陪、领队进行交流沟通,并与其认真总结前几站的经验 教训,针对实际情况做好在本站的服务接待工作,在与各旅游 接待部门确认的同时,要向他们说明情况,争取支持和配合。 在以后的旅游期间,导游员要用足用好手中的"权力",尽可 能地安排一些不超出费用而游客又感兴趣的旅游项目,尽可能 地讲解一些他们感兴趣的内容, 尽可能地帮助解决他们一些实 际困难和需求,尽可能地使他们玩得高兴,吃得满意,住得舒适, 以挽回一些不良影响。如有必要还得请旅行社领导出面向游 客赔礼道歉,并补偿一些经济损失,这样或许能把游客多次遭

遇不快的情绪降到最低限度。 62. 游客提出过高要求时, 导游 员该怎么办[情况简析] 一般来说, 游客随着旅游时间的不断推 移和延长,他们会逐渐变得自由散漫起来,比如,经常迟到、丢 三落四、我行我素等,同时也会向导游员提出各种过高要求。 游客在旅途中的这种表现是属正常的心理反映,旅游时间越 长,这种心理就暴露更加厉害,作为导游员应该有心理准备,尽 早地做好预防工作。[参考提示]面对游客的这些表现和过高 的要求, 导游员首先应该明白, 要想完全克服和 " 消除 " 他 们那种不切实际的做法是不可能的, 也是不符合实际的。稳妥 的办法是\*导游员的智慧以及使用得当的导游技巧去妥善处理 好具体的做法又分为以下几条1) 严格按照旅游接待计划进行 各项活动,并确实落实好各项活动事宜。(2)最大限度地运用 各种导游艺术来吸引游客, 把游客紧紧地吸引在自己周围 。(3) 经常与游客沟通, 互通信息, 减少不必要的麻烦和误会。 (4) 经常核对旅游计划, 监督旅游接待单位的服务质量、执 行等级标准的情况,确实维护游客的合法权益。总之,对待游 客的求全心理,导游员态度要和蔼可亲,方法要灵活多样,千万 不可急躁, 需要耐心再耐心。 63. 要与游客谈得拢, 导游员该 怎么办[情况简析]俗话说:"人逢知己千杯少,话不投机半句 多"。导游员在带团过程中,除了讲解、介绍和做好接待服 务工作以外,要与游客谈得拢是十分必要的,这不仅是个人之 间的问题, 更重要的是一项导游工作。如果与游客话不投机, 那就很难与游客交流和沟通。 所以, 作为导游员必须要与游 客谈得拢、谈得好。当然,我们所说的谈得拢不是和游客吹牛 聊天,也不是一般谈谈吃喝玩乐,而是围绕旅游这个主题而展 开的, 通过与游客的交谈, 把导游员的思想、 观点和感情不知

不觉地灌输给游客, 使他们能够接受并配合协助导游员的工 作,促进旅游活动顺利健康地发展。[参考提示]要与游客谈得 拢,导游员首先要针对不同的游客因人而异地做好工作,千万 不可根据个人的兴趣爱好与游客打交道, 也不要使用一个腔一 个调与游客交流沟通。因此,要与游客谈得拢的重要方法是见 什么人谈什么话。 比如, 与沉默寡言的游客交谈, 导游员要主 动和他搭话,要问他。因为此类游客一般不开口,所以很难知 道他的心思。与喜欢说话和好表现自己的游客交谈,导游员可 先听他说话, 因为此类游客喜欢抒发自己的感情和想法, 需要 得到尊重和满足。与有口无心的游客交谈,导游员要将就他, 因为他们喜欢滔滔不绝说上一气,不大考虑对方的承受能力。 与追根问底的游客交谈,导游员要给予知识上的满足,因为此 类游客喜欢问个明白。除此之外, 旅游团中还有许多种类型的 游客,但是,导游员只要围绕旅游这个主题,因人而异地使用恰 当的导游技巧,那么,与游客谈得拢是没问题的。64.要做到 真诚待人, 导游员该怎么办[情况简析] 在整个旅游过程中, 真 诚对待游客是每个导游员的职业道德和基本要求。没有真诚 对待游客的感情,哪怕他水平再高、技巧再好也是无济于事的 。古人曰:"不精不诚,不能感人;精诚所至,金石为开。 应该明白,一个旅游团中的游客需求是五花八门的,但其中有 一个共同点就是满足愉快圆满的旅游生活。而这种愉快圆满 的旅游生活的基本点就出自于导游员的真诚待人。导游员要 真诚待人,就要置个人得失于不顾,全心全意为游客服务,辛苦 我一人,方便众游客。这样,游客才会相信你、理解你、尊重 你、接受你的指挥、主张和要求。[参考提示]要做到真诚待 人, 导游员必须做好以下几点1) 真诚待人的最本质的灵魂是

"真诚"。只要是真诚,那么就"心诚则灵",无论游客是 多么的诡漏和刁钻,都会在内心诚恳的导游员热情服务下转变 态度, 化消极因素为积极因素, 化不满意为比较满意。 这也许 是众多优秀导游员取得成功的秘诀。要待人以诚, 导游员不仅 要言行一致,而且要以心换心。 即使每位导游员的"导技" 各有千秋, 但是只要精诚所至, 游客心里自然会清楚和明白的 。 相反, 有些导游员表面功夫极佳, 而内心深处却老是想着其 他"诱人的香饵",其结果只能招来游客的反感和蔑视,其最 后的结果也是可想而知的。(2) 真诚待人不要怕"碰钉子" 。导游员在整个带团过程中碰到钉子也是难免的。在某种程 度上讲, 导游员就是生活在钉子中, 那种委屈和不是滋味的感 觉时常在心中萦绕。 但是应该明白, 带好团是导游员的神圣 职责,要真诚待人就要不怕挫折,要具备不达目的誓不罢体的 坚强意志。(3) 真诚待人要建筑在实事求是的基础上, 才能获 得真正的好评。导游员要勇于在游客面前承认自己工作的不 足和失误,要虚心昕取游客的意见和评头论足,不要怕丢面子, 更不要怕技诉。因为,一名真正以诚心对待游客的导游员是能 够取得游客信赖的。古人曰:"知之为知之,不知为不知,是知 也。"因此,导游员实事求是的态度是真诚待人的灵魂。(4) 真诚待人最需要导游员自身的感受。从心理角度讲,人的感情 来自客观事物的刺激。换言之,游客内心感受到导游员的真 诚,是\*导游员平时的所作所为和一言一行,是\*导游员用真诚 的感情去影响去感化游客的。 有相当一批导游员, 他们带团 从不叫苦,再累的活也能坚持到底,但就是经受不了半点委屈, 有许多旅游团带不好就是这种自身感受所造成的后果。为此, 真诚待人就要经受住这种委屈。做导游工作就是要拿出一颗

真心来,就是要用自身的行动感化游客,这样就会以情动人。 65.与游客交谈时,导游员该怎么办[情况简析]在旅途中,导 游员经常要和游客打交道,交谈是一门学问、一种艺术。懂得 这门艺术的导游,能与游客交流感情、 增进了解,不懂得交谈 艺术的导游员,游客可能会不理解你,引起不必要的误会不说, 还可能不听你的指挥,甚至会吐出一句真言,"话不投机半句 多"。这种情况的出现对导游员带团极为不利,导游员应该 重视这个问题。与游客交谈时,要善于倾听游客的讲话,只有 这样才能起到真正的双向交流与沟通。有句俗话说得好," 会说的不如会听的"。导游员如果不去认真听、善于听,怎 能会了解游客的心声呢?[参考提示]与游客交谈时,导游员的 态度和语气是极为重要的。交谈时既不要以自己为中心,滔滔 不绝, 容不得游客插嘴, 也不要不顾他人喜怒哀乐, 说得没完没 了, 显示自己的水平才华, 更 不要夸张过大、危言耸听。这些 都会给人留下自私、傲慢和放肆的感觉,也是一种不尊重人的 表现。导游员讲话时的目光要保持平视,眼神要轻松柔和地望 着对方,但不要张得很大或直愣愣地盯住别人。适当地做些手 势也是必要的, 但是, 不尊重他人的举动也是不应该出现的, 比 如, 挖耳朵、摆弄手指、双手插在口袋里, 不时地看手表, 等等 。这些举动同样会使游客觉得导游员心不在焉、傲慢无礼。 听游客讲话时导游员要注意自己的神态, 切忌东张西望, 或表 现出一种漫不经心和不耐烦的表情。 而是要表现出对游客谈 话内容的兴趣,并适时地点头、微笑,或简单重复游客讲话的 要点,必要时给予一些称赞和赞同。 听游客讲话要让他把话 讲完,不要在游客讲得正起劲时突然将话打断,或抢白和提出 不同看法和意见等。 若在听游客讲话时有急事, 或身边手机

BP 机响了, 应向游客表示歉意, 切忌一走了之, 这同样是一 种失礼的表现。总之,导游员要在尊重游客的基础上认真倾听 游客讲话,对于游客讲错话,只要是无关大局或非原则之处,导 游员也不必介意和斤斤计较。 66.游客出现抱怨时,导游员该 怎么办[情况简析] 在旅途中, 游客因年龄、性格、脾气、欲望 以及要求等诸多差异,各人有各自的看法和观点,所以,在旅游 活动中出现一些不尽如人意的地方,也是很正常的事情。游客 出现抱怨往往事出有因,应引起导游员的重视,起码应引起导 游员的注意,是否服务中有不当或缺陷之处。 因此,面对游客 的抱怨, 导游员要根据具体情况作具体分析, 不要眉毛胡子一 把抓,并且向游客做好疏导和解释工作。[参考提示] 当游客出 现抱怨时, 导游员首先要重视游客的抱怨, 搞清抱怨的性质和 问题, 然后根据情况区别对待妥善处理。 在与游客接触过程 中, 导游员始终要保持微笑、 认真倾听的姿态, 让游客把话说 完而不是马上直言劝说和"反击"。在向游客解释时态度也 要和气,要使用柔性语言,说理时措词要委婉,道理要讲清楚。 若是游客态度强硬,导游员要以柔克刚,如果旅游接待服务确 有缺陷, 那就得考虑适当补偿一些经济损失。若是游客的抱怨 没有道理, 导游员也要耐心劝说, 以理 服人, 切忌不可嘲笑和愚 弄游客, 更不能"针尖对麦芒"对着干。对待游客的抱怨, 导游员只有通过自身的努力,才能逐步使游客给予理解和谅解 67.游客向你提出投诉,导游员该怎么办[情况简析]导游员 带团出游,游客要投诉某一件事情或问题是难免的,其原因也 较为复杂,但归纳起来大致可分为两大类,一类是人为因素造 成的投诉,另一类是非人为因素造成的投诉。 妥善合理地处 理好游客的各种投诉是十分重要的, 因为投诉是旅游过程中的

一大隐患,不排除隐患旅游活动就难以顺利开展。[参考提示] 一旦发生游客投诉事情,导游员要立即采取个别接触的方式, 最好把游客请到远离旅游团队的地方, 然后, 头脑冷静 不带任 何情绪地倾听游客投诉内容, 认真做好笔记, 分析游客投诉的 性质,找出其核心问题,最后才向游客做出耐心解释。若是游 客投诉旅游接待单位,那导游员就要做好协调工作,并由双方 妥善解决。 若是游客投诉的是导游员, 此时导游员要冷静理 智地考虑问题出在哪里?怎样才能消除游客对自己的投诉?从 实际的情况看, 惟一的方法就是加倍努力, 把服务重点放在游 客的投诉问题上来。若是游客投诉无理,导游员也应本着: " 有则改之, 无则加勉 "的态度, 一如既往地为游客 热情服务。 如果有些投诉确实难以解决,导游员也应把当时的情况实事求 是地记录下来,并请游客以及相关人员留名签字,做好留证工 作,以便返回后向旅行社汇报,为解决投诉提供资料依据。68 . 游客向你借钱, 导游员该怎么办[情况简析] 在旅游途中, 游 客向导游员借钱的事情时有发生, 游客想借钱原因无非有几 种: 一是游客身边的钱没有带足, 二是游客忘了带钱包, 三是游 客看中的商品又不想将整钞花开, 等等。如何帮助游客解决这 一实际困难, 同时又要防止卷入因借钱而产生的麻烦或造成自 己的经济损失, 这是导游员应该注意的。[参考提示] 一般地说, 借钱的行为是在双方有了一定的了解和熟悉的基础上产生的, 游客向导游员借钱也正说明了这一点, 但导游员毕竟对游客不 十分了解。因此,在与游客打交道的过程中,尽量不与游客在 钱财上有交往和借还关系。其次,要看游客借钱的用途和数目 大小。假如借钱数目大,而实际购买的东西或消费又没多大意 义,那导游员应该婉言拒绝,或者借口说身边尽是公款没带多

余的钱。假如游客确实需要,那么导游员要给予帮助,在借给 游客钱的时候,最好有不属于团里游客的第三者在场,所借钱 款数目比较大的还须有必要的手续, 以免发生不愉快和麻烦的 事情发生。 其次, 导游员也不妨留意对借钱款的消费用途, 必 要时要做好游客的"顾问"和"参谋"。以后,更要注意 做好收回借款的工作,讲究一些方式方法,真正做到"好事做 到底,送佛到西天。"69.旅游团遭遇不可抗力的影响,导游 员该怎么办[情况简析] 不可抗力的影响是客观存在的, 谁都回 避不了。导游员在带团过程中偶尔也会碰上。不可抗力影响 在旅途中一般有: 天气原因 (下大雪封路, 刮台风船不能起航, 机场有雾能见度低飞机不能起飞等),交通失常(山体滑坡堵塞 交通, 洪水冲垮铁路、大桥等)。由于这些原因迫使导游员不 得不改变原定活动日程,不得不取消计划中的某些项目。 面 对突如其来的不可抗力因素,导游员应该做好哪些工作呢?[参 考提示]旅游团行程突然遭遇不可抗力的影响,这会给旅游团 带来十分严重的后果,虽然责任不在导游员,但游客的内心是 非常焦急的。这时,导游员要立即向旅行社汇报,并请求指示 和支援。根据旅行社领导的要求迅速与领队、全陪紧急商量 对策和下一步的工作打算与安排。然后要安抚游客, 做好耐心 的解释工作,争取游客的理解和支持。 最后再将商量好的打 算与安排向游客宣布。在此期间,安排落实好弥补措施是至关 重要的。比如,打算要去的景点不能次于计划去的景点,要用 好的景区替代计划去的景区, 宾馆的住宿和用餐都要好于以 前,必要时可请旅行社领导出面向游客表示歉意和慰问,也可 赠送一些礼品。最后,导游员切记不要忘了和领队、全陪共同 拟草一份情况说明书以及重新签订旅游合同,防止以后出现

投诉和合同纠纷。 70.某厂领导要小王组织安排职工的旅游 活动,导游员该怎么办[情况简析]某厂领导知道小王是位兼职 导游员,为了组织安排好该厂一批职工的旅游活动,委托小王 去外地联系宾馆和饭店,并让他担任这次活动的导游员。上述 情况看来似乎很正常,但这位厂领导却不了解《导游人员管理 条例》的有关规定和内容,作为导游员小王应该向厂领导宣传 解释。[参考提示]兼职导游员小王首先应耐心向厂领导介绍 中华人民共和国国务院令第263号《导游人员管理条例》(自 1999年10月1日起实施)中第九条和第十九条的规定。其中 第九条的规定 是:导游人员进行导游活动,必须经旅行社委 派。导游人员不得私自承揽或者以其他任何方式直接承揽导 游业务, 进行导游活动。第十九条的规定是: 导游人员未经旅 行社委派,自己承揽或者以其他任何方式直接承揽导游业务, 进行导游活动的,由旅游行政部门责令改正,处1000元以上3万 元以下的罚款,直辖市人民政府旅游行政管理部门吊销导游 证并予公告。兼职导游员小王可以与自己所在签约旅行社联 系, 经征得该旅行社同意后, 方可担任导游工作并组织安排该 厂职工的旅游活动。[1][2][下一页]100Test 下载频道开通, 各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com