

物流师资格考试：经典管理定理23条(中) PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/227/2021\\_2022\\_\\_E7\\_89\\_A9\\_E6\\_B5\\_81\\_E5\\_B8\\_88\\_E8\\_c31\\_227273.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/227/2021_2022__E7_89_A9_E6_B5_81_E5_B8_88_E8_c31_227273.htm) 九、任用 奥格尔维法则：如果我们每个人都雇用比我们自己都更强的人，我们就能成为巨人公司。 提出者：美国奥格尔维-马瑟公司总裁奥格尔维。 点评：如果你所用的人都比你差，那么他们就只能作出比你更差的事情。 皮尔·卡丹定理：用人上一加一不等于二，搞不好等于零。 提出者：法国著名企业家皮尔-卡丹。 点评：组合失当，常失整体优势，安排得宜，才成最佳配置。

十、激励 马蝇效应：再懒惰的马，只要身上有马蝇叮咬，它也会精神抖擞，飞快奔跑。 点评：有正确的刺激，才会有正确的反应。 倒u形假说：当一个人处于轻度兴奋时，能把工作作得最好。当一个人一点儿兴奋都没有时，也就没有作好工作的动力了；相应地，当一个人处于极度兴奋时，随之而来的压力可能会使他完不成本该完成的工作。世界网坛名将贝克尔之所以被称为常胜将军，其秘诀之一即是在比赛中自始至终防止过度兴奋，而保持半兴奋状态。所以有人亦将倒u形假说称为贝克尔境界。 提出者：英国心理学家罗伯特·耶基斯和多德林。 点评：1、激情过热，激情就会把理智烧光。 2、热情中的冷静让人清醒，冷静中的热情使人执着。

十一、调研 特伯论断：在数字中找不到安全。 提出者：美国经济学家--特伯。 点评：数字是死的，情况是活的。 摩斯科定理：你得到的第一个回答，不一定是最好的回答。 提出者：美国管理学家r·摩斯科。 点评：刨根得根，问底知底。

十二、预测 罗杰斯论断：成功的公司不会等待外界的影响来决定自己

的命运，而是始终向前看。提出者：美国ibm公司前总裁-罗杰斯。点评：只想随波逐流，难有理想彼岸。萨盖定律：戴一块手表的人知道准确的时间，戴两块手表的人便不敢确定几点了。提出者：英国心理学家-萨盖。点评：若选错误参照，必无正确比较。隧道视野效应：一个人若身处隧道，他看到的就只是前后非常狭窄的视野。点评：1、不拓心路，难开视野。2、视野不宽，脚下的路也会愈走愈窄。十三、目标巴菲特定律：在其他人都投了资的地方去投资，你是不会发财的。提出者：美国股神巴菲特。点评：1、善于走自己的路，才可望走别人没走过的路。2、特色不特，优势无优。古特雷定理：每一处出口都是另一处的入口。提出者：美国管理学家-古特雷。点评：上一个目标是下一个目标的基础，下一个目标是上一个目标的延续。十四、计划列文定理：那些犹豫着迟迟不能作出计划的人，通常是因为对自己的能力没有把握。提出者：法国管理学家-列文。点评：如果没有能力去筹划，就只有时间去后悔了。弗洛斯特法则：在筑墙之前应该知道把什么圈出去，把什么圈进来。提出者：美国思想家-弗洛斯特。点评：开始就明确了界限，最终就不会作出超越界限的事来。十五、参谋波克定理：只有在争辩中，才可能诞生最好的主意和最好的决定。提出者：美国庄臣公司总经理詹姆士-波克。点评：无磨擦便无磨合，有争论才有高论。韦奇定理：即使你已有了主见，但如果十个朋友看法和你相反，你就很难不动摇。提出者：美国洛杉矶加州大学经济学家伊渥-韦奇。点评：1、未听之时不应有成见，既听之后不可无主见。2、不怕开始众说纷纭，只怕最后莫衷一是。十六、决策福克兰定律：没有必要作出决定时，

就有必要不作决定。 提出者：法国管理学家-福克兰。 点评：当不知如何行动时，最好的行动就是不采取任何行动。 王安论断：犹豫不决固然可以免去一些作错事的机会，但也失去了成功的机遇。 提出者：美籍华裔企业家-王安博士。 点评：寡断能使好事由好变坏，果断可将危机转危为安。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问  
[www.100test.com](http://www.100test.com)