

“香水小姐”贫富差几千 一线品牌月提成近万元 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/228/2021_2022__E2_80_9C_E9_A6_99_E6_B0_B4_E5_c108_228934.htm 记者从京城多家大商场了解到，化妆品是百货商场的“脸面”；化妆品品牌的档次，是商场档次的标志，同时也是化妆品销售小姐收入高低的象征。据业内人士介绍，按照化妆品销售行业的惯例，商场化妆品柜台销售小姐的月收入一般是“底薪+提成”两部分，提成一般是销售额的1%-2%，而记者了解到，大商场里高档次名牌化妆品的销售小姐的收入与中小商场里二三线化妆品销售小姐的月收入能相差数千元。转贴于 学生大求职站 <http://job.studa.com> 一线品牌 每月提成近万元 太平洋百货、君太百货和燕莎友谊商城的多位业内人士向记者透露，化妆品销售小姐的底薪一般在800元至1200元之间，提成一般是销售额的1%-2%。记者了解到，像CD、香奈儿、兰蔻、资生堂、纪梵希等国际一线品牌化妆品，一单生意就是上千元，每月提成可以轻轻松松地拿到四五千元以上。据燕莎友谊商城有关人士透露，燕莎里的CD、兰蔻等品牌，一个柜台每月的平均销售额就能达到80多万元，有时甚至更多。按照1%-2%的提成来算，一个国际一线化妆品柜台每月的销售提成就有8000元。赶上销售高峰时期，提成会更多，月薪达到万元也并不是新鲜事。中小品牌 每月提成千元 而一单生意二三百元的中小品牌化妆品，因为单价和销售额都比较少，销售小姐的月收入远远低于大品牌的销售员。在燕莎友谊商城、赛特购物中心和百盛购物中心等化妆品销售不错的几家商场中，中小品牌化妆品每月销售额基本在三四十万元左右，

那么每个柜台每月提成仅有三四千元左右，一个柜台至少有两三位销售小姐，每人得到的提成也只要一千元左右。大品牌压力大挣钱多流动大据业内人士介绍，像CD、娇兰、兰蔻等国际一线化妆品的销售小姐，尽管挣得很多，但是压力也很大，这些品牌对销售小姐的要求很高。他们需要熟练掌握各种化妆、护肤知识，要求有很强的表达能力和动手能力。雅诗兰黛的销售小姐月薪基本都在4000元至5000元左右，提成是2%，不过每月都有固定卖出10万元的销售底线。SK-II专卖店每月有100万销售额的任务，销售小姐每月收入基本在3000元至4000元……由于压力较大，国际大牌化妆品的销售小姐跳槽频繁。日本品牌福利全挣得少也不跳槽在欧珀莱和资生堂柜台的销售小姐告诉记者，同属日本企业的这两个化妆品品牌计酬方式比较特殊，每月只有底薪，没有销售提成。据多位资生堂、欧珀莱的销售小姐透露，她们是没有销售提成的，每个月基本工资是2000元左右。领班等工作时间稍微长一些的员工，月薪约在3000元至4000元左右。“干多少活挣钱都一样多，这样有点打击我们的工作积极性。”一位资生堂的销售小姐这样表示。虽然资生堂、欧珀莱挣钱相对较少，但是销售人员告诉记者，这两个品牌的销售小姐流动性比较小，因为工资外的各种待遇很完善。比如公司的医疗、养老保险等都非常稳定，而且日常还会发各种化妆品给员工。商场位置影响销售提成据了解，燕莎友谊商城、赛特购物中心、百盛购物中心等大商场，是北京业内公认的化妆品销售最棒的商场，这些商场里国际一线化妆品柜台的销售小姐挣钱也是最多的。在燕莎友谊商城，CD、兰蔻等化妆品柜台一个月平均销售额就是80多万元，按照1% - 2%的提成

来算，一个品牌柜台的销售提成一个月至少是8000元，再加上千元左右的底薪，这些大品牌的销售小姐每月稳拿5000元至6000元薪水。曾经做过SK - II化妆品销售员的李小姐告诉记者，她在燕莎友谊商城做SK - II化妆品的销售员，月薪在四五千元；后来，她换到另一间百货做销售员，月薪却只有三四千元左右。

一线品牌打基础 自己开家美容院 记者了解到，在国际一线化妆品企业做过销售小姐，再找别的工作就很容易，特别是容易去别的大公司做销售工作。转贴于 学生大求职站 <http://job.studa.com> 国际一线化妆品牌的销售小姐平时要进行很多培训，能学到很多护肤、化妆知识和销售技巧，而且还有出国培训的机会。具有这些知识积累又有很强的销售技巧，再到其他公司做销售就成了很容易的事情。知情人士还告诉记者，国际一线化妆品销售小姐转行自己开美容院的也不少。“在国际一线化妆品品牌做销售小姐，是一个极好的锻炼平台。”业内人士这样告诉记者。

一线品牌销售员=高学历 气质佳 有经验 金源燕莎MALL的石小姐向记者介绍，国际一线品牌化妆品对销售小姐的要求比较高，基本都要求销售小姐具有大专学历，要身材匀称、容貌好、皮肤白、气质佳、谈吐大方得体，而且要求有较强的表达能力和沟通协作能力，在其他国际一线化妆品公司有过从业经验的销售小姐，应聘时则更加“吃香”。石小姐还告诉记者，很多化妆品公司在招聘化妆品销售小姐时，都要求其年龄在25岁以下，“中专以上学历，皮肤好，气质佳，普通话标准、流利，曾具有化妆品的销售经验者一经录用待遇从优。”资生堂、欧珀莱化妆品的销售员石小姐这样告诉记者。不过，对于重视经验的大公司来说，年龄标准倒也不是特别苛刻，就

像石小姐，本人已经34岁了，但是皮肤、容貌、气质都保持得非常好，公司很看重她的经验，所以一直很重用她。（张晓莺）100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com