

中华英才网携手央视“赢在中国”海选报名今日正式启动

PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/230/2021\\_2022\\_\\_E4\\_B8\\_AD\\_](https://www.100test.com/kao_ti2020/230/2021_2022__E4_B8_AD_)

[E5\\_8D\\_8E\\_E8\\_8B\\_B1\\_E6\\_c108\\_230150.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/230/2021_2022__E4_B8_AD_E5_8D_8E_E8_8B_B1_E6_c108_230150.htm) 如果你看到商机，却还没找到资金；如果你满腹才华，却至今无处施展；如果你怀抱梦想，却暂时没能实现……这一切都不是问题，但只要你是激情创业人，中华英才网就能给你展示的舞台。1000万创业资本圆你人生梦想，这一切就从登录唯一指定报名海选网站中华英才网开始，胸怀鸿鹄之志的你，还等什么？快来报名参加年内最大规模的电视商业选拔活动，中华英才网，成就创业英才！转贴于 学生大求职站 <http://job.studa.com>

2006年3月29日，中华英才网携手中央电视台正式启动了大型励志创业电视活动“赢在中国”。这是中央电视台经济频道全新推出的一档针对全球华人的电视节目，第一季活动从3月29日起至12月5日止，整体历时八个多月。“赢在中国”的核心内容和目标是在全球范围内寻找五名最具创业潜质的华人创业英雄，并邀请风险投资机构为其提供优厚的创业资金。中央电视台雄厚的人才实力、全国覆盖实力，巨额资本的吸引、新颖脱俗的参与机制、国内顶尖的制片人，再加上中华英才网在招聘行业中最专业的HR专家力量，这一切使我们有足够的理由相信，《赢在中国》节目必将当之无愧地成为2006年国内“创业神话”的缔造者。在这场国内史无前例的财富神话缔造过程中，国内第一专业招聘网站中华英才网（ChinaHR.com）作为活动战略合作伙伴和活动唯一指定报名海选网站，本着对千万资本和千万选手负责的态度，承担着全部选手的报名海选、全国20多个城市初赛面试筛选、确

立选拔标准等重要职责，并为“赢在中国”提供了专业定制的报名表和定制网上报名系统，从3月29日起，这套报名系统将正式对所有参赛者开放。此外，中华英才网更集合国内专家、企业家意见，提供了用于活动海选的《行为特征量表》。量表将从创业者素质模型的各个角度对选手进行考察，将确保那些有创业潜能的选手脱颖而出。与此同时，中华英才网启用先进的校园招聘系统、CALL CENTER系统等各方面资源，贯穿于《赢在中国》人才选拔始终。区别于以往偏重娱乐定位的电视选拔活动，“赢在中国”以“创业”、“励志”为主题，在选拔机制和运作手法上都具有非常严谨的特点。不仅在电视节目制作上力求激情与理性、大众化与专业化的结合，在活动初期最关键的选手报名和选拔环节，也力求专业严肃，并为此在电视活动中首次引入通过互联网汇总处理报名资料的创新模式。正如“赢在中国”总制片人王利芬女士所说，“希望它（‘赢在中国’）能够有一些真实的影响力，能够宣扬、发扬一种励志向上的精神，能够让节目的参与者或是电视观众从节目中感受到奋斗的精神。”基于这样的愿望，“赢在中国”尽管将成为获胜者个体成功的“小概率事件”，还更将成为激励全民奋发的宏大严肃话题。因此，王女士说这样的电视活动“一定要确保活动选拔的严肃性和专业性”。目前，今日资本、软银赛富、IDG三家知名风险投资机构已加盟活动，五位获胜选手所需的创业资金将全部由这三家投资机构提供。大赛总冠军将获得一家注册资本不低于1000万元人民币的新设企业经营权，亚军获得一家注册资本不低于700万元人民币的新设企业经营权，第三、四、五名将各获得一家注册资本不低于500万元人民币的新设企

业经营权。同时，这五位胜出者还将拥有各自企业20%的股份，并出任该企业的CEO。此外，作为一档全民参与的大型电视活动，“赢在中国”设计了独特的观众参与方案：观众通过发短信参与，就有可能获得5000元到10000元的原始股份；参加总决赛的五名优胜者的最终排名也将由电视观众即潜在的原始股东，通过发送手机短信而决定。转贴于 学生大求职站 <http://job.studa.com> 在活动内容方面，“赢在中国”将包括励志动员、选手海选、网络展示、电视大赛等一系列相互配合的环节。确切地讲，“赢在中国”已经超出了一个简单的电视节目的范畴。在2006年的中国电视屏幕上，观众即将看到一场“草根英雄”一飞冲天、飞黄腾达的“真人秀”，我们拭目以待！100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)