

药品专家砍价逼出药价黑幕同类药在港便宜9千元 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/233/2021\\_2022\\_\\_E8\\_8D\\_AF\\_E5\\_93\\_81\\_E4\\_B8\\_93\\_E5\\_c23\\_233006.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/233/2021_2022__E8_8D_AF_E5_93_81_E4_B8_93_E5_c23_233006.htm) 专家砍药价遭遇强劲对手国际巨头你们是好药，研发成本高，但有的药品1977年就研发出来了，成本早就回收了，现在那么多生命垂危的病人等待救命，为什么不能适当降价，让更多人受惠呢？”昨天（3月23日），广东省医疗机构药品网上限价竞价阳光采购进行新一轮面对面谈判，进口药以“口岸价”为挡箭牌，坚持“尊贵身价”，数千元、上万元的药品只肯去掉小数点后面的零头，最高的与其在香港等地售价相差9000元，让药品专家大伤脑筋。对此，参与谈判的专家表示，只有制定合理口岸价，才能剥去药品暴利，真正惠泽老百姓。昂贵一支进口药要价超2万与首次面对面谈判相比，新一轮谈判可谓阵容强大，超过半数国际巨头的药业公司，如西安杨森、辉瑞制药、上海罗氏等，从研发到市场全套人员，每家5位以上。而且，药品虽然是“奇货可居”，但企业要价也非常惊人：治晚期白血病胶囊是全球唯一不用注射可以替代化疗的产品，一粒要价2133.98元；一支治乳腺癌药物22538.21元，虽可以令早期癌症复发风险降低36%以上，但一个疗程需要30万元。在谈判中，药品专家对这些名牌药“又爱又恨”，认可药品疗效、技术含量，又苦于价太高。而药企代表声称口岸价高，且全国需求量少，配送成本很高，所以报价高。最后，企业仅以2130元/粒进行确认治晚期白血病胶囊价格，仅仅比报价便宜3.98元。据了解，此轮谈判涉及40多个厂家、55个药品。进口药品口岸价计算公式：含税口岸价 = 到岸价 ×

$(1 + \text{关税率}) \times (1 + \text{增值税率}) + \text{口岸地费用}$  真相 药价贵九千 厂家装糊涂 而一家药企代表自称他们是专门生产针对HER2呈阳性的乳腺癌患者使用新型靶向药物，却反复强调“口岸价”达21659元/支，所以22538.21元/支是报价“底线”。当时，现场监督的省人大代表反问：“请问你们在生产国的零售价是多少？”对方却回答“不太清楚”。同样的“糊涂”频频出现在各大外企医药公司，在报价资料一栏“国外销售价”往往是空白，不予回答。最终，这支“第一高价药”确认价格是22538元，只是象征性去掉小数点后面的二角一分。广东省第二中医院乳腺科主任郭志涛副主任医师告诉记者，该药在广东零售价25000元（因为医院可在进价基础上顺加15%），而病人在香港地区购买才16000元，相差1/3。“虽然在我看来，它的总体生存率和所宣传的死亡风险率有差距，这种药确实有独特技术成分，被很多患者当成救命稻草，但价格实在太昂贵，一个疗程需要20万至30万元，如果控制在10万元左右，还比较合理。”专家制定口岸价促进进口药下跌 进口药“暴利”绝非个别。仅乳腺癌药品就还有一种，国外零售价1800元/支，而国内零售价高达2500元。曾有患者和医生联名向卫生部发出《致跨国大制药公司、卫生部的一封信》，其中说：“恳请跨国大制药公司放弃你们的暴利！切实地为中国百姓造福，而非喊口号地说自己对人类的社会责任及做一些形式上的广告式的公益宣传话动……这样会有无数的正受癌魔及家庭经济危机的姐妹们解决了看病买不起药的难题，可以得到及时的治疗，延长生命。另外，希望你们能更多的在药品流通渠道加强管理，降低进口药的价钱，造福患者”。谈判专家坦言：要降低独家进口药价靠一两次谈

判不太可能，关键在于口岸价的制定，也就是政府定价要把好“第一关”。进口药价主要由关口科室人员根据市场调查做出制定，只有口岸价下降，才能让百姓得到实惠，或尽快推出可以和这些药竞争的其他药品，逼其降价。从事商业管理工作多年的省人大代表谭燕红女士表示，出于商业利益，药厂可以不公布成本价，但不肯说在其他地方的零售价就不合理，“市场经济有游戏规则，但药品毕竟是有了患者才能有生存基础，药厂不应该忽视患者需求，广东省这种新型的药品采购模式是向成功迈出的第一步。”转贴于：100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

[www.100test.com](http://www.100test.com)