秘书应该掌握和老板说话的三大技巧(三) PDF转换可能丢 失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/234/2021_2022__E7_A7_98_ E4_B9_A6_E5_BA_94_E8_c39_234286.htm 关键三:在无话可说 的时候,不妨谈谈对方衣着的变化刘强老实、木讷,很少出 声,永远引不起大家的注意。所以,尽管他工作勤勤恳恳, 可在公司里总是中不溜秋,几年如一日地呆在当初的位置上 。 老板最近出差,要带几个员工一道去。在火车上,刘强的 铺位刚好在老板的旁边,两人寒喧了几个问题后,就陷入了 沉默。刘强感到,这种大眼瞪小眼的气氛简直让人窒息,一 定得说点什么打破僵局。可是他从来不和领导打交道,实在 不知道从何谈起。 突然,刘强瞥见老板脚上穿着一双锃亮的 皮鞋,非常显眼,于是就说:"老板,你这双鞋子很有品位 ,在哪里买的?"原本只是没话找话,但老板一听,顿时眼 睛放光。"这双鞋啊,我在香港买的,世界名牌呢!"老板 的话匣子一下子打开了,开始滔滔不绝地讲述自己在服装搭 配上的心得,还善意地指出刘强平时在工作中着装的不足, 两人言谈甚欢。下车的时候,老板意味深长地说:"刘强啊 ,看来以前对你的了解太少了,今后你好好干。"专家提示 "皮鞋"这个话题,用到了人际关系处理中的一个重要法则 :赞美对方衣饰细节的变化,能迅速拉近双方间的距离。刘 强歪打正着。看看,就是看出老板穿了双新鞋,刘强和老板 之间的僵局马上被打破,关系也改善了,顺便还了解到不少 老板的个人喜好,这可是别的同事梦寐以求的啊!从老板最 后的态度来看,刘强也通过这个机会展示了自己,给老板留 下了不错的印象。工作中,不妨多用用这个方法,观察对方

的衣饰变化,并进行适度赞美,你会收到意想不到的效果。 100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com