行业网整合启幕网盛并购中国服装网 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/236/2021_2022__E8_A1_8C_ E4 B8 9A E7 BD 91 E6 c40 236244.htm 网盛科技昨日宣布, 公司已同中国服装网正式达成并购协议,将中国服装网纳入 网盛旗下的"生意宝",这是网盛上市以来实施兼并收购的 第一单。业内人士分析认为,这个国内行业网站之间的首个 并购案,拉开了行业网站整合的序幕。据网盛科技公告披露 ,公司与浙江中服网络科技有限公司及其股东签订《出资转 让及增资协议》。协议约定,公司以568.55万元受让出 资177.67万元;同时以3.2:1的比例增加出157.81万元。受让 出资并增资后,浙江中服注册资本由500万元增至657.81万元 ,其中网盛科技出资额为335.48万元,占注册资本的51%.自网 盛科技去年12月登陆中小板以来,董事长孙德良便一再表示 ,要"打造100个中国化工网",同时还要发展联盟网站"生 意宝"。事实上,孙德良是希望强力打造"行业网群"。此 次收购中国服装网,可谓是其庞大计划落地迈出的第一步。 但孙德良的胃口远远不止于此。据他透露,网盛收购中国服 装网只是行业网站全面整合的一个序,网盛将会通过新设、 控股、参股等形式进军更多的行业,机械和食品将是网盛下 一个重点关注的行业。"'生意宝'将按照既定的发展规划 ,继续选择优秀的行业网站与团队进行合作,稳步推进兼并 收购计划。"孙德良昨日如是对记者表示。网盛科技1997年 开始从事互联网产业,十年来先后创建并运营了中国化工网 、全球化工网、中国纺织网、医药网等多个国内外知名的行 业电子商务网站,形成了行业网站集群。联合证券分析师罗

鹏巍认为,中国化工网访问流量远超其他化工行业网站,拥 有注册用户超过20万,已经成功建立了行业垄断优势。事实 上,网盛科技逐渐展开的一系列并购行动,也彰显出其在国 内上市所带来的诸多利好。业内普遍认为,国内行业网站一 个明显的特征是起点低,规模普遍较小,到目前为止,国内 大大小小的行业网站超过1000个,但一直缺乏在整个行业起 主导地位的企业,因而专业网站模式也一直处在互联网产业 的"边缘地带"。网盛科技在内地的上市,极大地鼓舞了国 内行业网站的发展,形成了行业网站研究发展的一个高潮。 联合证券分析师罗鹏巍提醒道,目前网盛科技的主要优势是 ,完成了在化工行业领域的绝对优势,吸引了足够的注意力 ,但如何将这些原始资源进一步深加工以提升其附加价值, 就是公司目前主要应做的工作。 中国B2B研究中心研究员曹 磊则认为,网盛科技收购中国服装网的举动,意味着网盛科 技已大力推动其"联盟网站-生意宝"的发展。此次收购也是 "生意宝"的一块试金石,如果中国服装网在"生意宝"旗 下发展顺利,那么在"榜样"的力量下,"生意宝"的"小 门户 联盟 "模式有望在短期内创造一个互联网的新奇迹,推 动我国电子商务的创新与发展。 100Test 下载频道开通, 各类 考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com