

庄雨亭:收获取决于一个人的态度 PDF转换可能丢失图片或格式, 建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/237/2021_2022__E5_BA_84_E9_9B_A8_E4_BA_AD__c70_237605.htm 投资人:庄雨亭 投资项目:清华-MIT MBA投资金额:12万元人民币投资回报:毕业后进入新闻集团工作庄雨亭在清华MBA的毕业生中是一个典范。

他的求职故事在老师和同学们中间被传为佳话, 大家都认为他通过读MBA得到了一个高薪高职位。而在庄雨亭看来, 这些都不是最重要的, 他的收获不止这些。庄雨亭是那种典型的香港人温和、认真、务实。如今的年代, 香港的孩子在北京读书并不是什么新闻, 北大清华的本科生中有不少香港同学。但香港人在内地读MBA, 这还是有点不同寻常。在一般人看来, 内地MBA质量太差, 最好去海外读, 最次也要去香港。但庄雨亭并不这么认为。MBA的发展取决于经济的发展庄雨亭在加拿大完成了自己的大学教育, 并拿到了一个包含经济、统计及精算的文科学位。但他当时最大的爱好是摄影, 梦想就是当一个摄影师。回到香港后, 他一直想找一个进入电影圈的机会。彼时正是香港电影业的惨淡年景, 他没做成电影去做了电视。追求理想的不顺利, 使他变得务实了一些。偶然的一个机会, 他得到了加拿大一家保健品在中国内地的代理权, 负责产品的内地市场开发。庄雨亭一直都认为内地有着最广阔的市场, 有着无数赚钱的机会。可是现实终究是现实, 他的生意还是不太成功。认真分析了一下原因, 他认为自己还是不了解内地。那就去读书吧。他觉得付出时间成本和金钱成本来了解内地是值得的, 于是就进了清华, 读清华和麻省理工合作的一个MBA项目。学了知识, 有了人

脉，机会也就跟着到来。毕业那年，默多克的新闻集团来清华招聘，老师把庄雨亭推荐了上去。因为老师知道，他有着很深的媒体情结。但他香港人的身份却成了绊脚石。新闻集团想要一个懂得内地市场的人，这正是这个香港人的软肋。开始的时候庄雨亭并没有得到面试的机会，他写了一封言辞恳切的信托人带给面试官，然后自己就站在公司的外面等消息。最终，他用自己的执著和实力打动了面试官，进了新闻集团，而且公司给了他一个更加开放的施展空间。这就是别人眼中传奇的求职故事 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com