

考试大：07年商业经济专业知识与务实试题(七) PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/241/2021_2022__E8_80_83_E8_AF_95_E5_A4_A7_EF_c49_241065.htm

2007年商业经济专业知识与务实试题答案(七)一、单项选择题(共60题。每题1分。每题的备选项中，只有一个最符合题意)

1．下列不属于商流费用的是()。A．运输费用 B．谈判签订合同费用 C．监督执行费用 D．维持交易合同费用

2．与3万人口的城市B相比，27万人口的城市A能吸引近在咫尺2倍远处的顾客。依据零售引力法则，如果两座城市相距50公里，则较大城市的无差异点为()。

A．27．6公里 B．37．5公里 C．34．5公里 D．15．5公里

3．下列关于企业兼并的描述，正确的说法是()。A．企业兼并是资本积聚的一种基本形式 B．企业兼并并不伴有产权关系的转移

C．通过兼并，原有企业的业务将集中到合并后的新企业 D．多家企业的财产变成一家企业的财产，但法人并不合并

4．下列不属于企业兼并类型的是()。A．横向兼并 B．垂直兼并 C．混合兼并 D．多向兼并

5．当玉米的价格上升，则人们对小麦的需求将()。A．增加 B．减少 C．不变 D．无法判断

6．企业核心竞争力形成的关键是()。A．技术体系 B．信息系统 C．价值观 D．人力资源

7．一次移动平均数是()两种方法的综合。A．上期销售量法和算术平均数法 B．算术平均数法和指数平滑法 C．上期销售量法和指数平滑法 D．上期销售量法和简单季节预测法

8．某商品流通企业某种商品前10个月的实际销售量如下表所示：用上期销售量法预测第11个月的销售量为()吨。

A．570 B．565 C．560 D．550

9．市场预测可以分为短期预测、中期预测和长期预测

，这是按()划分的。A．预测期限 B．预测性质 C．预测范围 D．预测商品综合程度

10．某机电公司经销的某种小型机械，销售单价为1700元/台，单位商品变动成本为1400元/台，固定成本分摊为6万元。该种小型机械的保本销售额为()。A．32万元 B．33万元 C．34万元 D．35万元

11．市场预测的全部活动就是建立在()原理的基础上的。A．系统性 B．连续性 C．可知性 D．因果性

12．与通常采用的招标方法比较，协商选择方法的优点是()。A．选择供应单位的范围广泛 B．可以获得便宜而适用的商品 C．能运用竞争获得最好供应条件 D．交货时间、商品质量和服务有保证

13．采购方可以将供应商进行依据80 / 20规则分类，划分重点供应商和普通供应商，以下应属于重点供应商供应的是()。A．汽车厂需要采购的发动机和变速器 B．办公用品 C．维修备件 D．标准件等商品

14．定期库存控制法一般都是事先依据对产品需求量的预测，确定一个比较恰当的最高库存额，在每个周期将要结束时，对库存进行盘点，决定订购量，商品到达()后的库存量刚好到达原定的最高库存额。A．EOQ B．订购点 C．最高库存量 D．保本点

15．订单传输时间包括()等时间。A．订单合并 B．仓库配货 C．补充库存 D．交付运输

16．以下有关绿色营销的提法中，错误的是()。A．绿色营销追求的是人类的长远利益与可持续发展 B．绿色营销追求的是企业利益与消费者利益的最大化 C．绿色营销追求的是企业经营与自然环境的协调 D．绿色营销追求的是人类行为与自然环境的融合发展

17．绿色营销是着眼于()层面的新观念。A．消费者层面 B．企业层面 C．社会层面 D．政府层面

18．特种连锁总部与分店的关系是()。A．管理与被管理的关系 B．协商与服务的关系

系C．平等的合作关系 D．合同关系

19．通过信函寻找代理商的优点是()。 A．联系面广泛 B．委托人有较强的主动权 C．能引导代理商主动上门洽谈业务 D．能较为深入地了解代理商的情况

20．通顺物流公司近日与新客户新音商贸公司签定了仓储代理合同，合同约定通顺公司为新音公司的库存商品提供仓储及配送服务，完好率指标不低于99．8%。如果新音公司的库存总量为2000吨，那么通顺公司就必须把缺损量控制在()吨以内。 A．2 B．4 C．6 D．8

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com