

XX市自来桥镇红薯产业调查与思考 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/242/2021_2022_XX_E5_B8_82_E8_87_AA_E6_9D_c25_242340.htm

小红薯 大产业---XX市自来桥镇红薯产业调查与思考 “五早”生产一直是XX市的特色产业，有着良好的发展基础。近年来，该市各地立足当地自然优势，通过规划引导、政策支持、示范带动等办法，积极推进“一村一品”、“一乡一业”，涌现出一批以“五早”作物为主导、特色鲜明、类型多样、竞争力较强的专业村、专业乡镇。自来桥镇的红薯生产就是比较典型的范例。最近，我们对该镇以白云寺村为中心的红薯生产、加工和储藏情况开展了调查，就该镇红薯产业发展现状和发展前景进行了思考。

一、发展现状 自来桥镇是江淮分水岭综合治理乡镇之一。现有10个行政村，5000多户，人口2.1万人，其中农业人口2万人；耕地2.3万亩，其中丘陵岗地2万亩。近年来，镇党委、政府因势利导，积极发展以鲜食为主的红薯生产，基地面积逐年增加，储藏和运销规模不断扩大，呈现出良好的发展态势，红薯产业已成为当地群众增收的一条重要渠道，成为江淮分水岭治理地区结构调整的亮点。

1、基地面积逐年扩大。该镇有种植红薯的传统习惯，但分布零星、散乱，选用的多是农户自留的土种。2004年春，该镇白云寺村王国忠户从江苏引进适宜鲜食的新品种苏薯8号400斤，由少数农户种植，当年亩产均在4000公斤左右，市场售价0.6元/公斤；由于效益可观，2005年，该村已种植1000亩；2006年，以南部四村为主，已发展到8000亩，户均10亩以上的种植户达156户。今年，该镇种植红薯的农户达到3000户、占全镇60%，面积

达1.4万亩、占全镇耕地61%。以红薯为特色的区域规模生产基地正在逐步形成。

2、储运能力不断增强。2004年鲜食红薯收获后，白云寺村杨少山户尝试进行了简单短期储藏，将红薯上市延至春节前销往常州等地，烤食售价翻了3倍。通过储藏保鲜，避开集中应市，可以大幅度提升经济效益，这极大地调动了农户发展生产、储藏增值的积极性、主动性和创造性。到2005年，就有少数农户改变平地堆放土藏法，依托山势建造新式大型储藏窖，储藏能力大大提高。2006年，从江苏江宁返乡创业的老板赵刚投资200万元，在梅花村建造了储藏能力达300万斤的大型山窖，当年就收储红薯160万斤。全镇储藏红薯户达554家，其中10万斤以上的储藏户49家、100万斤储藏户4家。由赵刚投资400万元的超大型山窖正在建设之中，有望今年秋投入使用。目前，全镇投入使用的大小储藏窖已达72个，红薯经纪人31人，预计今年秋储藏和运销红薯的能力将超过5000万斤以上。

3、经济效益十分明显。

(1) 种植户。按每亩平均产量3000公斤、每公斤0.6元计算，亩产值1800元左右，扣除需投入的种苗、农药、肥料等成本350-400元，亩效益1400元左右，比一年两熟（一麦一稻、一麦一杂）的净收入高800元左右。白云寺村周文志户一家3口，2006年种植红薯15亩，纯收入2万元以上。如农户自家进行储藏增值，效益还要增加。

(2) 储藏户。按照一般储藏户测算，投资3万元建造一个储藏能力为10-15万斤的地窖，在扣除成本（包括收购、看护、用电、人工等）和耗损之后，每斤红薯可增值0.1元，2-3年即可收回全部投资。

(3) 加工户。据测算，5斤鲜红薯可以加工生产1斤淀粉；1斤粉面可以加工0.9斤粉丝或0.9斤粉皮。淀粉红薯收购价每斤0.2元，粉

面批发价2元/斤，粉丝、粉皮批发价2.2元/斤，红薯渣450元/吨。扣除成本后，每斤红薯增值0.15元。此外，由于红薯集中收获和分批销售时，需要大量的人工，也使得当地的富余劳力找到了生财之道。

4、加工生产刚刚起步。2006年，由该镇桥镇村人崔广美投资30万元兴建了一座红薯淀粉加工厂，也是目前全镇仅有的一个加工厂。当年就收购和加工红薯150万斤，用劳力10人，三个月时间生产淀粉30万斤，生产粉丝10万斤、粉皮1万斤。目前，已出售粉面8万斤、粉丝9万斤、粉皮1万斤、红薯渣60吨，库存粉面10万斤、粉丝1万斤，实现销售收入近40万元。

5、产业发展前景广阔。由于红薯淀粉可广泛用于化工、医药、食品、纺织、塑料、染料等行业，市场需求量大，红薯制品深加工有较大市场潜力，发展前景极为广阔。专家预测，今后10年全球仅生物塑料用量就将达到3000万吨。同时红薯淀粉价格高并且稳定，每吨红薯淀粉可卖到3000多元，较其它淀粉高出1000多元。因此，江淮分水岭治理地区，因地制宜发展红薯生产、储运和加工业，培植特色板块农业经济，这不仅是实现农民增收的需要，也是坚持科学发展观，发展适应性农业的需要。

二、主要做法

1、利益驱动。按照市场经济规律发展要求调整 and 安排农业生产，利益最大化是追求的原始动力。自来桥镇根据市场需求，结合本地实际，70年代规模种植生姜、大蒜，80年代规模种植山药、籽瓜，90年代规模种植冬瓜、西瓜，如今又发展到规模种植红薯，这是市场不断调节、农民自主选择的结果。早在2004年冬，在得知杨少山户将红薯储藏延期上市获得高收益后，镇党委、政府就及时邀请其在党员冬训班上进行现身说法，细算经济利益帐，宣传和发动广大党员率先发展

红薯生产。此后，在利益的驱动下，红薯生产发展速度加快，目前已成为当地的主导产业，特别是春薯在白云寺村已占到90%以上。

2、规划引导。从自来桥镇地处丘陵山区、多旱少雨的立地条件出发，发展具有高产、稳产、适应性广、抗逆性强、营养丰富、用途广泛等特点的红薯生产，是优化种植结构、发展适应性农业的必然选择。考虑到南部四村和北部六村在土壤特性上的差异，为进一步丰富市场品种，满足今后发展加工等不同需求，镇党委和政府提出，南部四村以鲜食红薯为主，北部六村重点发展淀粉型红薯，对红薯生产实施统筹规划，引导该产业进入有序发展轨道。

3、示范带动。榜样的力量是无穷的。农民只对身边的人和事给予更多的关注和认同。为此，在发展红薯生产中，镇党委、政府首先在每个村确立几个种植、运销和储藏大户，提供信息和技术服务，鼓励他们加大投入，帮助他们增加收入，发挥他们的示范带动作用。在梅花村投资兴建大型山窖的赵刚就是镇党委、政府通过招商引资的，在他的带动下，又有多人投资兴建大型山窖。为降低红薯生产劳动强度、提高生产效率，2005年就有少数农户采用50匹的大型拖拉机，并对配套机具进行改造，可以一次性起垄3道，至2006年，全镇已购进20台大型拖拉机。

4、服务支持。为加快红薯产业的发展，镇党委、政府从生产技术、市场信息、销售服务、优惠政策等各方面给予了大力支持。组织农技干部开展红薯生产、储藏技术培训，指导农民进行育苗、除草、治虫等田间管理和保温保湿处理，努力提高生产和储藏水平；及时了解 and 掌握市场信息，向种植、运销、储藏大户反馈，并为中介经纪人提供网上服务；协调发放农业生产小额贷款400万元，保障化肥

、农膜、农药等农资供应充足，满足生产需要；引导16个种植、运销、储藏大户成立红薯合作社，提高了农民的组织化程度和抗御市场风险的能力；对外来的客商给予政策优惠，帮助赵刚在寨山村协调建窖山地20亩，一次性仅收取费用3000元。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com