电子商务员基础知识第二章:电子商务概念与特点 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao ti2020/243/2021 2022 E7 94 B5 E 5_AD_90_E5_95_86_E5_c40_243435.htm 第二章 电子商务基础 知识第一节 电子商务概述 第一单元 电子商务概念与特点 电 子商务引起人们的普遍关注,细说起来也不过是最近几年的 事情。人们对电子商务还没有一个统一和规范的认识。众多 的计算机制造商(电子商务的主要推动者)出于商业利益, 各执一词,使得本已对电子商务知之甚少的人们在概念上更 加模糊不清。实际上,电子商务并不神秘。它在全球各地, 包括中国在内,已经有着许多成功的实践,人们可以通过这 些成功的实践来了解它和熟悉它。虽然人们对电子商务的概 念有不同的认识,但从计算机与商业结合的角度,我们还是 可以对电子商务给出一个较为科学的定义的。 综合各方面不 同看法,结合我国电子商务的实践,可以将电子商务的概念 作如下表述:电子商务系指交易当事人或参与人利用计算机 技术和网络技术(主要是互联网)等现代信息技术所进行的 各类商务活动,包括货物贸易、服务贸易和知识产权贸易。 这里的"利用信息技术和计算机网络"和"进行商务活动"都具有 丰富的含义。 首先, 电子商务是一种采用最先进信息技术的 买卖方式。交易各方将自己的各类供求意愿按照一定的格式 输入电子商务网络,电子商务网络便会根据用户的要求,寻 找相关信息并提供给用户多种买卖选择。一旦用户确认,电 子商务就会协助完成合同的签定、分类、传递和款项收付等 全套业务。这就为卖方以较高的价格卖出产品,买方以较低 的价格购入商品和原材料提供了一条非常好的途径。 其次 .

电子商务实质上形成了一个虚拟的市场交换场所。它能够跨 越时空,实时地为用户提供各类商品和服务的供应量、需求 量、发展状况及买卖双方的详细情况,从而使买卖双方能够 更方便地研究市场,更准确地了解市场和把握市场。 第三 , 对电子商务的理解,应从"现代信息技术"和"商务"两个方面考 虑。一方面,"电子商务"概念所包括的"现代信息技术"应涵盖 各种使用电子技术为基础的通讯方式;另一方面,对"商务" 一词应作广义解释,使其包括不论是契约型或非契约型的一 切商务性质的关系所引起的种种事项。如果把"现代信息技 术"看做一个子集,"商务"看做另一子集,电子商务所覆盖的 范围应当是这两个子集所形成的交集,即"电子商务"标题之 下可能广泛涉及的因特网、内部网和电子数据交换在贸易方 面的各种用途,如图1-2-1所示。如图1-2-1电子商务是"现 代信息技术 " 和 " 商务 " 两个子集的交集 第四,电子商务不 等于商务电子化。真正的电子商务绝不仅仅是企业前台的商 务电子化, 更重要的是包括后台在内的整个运作体系的全面 信息化,以及企业整体经营流程的优化和重组。也就是说, 建立在企业全面信息化基础上,通过电子手段对企业的生产 、销售、库存、服务以及人力资源等环节实行全方位控制的 电子商务才是真正意义上的电子商务。 狭义的电子商务仅仅 将通过Internet网络进行的商业活动归属于电子商务,而广义 的电子商务则将利用包括Internet、Intranet、LAN等各种不同 形式网络在内的一切计算机网络进行的所有商贸活动都归属 于电子商务。从发展的观点看,在考虑电子商务的概念时, 仅仅局限于利用Internet网络进行商业贸易是不够的,将利用 各类电子信息网络进行的广告、设计、开发、推销、采购、

结算等全部贸易活动都纳入电子商务的范畴则较为妥当。所以,美国学者瑞维卡拉可塔和安德鲁B惠斯顿提出:电子商务是一种现代商业方法,这种方法以满足企业、商人和顾客的需要为目的,通过增加服务传递速度,改善服务质量,降低交易费用。今天的电子商务通过少数计算机网络进行信息、产品和服务的买卖,未来的电子商务则可以通过构成信息高速公路(I-Way)的无数网络中的任一网络进行买卖。 传统企业要进行电子商务运作,重要的是优化内部信息管理系统(MIS,Management Information System)。MIS是企业进行电子商务的基石,MIS本质上是通过对各种内部信息的加工处理,实现对商品流、资金流、信息流、物流的有效控制和管理,从而最终扩大销量、降低成本、提高利润。 100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问www.100test.com