

北大携手杜克国际合作MBA胜算几何 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/245/2021_2022__E5_8C_97_E5_A4_A7_E6_90_BA_E6_c70_245918.htm 长江横空出世，光华火线反击。一提起MBA，国人脑海里首先想到的是哈佛、耶鲁等名声显赫的百年老校，国内的MBA院校近年来为了提升影响和竞争力，没少跟这些MBA名校攀亲。不过，除了购买案例和师资进修，能把国外的大牌教授请到国内上课的几乎没有。据说香港首富李嘉诚斥资数亿兴办的“长江商学院”打算改变这种局面，计划在全球吸收50-100名大牌教授到中国上课。虽然有关人士声称长江商学院是非赢利机构，但其普通MBA收费15万，EMBA收费25万的成本预算还是让人对MBA教育的利润空间想入非非。某民办教育投资者郁闷地说，如果允许我办MBA，3万学费就能赢利。当然，3万学费就能赢利的MBA教育是请不到资深国外教授的，更不用说大牌。但15万学费真的是无利可图吗？对从零开始的长江商学院来说，回答也许是肯定的。但对国内已经运作了七八年、甚至上十年的商学院来说，操作类似的项目，也许10万学费就能保本持平。北大光华管理学院迅即对李嘉诚办学模式作出了反应。当长江商学院还在筹划、准备阶段，光华和美国杜克大学合作的“特设国际MBA(SIMBA)”项目已经开始今年的秋季入学招生。杜克大学富科商学院是全美五大著名MBA教育机构之一，其EMBA教育2001年被评为全球第一，《今日美国》评价说：“追随时代变革，勇于创新，最鲜活、最实用的案例的教学是其脱颖而出的原因。”光华SIMBA项目不仅可以分享杜克大学一流的师资，还将邀请

哈佛、耶鲁、斯坦福等MBA名校的资深教师到北大上课，可以说，其运作思路是在精确地复制长江商学院提出的一些概念。北大光华MBA项目主任王建国教授不会同意这一说法。因为他是国内第一个提出中西合璧的“双黄蛋”MBA教育战略，并在光华和新加坡国大的MBA教育合作中得到了实践。长江商学院院长就是原光华EMBA项目主任项兵教授，因此长江商学院的思路根子还是在光华。正因为项兵出自光华，长江对光华的威胁，尤其是对光华EMBA项目的威胁才最大，最明显的就是生源的分流。作为一个严厉的应对措施，介于普通MBA和EMBA之间SIMBA项目一方面完善了光华的MBA教育产品线，起到保护高端EMBA市场份额的作用，另一方面正因其精确雷同才能有效地压缩长江的市场空间，反过来分流长江的EMBA生源这种策略在企业的市场竞争中太常见了，光华教以致用，也算没愧对MBA导师这块牌子。有人指责SIMBA项目不过是变着法子赚钱而已。他们怎么没看到SIMBA让一部分原来不得不花近20万上EMBA的人省下一半的学费？顾客始终是市场竞争的最大受益者。读MBA三个理由 看商学院四条标准近年来，各种社会MBA学习班、进修班越来越多，参加全国MBA入学联考的人也越来越多，这是好现象还是盲目的跟风呢？国外成功的MBA教育有什么特点？和国外MBA名校合作是否就能把国外的精华带给中国的学生呢？带着诸多疑问，记者采访了杜克大学MBA、联合创新泛网络技术公司总经理冯先生。冯说，在中国市场经济日趋成熟、全球经济一体化和中国加入WTO的大环境下，MBA学习热是好事情，学过MBA的人越多，大家在做生意的时候更容易找到共同语言，社会的总交易成本会大幅度降低。“从

个人角度讲，读MBA有三个好处：一是开阔眼界，MBA给你一个观察经济现象和企业经营的地图、逻辑框架，使你看问题更尖锐、更严谨；二是MBA训练你掌握一套思考问题的方法，更有效地处理商业活动中经常遇到的战略决策、领导激励等问题；三是你可以认识一批高素质的经理人、准经理人，结交一个比较好的人际网络，为自己的职业生涯打好基础。”获得一张硕士文凭是很多人考MBA的重要原因。冯说：“这可以理解。但如果你是老板，你会因为一个人有MBA文凭就委以重任、给他高工资吗？绝对不会。最终还是看他有没有这个能力，能做多大的贡献。如果没有前面三点为基础，MBA文凭对个人的职业发展帮助不大。”谈到在国外读MBA的体会，冯说，国外商学院成功的经验可以总结为四点：一是案例很丰富，案例都经过仔细筛选，符合所在国的商业特点，对学生了解市场、总结规律很有帮助；二是商学院和企业之间的联系非常密切，商学院的教师同时也帮助企业做很具体的金融、管理、策略方面的事情，那些针对企业所做的EMBA培训其实就是相互讨论、互相学习的过程；三是学员之间讨论的风气很好，学员之间的互相学习非常有价值；四是校友之间的关系网络很健全，校友所在单位、企业之间的相互沟通对学习很有帮助。显然，把国外MBA名校的老师请到中国，并不能把这些“精华”带给中国的学生。冯说，本质上，国内商学院能否掌握国外名校MBA研究和教育的思路 and 精华，才是中国学生能否学到MBA精华的关键。得益于众多留洋博士以及和美国西北大学、芝加哥大学、新加坡国立大学、香港科技大学、法国ESSEC商学院等学校的合作，光华的MBA教育口碑一直很好，光华的“中国企业案例

研究所”得到海尔、联想、TCL等国内著名企业的鼎立支持。经常有媒体炒作某某企业在某某大学招聘时打出“谢绝MBA”的告示，而在光华楼则经常看到著名跨国公司招聘MBA的布告。经常有人浩叹清华MBA的功课如何辛苦，光华的学生则忙于参加接连不断的各种讲座，热衷于和企业的高层主管论战光华。不能说光华已经完全掌握了西方商学院的精髓，但其表现出的极度重视和企业交流的特色，为其赢得企业界的尊重功不可没。中外名师联手打造特色国际MBA 光华SIMBA项目为什么会选择和杜克大学合作呢？一个重要原因当然是杜克的EMBA项目荣登全球榜首。杜克大学为何获得如此高的评价呢？冯有自己的理解。“MBA学员来自于企业，还是要回到企业去，MBA教师的作用是把最先进、最成功的企业的经营管理经验总结归纳带到课堂上来，让学生去融会贯通、学以致用。社会变化很快，企业是任何理论研究最深入、应用最迅速的领域，比如对供应链的理解、对薪酬激励系统的理解、对降低成本方式的理解、对信息技术和管理科学之间关系的理解等等，近十年来突飞猛进，这要求学校、老师本身也要跟上社会的变化。杜克大学追随变革，勇于创新，不断用社会、企业、生活中的新材料充实自己的知识结构，包括教师、教材，因此你会觉得她的教学内容很新，和社会现实尤其是当地的工商业实践结合得很紧密。可以说，杜克大学本身就是一个学习型的组织，这是她的EMBA项目获得巨大成功的根本原因。”当然，国外的案例和经验不完全适合中国的国情，但不用怀疑，美国商学院的教师有机会接触和研究通用、IBM、MOTOROLA等国际顶级企业，所以他们掌握很先进的管理理论和实践经验，请他

们来国内讲课，可以开拓国内企业经营者的视野和思路。国内的MBA教师虽然在研究对象上有局限性，但只要吃透国内一流企业的成功经验，总结出国内成长型高科技企业的致胜法则，他们的价值和地位仍是不可取代的。作为光华精心打造的新品种，SIMBA瞄准的对象是有一定的管理实践经验，迫切需要通过进一步的学习提高突破事业瓶颈的中高层管理者。所谓“特设”，是指区别于先参加全国联考再入学的常规MBA，特设变特色的秘诀在于，SIMBA的师资和常规MBA是一样的，并且以后如通过全国联考，同样可以申请北大MBA学位，这一模式被称为“先入学再考试”。有人指责光华SIMBA项目大规模招生200人，不可避免影响正常的联考招生，降低入学门槛必然导致MBA泛滥、贬值。冯说：“评价一个商学院要看她的学生是否受到一流企业的欢迎，是否很快得到提升，所谓的联考分数线企业根本不关心。现在的联考内容值得商榷，不利于吸收到真正有才华、有实践经验的第一线的企业管理者和有潜力的管理人才。SIMBA项目是MBA教育改革的新突破，是好事。”确实，MBA教育改革不应该仅仅停留在人们的口头争论上，而要付诸方案和行动。光华SIMBA带了一个好头，也许这才是她最大的特色！

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com