

学习电子商务的出路 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/249/2021_2022__E5_AD_A6

[_E4_B9_A0_E7_94_B5_E5_c40_249878.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/249/2021_2022__E5_AD_A6_E4_B9_A0_E7_94_B5_E5_c40_249878.htm) 1、学电子商务，我可以到学校教书吗？有什么不可以？只要你愿意。电子商务毕业，完全可以到中学教电脑、网络等信息技术课。今年我校毕业班的一个女生就是到某职校教电脑；另外一个甚至到中学教语文，有想象力。学电子商务干什么？不怕做不到，就怕想不到。有思路才有出路，比没有任何规划在校园漂几年强。不规划自我，离挨饿只有三天。对将来干什么大体上有个设计、定位，学什么才会有的放矢；学习有“准星儿”，在喧嚣的职场才不会看走了眼。学电子商务，到学校教书其实是个不错的选择。我现在两个同事，就是04年电子商务本科毕业后，直接应聘进来的。当时招不到更高水平的教师，专业开办两年了，教研室就我一个“光杆儿司令”，惨呵！招不到有经验的，也只好退而求其次。毕业生进来也就进来，占住位置，以后还可以进修、考研，前途也不错。据分析，在国家倡导大力发展职业教育的政策背景下，“职教”师资却面临短缺的现状。希望毕业后教书的，应该学一下教育心理学、高等教育学、教育法规、教师伦理学，这也是岗前培训需要考试的内容；此外，普通话讲得不能太差，至少应该达到二级乙等的水平；还应该通过体检，最后拿到教师资格证。说明一点，拿到教师资格证，还不能等同与一个合格的教师，尚需实践磨练。根据自己这几年的体会，做一个真正像样的教师，不辱没教师的“光荣称号”，要学的东西其实还很多。 2、学电子商务，毕业后直接考研怎么样？电子

商务毕业后，为回避就业难，就去“考研”，这种动机应当谨慎。媒体上研究生就业难的话题能时不时看到，万一辛辛苦苦再念三年，还是找不到工作怎么办？或者，找是能找到，但和本科比待遇差别不大怎么办？那样的话，“忧愁”还会来到身边。其实，这不是瞎操心。研究生考试已发展成另外一个“高考”。模式与高考如出一辙，有指定教材、大纲；有考研辅导班；有押题、猜题。考研是一场地地道道的“应试比赛”。学习、读书是用来做事的，大学毕业如果真找不到“事儿”，表明“读书”本身已经走火入魔，上这种学的价值已大可怀疑。难道二十好几，就只会考试，不会别的？这几年，研究生扩招，一个导师带几十个学生不是新闻，据说有导师认不全自己的学生。扩招的后果之一是研究生教育质量下滑，相应的结果是“学历”、“文凭”贬值。研究生就业也难呵。即便考研成功，三年过去硕士在手，没有任何工作经验，还是要从基层做起。对企业来说，衡量人才的标准是“业绩”、“实效”，空有文凭，没有水平，淘汰你我怕也不会商量。大学不是就业的“避风港”，考研、高学历不应该当成一种盲目的追求。“继续深造”应该成为职业发展的手段，而不能当成目的本身。大学毕业后，对未来的职业之路稀里糊涂，还未经职场“考验”，就忙着“考研”，还是悠着点。考研，是条路，但需要理性！

3、学电子商务，还有其它出路吗？

有啊！电子加商务，咋能没出路？有，肯定有，自己“头脑风暴”一番，一定能找到适合自己发展的“解决方案”。如果什么企业都不想去、什么老师也不愿当、什么“研”都考不上，还是有路可走，没有进入绝境。至少，从理论上还有三种选择：第一，考公务员，从事“

电子政务”工作。从理论上讲，考公务员比考大学、考研的难度不低。据报道，去年公务员的报考比率是50：1，竞争最激烈的职位超过2000：1。善考试的，能一鼓作气将公务员拿下，前途应该不错。一年不行两年，两年不行三年，说不定哪年“中的”。喜欢考试的，自信运气好的，考公务员不能不说是条路。第二，考GRE、GMAT、托福、雅思，出国留学。按国内公务员的录取比例，还不如出国成功的机会大。不过，出国的前提是需要一笔银子；一点儿经济基础也没有，可以贷款，就怕银行不贷给。不管怎样，出国的确是条路，有条件的可以考虑。现在可以选择的国家是那么多：美国、加拿大、日本、澳大利亚、新西兰、英国、法国、德国、东南亚、北欧等等，真的很多。留学不一定非要去热门国家，一些“冷门”国家水平也不见得差。偶一个校友，硕士毕业后去瑞典读博，拿全额奖学金。毕业后，已在沃尔沃汽车公司工作。第三，自己当老板。就业不易，创业更难。如果条件允许，试一试又何妨。起码，在网上开店可行，关键是选好要卖的东西，掌握好进货渠道，降低价格。创业不管成败，都是一笔宝贵的精神财富。这些也没兴趣，可考虑到某个庙里“剃度”。

4、为什么要树立和“职业规划”相联系的学习观？

这是市场经济的要求，是市场运作的必然结果。拿企业来说，它要不顾市场需求，爱生产什么就生产什么，行吗？没几天非倒闭不可。企业要生存，就必须提供消费者需要的东西；要发展，就必须不断满足消费需求，使自己搞得“玩意儿”好买、畅销。学电子商务，终究是要毕业的；毕了业，总归要找工作；找工作，必须满足企业的“胃口”。在劳动力市场也好，人才市场也好，毕业生是卖方，用人

单位是买方，交易对象其实是人所具有的“素质、技能、知识、气质、人品”。就像我们日常买东西，谁不喜欢物美价廉的“东东”呢，谁又待见中看不中用的“家伙”？“假冒伪劣”更是人人厌恶，个个痛绝。明白了商品市场的理儿，就能理解人才市场的道。道可道，一个道！学习也是如此，上大学该学好什么？电子商务该学好什么？谁也别问，问市场，问企业需要。行业千千万万、岗位万万千千，人的时间、精力、钞票有限，不允许什么都学好，也学不好，更无必要；人的特长、兴趣、爱好不同，喜欢干什么各有各的选择。这些因素，说到底，会和“职业规划”联系起来。有了职业观念，才会对在大学期间“学什么”有个框架；有了职业观念，才能大体明确要成为什么样的人；有了职业规划，才能在求职时清楚自己要满足什么样的需求。学习，请树立与职业相联系的学习观。

5、进企业或考公务员的话是否需要某些专门的证书呢？这要具体情况具体分析。毕业后打着进企业的话，是否需要某个证书，大致分两种情况：第一种，某些行业、职位，入职门槛需要从业人员取得相关的“职业资格证书”，没有这个证书，便不可能干这个工作。比如与海关打交道，为企业办理各种通关手续的，必须持有“报关员”这个证。第二种，是这个证书在某个行业具有崇高的威望，虽然没有法律、法规规定干这类职位必须拿到这个证，但经过市场洗礼，这个证书被业内人士普遍接受、认可。这种情况，拿到证书，对求职大有帮助。比如网络工程方面的思科认证。对电子商务专业来说，助理电子商务师、营销员、推销员等证书都不符合上述两种情况，含金量不大。即使靠这些证书进了企业，工作一段时间，老看不到业绩的话

，一样被淘汰。如果学电子商务，毕业后希望到企业的人力资源部门，那参加人力资源资格考试，拿个“证”，对求职应该有所帮助。毕业后如果希望考公务员，从网上看到的信息，未发现对证书有要求。报考公务员的基本资格集中在户口、学历、专业、年龄、身高、性别上，不要求取得什么资格证书。从流程上看，必须通过笔试、面试、体检和政审等环节。笔试过不了及格线，有什么证都白搭。如果说有用，在面试环节或许能派上点用场；不过，遇到有人脉关系的竞争者，遭憋的怕是你不是他。

6、怎么看电子商务师职业资格证书？

根据《电子商务师国家职业资格标准》，电子商务师这一职业是利用计算机技术、网络技术现代信息技术从事商务活动或相关工作的人员。这一资格分成四个等级：电子商务员、助理电子商务师、电子商务师、高级电子商务师。一个问题是：这个证书对求职到底有没有用？有多大作用？首先讲，它对求职肯定没坏处，至于它在求职材料中到底占多大分量，怕谁也说不清。现在，都说大学毕业生工作难找；毕业了，谁能不拿个“本本”，这个“本子”在求职中现在能起多大作用？如果粗略分一下求职者的话，基本就是两类人：一类是没有“本子”的农民工，再一类就是各类学校的毕业生了。既然是毕业生，谁能没个“本子”？什么东西一多就不值钱，人才也要符合供求规律。拿证书不是目的，关键要看通过拿证书能否学到什么，能否获得一种真正的能力，是否有助于得到一份自己满意的工作，甚至是否有利于自己职业生涯的规划。从这个意义上看，电子商务职业资格证书的作用又不能高估，通过“考试”的方式，能学会使用计算机技术和网络技术，但不能保证会“从事商务活动”

。证书只是证明自己能力的一种方式，绝不是唯一的方式。如果你有在淘宝经营的网店，或有一个流量不低的个人网站，乃至博客，这些该更有说服力。这年头，企业什么证书没见过，反而会对实际的“东西”感到新鲜，产生兴趣。7、还有哪些电子商务方面的资格认证？上述“电子商务师”资格认证是以劳动和社会保障部职业技能鉴定中心的名义进行的，但具体操办这件事儿的却叫一个“北京中鸿网略信息技术有限公司”。市场经济讲究公平、公开、公正，这么庞大的一个“认证”市场就这么给了一家公司，铁定保赚不陪。国家部门以行政命令的方式为这个证书的市场推广“摇旗呐喊”，这大概是所谓社会主义市场经济的“中国特色”。认证市场是块“肥肉”，流口水的人不少。偶知道的“电子商务”认证还有：人事部和信息产业部组织的“计算机技术与软件专业技术资格（水平）考试”，这个考试分五个类别，有计算机软件、计算机网络、计算机应用技术、信息系统、信息服务，分初、中、高三个级别。这个考试的特点是它既可以当作职业资格考试，又可以作为专业技术资格考试（一般所说的职称）。和电子商务对应的考试有“电子商务技术员”、“电子商务设计师”，与劳动与社会保障部的相比，这个考试是以技术为主。详细信息可以查看信息产业部电子教育中心的网站（http://www.ceiaec.org/zgks_zysz.htm）中国商业联合会商业职业技能鉴定指导中心组织的“商业电子商务师执业资格认证”，分助理商业电子商务师、商业电子商务师和高级电子商务师三个等级。这个认证的名称有些好笑，好像你从事电子商务工作，非要它“认证”不可。详情可看网址：<http://www.ccebs.com/> 阿里巴巴阿里学院组织的“阿

里巴巴电子商务证书”，是今年刚刚推广的一个项目，自称是国内第一张实战性电子商务证书。内容以阿里巴巴贸易平台为基础，说白了就是其“产品应用培训”。阿里巴巴之所以敢推出这样的证书，关键还是用户多，就像微软、思科自己的认证体系一样。政府部门、行业协会和企业都在搞“电子商务”方面的认证考试。什么证都拿，没有必要，也拿不起。大家分析、判断能力都不含糊，哪个含金量高，想必自己心中有谱。

8、我还可以拿哪些“非电子商务类”的资格证书？前几天统计毕业班学生获得的各类等级、职业资格证书，除了英语、计算机和电子商务师之外，我还发现有不少其它证，包括：中级秘书、网管证、高级营销员、推销员、计算机系统操作工、会计从业资格、普通话二乙，等等，还真不少。自己作为班主任和专业教师，求职、就业、职业生涯规划的话没少叨唠，应该是起了作用。据我目前了解的情况，毕业班学生基本都去了传统企业，从事市场营销和企业行政管理方面的工作；也有一些回家族企业从事经营活动。证书应该面向就业市场，学习不要变成“证书”的奴隶。根据自己学习上的重新定位和未来职业生涯的规划，和谋职有关的“资格证书”有一两个就已足够。不是越多越好。个人以为：第一，质量重于数量。现在各种各样的认证鱼目混珠，各种级别、各种类型的认证能把人看迷眼，真假难辨。有些认证为吸引人，打上“世界”、“国际”的字眼。偶在校园里看到一个所谓的“商务策划师”的培训认证宣传单，号称缺多少“万”这方面的人才，拿到这个证待遇几千，云云。生活中没有“防忽悠热线”，只能靠自己绷紧“防忽悠”这根神经了。第二，考虑就业去向。比如，如果自己有门路

，能当上国家公务员，那一定要考人事部认可的“证”。如果经过分析，认为自己有可能去外企，各种证书就要符合“老外”的胃口。比如，拿知名外企的各种证书。甚至英语，拿托福、雅思成绩更能派上用场。第三，考虑专业方向。前面提到电子商务专业本身缺乏清晰明确的定位，需要为自己进一步细分。要拿这个细分方向上的证，如企业行政管理有人力资源管理、会计方面；营销有营销员和推销员；外贸有外销员、报关员和国际商务师，等等。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com