

国家公务员录用考试申论考前冲刺试卷(二十)-公务员考试

PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/25/2021\\_2022\\_\\_E5\\_9B\\_BD\\_E5\\_AE\\_B6\\_E5\\_85\\_AC\\_E5\\_c26\\_25387.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/25/2021_2022__E5_9B_BD_E5_AE_B6_E5_85_AC_E5_c26_25387.htm)

一、注意事项 1申论考试是对考生阅读理解能力、综合分析能力、提出和解决问题能力、文字表达能力的测试。 2作答参考时限：阅读资料40分钟，作答110分钟。 3仔细阅读给定资料，按照后面提出的“申论要求”依次作答。 二、给定资料 1芝林大药房在全国已开了27家连锁店，2004年11月8日开业的南京芝林大药房排号第28。开业前三天，大药房还有赠品及摸奖活动，加上其宣称“平均价格低于市场价50%”的诱惑，引得南京市民趋之如鹜，销售场面异常火爆。类似的抢购场面在人们记忆中早已模糊，可偏偏在一家新开张的低价药房又发生了。中国目前几乎不存在什么紧缺、紧俏商品，药品更不是，可如今的药价高得让人消受不起。一位老者看着手中的药品流泪了：“同样的心脑血管药，这里只要9毛钱，市场上却要花4元多，我以前花了太多的冤枉钱。” 2类似的低价或平价大药房已经不止一次在南京掀起波澜了，只是可能其降价幅度不同而已，结果又如何呢？第一家平价药房在南京诞生，是2003年初的事情。短短不到两年时间，先后又有多家平价药房出现在南京。如今一些药房因为经营状况不如预期，纷纷调整经营面积，压缩成本。还有一家药房，曾在南京发起药价大战。在经营一段时间后，受到了各路厂商的封杀，后来只得关掉最初一家大药房，最后从平价大药房变成一家连锁药店，以网点多而取胜。至于药价，已经不能算平价了。据了解，“请喝茶”现在已经成了药品行话，一般是药品代

理商或者厂家为了稳定本地区药品市场的所谓“稳定”，一旦发现有药店“违规”销售低价药，就请药店负责人喝茶谈判，一旦谈不拢，就以断货相威胁。果然，芝林大药房开业当天，南京店的负责人就被四家药品代理商请去“喝了茶”，结果双方不欢而散。当天上午10点至11点之间，有四五个人连续买走某种保健品，总量达9000盒，造成药房一时“断货”。晚上又出现一个“神秘人”，一个小时买走140多盒“某某筋骨片”，如此大的药量足够一个人吃5~10年，而药品的有效期只有2年。3药厂在某一地区，都会对药品的零售价格有一规定，以此来维护厂家的利益，也可以平衡批发商、零售商之间的利益，如果某家药店以低价格销售，就打破了这个平衡，各方利益也会受到损害。芝林某些药品以低价销售，遭受厂家抵制也就成为可能。同行之间的竞争，也会让低价大药房遭受“口水之灾”。据了解，南京市场上药店的利润一般维持在15%左右，而“芝林”宣称，他们的利润只有8%，难免让其他药房不满。80%的药品是靠大大小小的医院销售出去的，医院90%左右的利润也是靠药品实现的。尽管芝林大药房所销售的药品只有10%与医院相同，也已经影响到医院的利益，肯定不会有哪家医院把鲜花献给它。差别如此之大，难怪有人不高兴了。但是，药价的“局”不管怎么设，离不开为健康服务，为人民服务，如果仅仅是为了某些利益团体服务，而且还那么不合理，总有原本不在利益集团内的人出来搅局。搅局的人当然不会纯粹地为为人民服务，也要追求“人民币效益”，但这种搅局，老百姓喜欢。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问  
[www.100test.com](http://www.100test.com)