

补偿贸易合同写作要点 PDF转换可能丢失图片或格式，建议
阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/250/2021_2022__E8_A1_A5_E5_81_BF_E8_B4_B8_E6_c29_250549.htm 补偿贸易

（Compensation Trade）是指我方在信贷的基础上从对方购进机器设备、技术和劳务，然后在一定时期内用该设备生产的直接产品（resultant product）或其他间接产品（nonresultant product）清偿其价款的一种贸易方式，前者是产品返销

（buyback），后者是商品互购（counter-purchase）。在“三来”贸易中以加工装配费来支付进口技术、设备或生产线的价款，也属于补偿贸易的范畴，但规格较小。补偿主要有列四种方式：1.直接补偿（direct compensation）：又称产品返销（buyback），就是用进口设备、技术所直接生产出来的产品来补偿设备、技术的价款。2.间接补偿（indirect compensation）：又称商品互购（counter purchase），即指用作补偿的商品，不是用进口的设备、技术直接生产出来的。

3.综合补偿（comprehensive compensation）：指用作补偿的产品，一部分是直接产品，一部分是间接产品，有时还用部分现汇或劳务来补偿。4.劳务补偿（labour compensation）：指用加工、装配、服务等劳务收入来补偿进口设备、技术的价款。因此，补偿贸易既需涉及设备、技术的进口，又需涉及补偿产品的出口，是比较大型、重要、为期较长的贸易。在双方达成一致意见后，一般是签订补偿贸易协议，规定进行补偿贸易总的原则和一般条件，以及具体进出口商品的规格、数量、价格、总值、支付方式、交货时间等，内容比较复杂。但也可以同时分别签订多个书面合同：即补偿贸易协议

、设备进口合同、补偿产品出口合同。如果涉及转让先进技术的，还可加签一个技术转让合同。草拟补偿贸易协议或合同时应注意：1.文件的合法性。必须不违反所在国家的有关法令和规章。大多数国家都有贸易管制法、外汇管制法及其他法令。如果协议和合同与该国有关法令相抵触就无法执行。2.有无对自己不利的限制条款。例如，在产品返销方面，如对方只接受直接产品的一部分而非全部，而在补偿贸易协议中却规定，该设备生产的全部产品出口必须用对方的商标牌号，并且只能通过对方出售等，则使自己在剩余产品的出口上处于完全无能为力的境地。3.是否与其他协议相违背。如某种产品，我方与某一商号早已签有独家代理或包销协议，在进行补偿贸易时，如果又与该国别的商号签订该种产品的返销或互购合同，这样就与原代理包销协议相抵触。4.如果对方供应的设备和技术引起商标、专利等侵权纠纷时，应由对方负责解决。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com