

电子商务综合辅导：网上淘金女大学生开店“捞世界” PDF
转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao_ti2020/250/2021_2022__E7_94_B5_E](https://www.100test.com/kao_ti2020/250/2021_2022__E7_94_B5_E5_AD_90_E5_95_86_E5_c40_250289.htm)

5_AD_90_E5_95_86_E5_c40_250289.htm 创业人物：小雨玉林人
毕业学校：华中科技大学（网络新闻系） 创业时间：1年多
创业成果：开了家网上服装店从2003年起，小雨先后在“虚拟世界”里开了一间运动鞋店和女性服装专卖店。在网上纵横“捞世界”的感觉，着实让年轻的小雨兴奋不已。不想“上班”上网开店
2004年，正读大学三年级的小雨在母亲的安排下，到南宁市一家事业单位去面试。一个月后，单位的录用通知书来了，看着那通知书，她突然感觉如同一根“绳索”从此不管心情如何，都得朝九晚五、按部就班地工作。最后，喜欢自由的小雨放弃了这份工作。一天，小雨在上网的时候看到了一则广告：“想拥有自己的店铺吗？”经过不断搜集材料，小雨了解到网上开店的规矩和“道道”：网上店铺的建立手续十分简单，只需网站验证过想开店者的“真身”；想开店者只要有上网的电脑，一部手机和一部相机，从硬件上来说就可以了，而这些，小雨都配备有了。网上淘金开张赚了70元 搞店铺得有货，没有资金怎么办？小雨当时可是“两袖清风”。正当她为这事犯愁时，小雨又在网上看到招运动鞋代理的消息，厂家代表在南宁，小雨直接找了过去这不需要本金，她赚取的只是提成。通过做代理，小雨将开服装店的本金凑足了。小雨说，最让自己难忘的就是做成的第一单生意。当时为了给顾客包装好商品，她在邮包上下了不少功夫，而商品在路上的时候，自己一直忐忑不安怕顾客收不到或不满意。那一次小雨赚到了70元钱，虽然不多，

但得到了顾客的“首肯”。温饱问题网上解决 小雨说，在网上，小店的门面就是网页，网页的内容一定要吸引人，刚开始商品的图片可以不是真的，尤其是一些比较新的款式。而且小雨一般是就近在驻南宁市的品牌代理商那里要货，还可以拿得到货。小雨说，网上开店的另一个好处，就是有人给她电话、决定要货的时候她才进货，就不会造成盲目进货。通过网上开店赚到的钱，小雨说早就超过了解决温饱的范畴。而对于自己毕业后选择的这样一条“生存之道”，小雨的解释颇显“新新人类”味道：“这是我选择的生活方式，因为我喜欢。” 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com