

我国棉花进出口状况（二）PDF转换可能丢失图片或格式，  
建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/254/2021\\_2022\\_\\_E6\\_88\\_91\\_E5\\_9B\\_BD\\_E6\\_A3\\_89\\_E8\\_c67\\_254855.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/254/2021_2022__E6_88_91_E5_9B_BD_E6_A3_89_E8_c67_254855.htm)

（二）入世对我国棉花的影响 1999年11月15日，中国和美国在北京签署了关于中国加入世界贸易组织的双边协议，中国承诺关税内进口配额为74.3万吨棉花，到2004年增加到89.4万吨；配额内的进口税为1%，超过配额部分的税率由2000年的76%减至2004年的40%；每年配额中有67%给予有权进行交易的非国有贸易公司。协议中还规定中国要取消棉花出口补贴，对国内棉花生产流通中的补贴也要逐步取消。

表十六：棉花进口关税及配额一览表

年度	关税	配额数量(万吨)	配额内关税(%)	国有企业(比例%)	私有企业(比例%)	配额外关税(%)					
2002	81.85	133.67	54.4	2003	85.625	133.67	47.2	2004	89.4	133.67	40.0

说明：此表根据《中美关于中国加入WTO的协议》的相关内容整理得出。以上协议意味着：1.棉花进口数量巨大。据统计，1999年纺织工业用棉量为380万吨，如果每年进口棉花74.3万吨担至89.4万吨，分别占1999年我国纺织用量的19.55%和23.5%，这个比例是相当大的。虽然这是准入配额，政策可以调控，但实际上如果进口棉花价格比国内棉花价格便宜，是很难控制的。因为：（1）纺织企业为了降低成本，提高效益，会千方百计进口低于国内价格的外国棉花。（2）中美协议规定，进口配额的33%分配给国营贸易企业（如中国纺织品进出口公司等），其余67%分配给非国营贸易企业。对分配给国营贸易企业部分，政府可以调控，但对分配给非国营贸易企业部分，就很难调控了。（3）中美协议还规定：如果分配给国

营贸易企业的进口配额在当年度的10月底没有签订进口合同，则这些配额将重新分配给非国营贸易企业。（4）美国为了保持其棉花在国际市场上的竞争力，在棉花国际市场价格对其出口商不利时，对出口商进行补贴。

2.棉花进口关税很低。中美协议规定：中国关税将从21.1%整体水平削减到平均17%，农产品关税将从15%降至14.5%（降幅不大），而棉花配额内的关税只有1%，大大低于农产品平均关税水平，因而受到的冲击也最大。同时，由于棉花配额内与配额外的关税相差40 - 76倍，外商必然千方百计用完棉花配额，即使价格低些也比配额外加关税后的进口棉花合算。

3.对我国出口棉花不利。中美协议规定：中国要取消棉花出口补贴，对国内的生产流通补贴也要逐步取消。我国棉花生产由于是小规模手工作业，成本高，缺乏价格竞争力，同时在生产方面又不像美国有抵押贷款，如果没有出口补贴，棉花经营企业不可能亏本出口。这两年，新疆棉花之所以能出口或者以出顶进，是因为国家给予相应的价格补贴。就目前情况看，如我国取消出口补贴，要想把棉花销往美国或其他国家是很难的。

4.国内企业经营棉花的数量将相对减少、比重相对降低。目前，除供销社棉麻企业经营棉花外，还有农业部门的良种场和国营农场及经过资格认证的近200家纺织企业。根据中美协议规定：美国流通企业包括棉花企业可以在中国建立分销网络，中国向美国出口商提供经销权。根据世界贸易组织的非歧视性原则，任何一方给予另一方的优惠必须无条件地给予其他成员方，我国还必须为参加世界贸易组织的其他国家出口商提供棉花经销权。在计划经济体制下，国内经营棉花的企业只有供销社下属的各级棉麻公司，棉花市场放开以后特别

是中国加入世界贸易组织以后，经营棉花的企业将有棉麻公司、纺织企业、外国经销商以及一些国营公司等等。可以相信，未来的棉花市场竞争将更加激烈，优胜劣汰的市场竞争将对国内的流通渠道进行一次彻底的洗盘。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)