

学习自考给我们带来的四个增长点 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/255/2021_2022__E5_AD_A6_E4_B9_A0_E8_87_AA_E8_c67_255421.htm 薪资增长点 李剑红，哈尔滨某物流公司会计，31岁 我加入这家物流公司时，可以说是欢天喜地的，它吸引我的地方是丰厚的薪水。一直以来，我的高薪也是身边的人羡慕不已的。很快，我在自己的岗位上表现出了出众的能力，工作也日趋稳定。公司经理前后几次小幅度地调整过我的薪水，当我的工资达到每月两千元后，就再也没有增长了。当然，我现有的薪水比起一些大学同学或者邻居来说，还算是非常不错。但是，薪水的“原地踏步”让我有些不舒服，仿佛自己的一切都没有进步似的。我在工作时开始走神，甚至频频出错，我的一个网友知道后，他建议我在保证工作质量的同时，适时向上司提出加薪的要求。本来对加薪开不了口的我，在网友的鼓励下，找了个机会向经理说了我的想法。我说得很诚恳，毫不隐瞒自己的想法，但是在经理表态之前，我心底还是忐忑不安，生怕经理怪罪我“无理取闹”的做法。没想到，经理对我说：“虽然公司并没有大的发展，但是你的要求很合理，你要求加薪也代表你有加倍努力的信心，所以我决定每月给你再加300元薪水。” 点评：人为财死，鸟为食亡。就算公司业绩平淡甚至走下坡路，只要你的表现自己问心无愧，要求加薪都不为过。勇敢地说出自己的想法，相信真正爱才惜才的上司，一定会满足你的愿望的。 人缘增长点 汤淼，长春某广告制作公司职员，25岁 我个人比较喜欢长春这座城市，于是从故乡武汉来到这里，希望在这里干出一番自己的事业。在大

学里学习新闻的我，应聘加入了这家广告制作公司。我们公司的客户名单中，有一些是本地非常大的集团，每年的广告投入非常庞大，可以说，这些客户资源是非常宝贵的。我在和这些高端客户的交往中，不仅仅掌握他对广告的要求和一些广告制作的流行趋势，而且也和他们建立了不错的交情。我积极地参加客户公司的互动活动，争取一切和他们增加情谊的机会。我们公司的老总和一些同事在广告方面做得非常出色，可以预见的是，他们在未来必将有更大的作为。于是，在加强“外交”的同时，我也非常注重和“内部人士”的沟通。日久见人心，相信现在的真心付出，会博得恒久不变的和睦关系。像我们这样的广告公司，人员的流动性很大，我也并没期望在这里长久地呆下去。但是“人缘也是生产力”，良好的人缘和庞大的交际圈，会给未来的事业开拓注入强大的支持。点评：人缘也是生产力，这句话说得一点没错。今天的努力会在明天收获丰硕的成果，良好的人缘关系也是实力积累的表现。所以，对内对外都要保持良好的关系，这是人格魅力的展现，也是积蓄资源的最好方式。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com